



Chemometec A/S
Gydevang 43, 3450 Allerød
CVR nr. 19 82 81 31

Årsrapport for 1. juli 2019 til 30. juni 2020

Godkendt på generalforsamling
d. 8. oktober 2020
Dirigent Niels Thestrup

Årsrapport 2019/20

ChemoMetec tilbyder højkvalitetsudstyr til celletælling og celleanalyse inden for blandt andet life science research og udvikling og produktion af lægemidler.

Indhold

3 Om ChemoMetec

- 3 ChemoMetec kort fortalt
- 4 ChemoMetecs produkter
- 7 ChemoMetecs forretningsmodel

8 Ledelsens beretning

- 9 Hovedpunkter
- 11 Hoved- og nøgletal
- 12 CEO letter – Stærkere produktportefølje og organisation giver et godt udgangspunkt for at fortsætte væksten
- 14 Udviklingen i 2019/20
- 33 Regnskabsberetning
- 36 Forventninger til 2020/21
- 37 Risikostyring
- 39 Samfundsansvar
- 41 Selskabsledelse
- 43 Bestyrelse og direktion
- 44 Aktionærforhold

47 Påtegninger

- 47 Ledelsespåtegning
- 48 Den uafhængige revisors erklæringer

51 Regnskab

- 52 Koncernregnskab
- 78 Moderselskabsregnskab



Stærkere produktportefølje og organisation giver et godt udgangspunkt for at fortsætte væksten

Læs mere på side 12



Vores produkter

Læs mere om produkterne på side 5



Udviklingen i 2019/20

Læs mere på side 14



ChemoMetec kort fortalt

ChemoMetec er specialiseret inden for udvikling, produktion og salg af højkvalitets analyseudstyr, som anvendes til tælling og analyse af celler inden for en lang række områder. Vores analyseinstrumenter er baseret på en patenteret, unik teknologiplatform, som sikrer en høj kvalitet af analyseresultater, driftssikkerhed, omkostnings-effektivitet og enkel brug.

Vores teknologi og produkter

Vores kerneteknologi består i at fotografere en præpareret væskeprøve gennem et specialudviklet mikroskop og derefter gennemføre en automatisk tælling og/eller analyse af cellerne ved hjælp af digital billedbehandling. Denne teknologi giver mulighed for at tælle og analysere et stort antal celler med særdeles høj præcision og til konkurrencedygtige priser.

Analyseudstyr fra ChemoMetec består primært af analyseinstrumenter og dertil hørende engangsartikler (kassetter i plast og tællekamre af glas), hvori celleprøven præpareres og opbevares under måling.

Vores nyeste produkt



NucleoCounter NC-202

NC-202 blev lanceret i september 2019 og er 3. generation af NucleoCounter-familien – og efterfølgeren til NC-200, som er vores hidtil mest sælgende produkt.

NC-202 indeholder en række produktforbedringer i forhold til NC-200 instrumentet, herunder en markant reduceret analysetid og en forbedret analysekvalitet.

Vores forretningsområder

Life science research, Cellebaseret terapi og Farmaceutisk proces- og kvalitetskontrol (LCF)

87%

(Andel af omsætning)

Produktions- og kvalitetskontrol af dyresæd

10%

(Andel af omsætning)

Produktionskontrol af øl og kvalitetskontrol af mælk

3%

(Andel af omsætning)

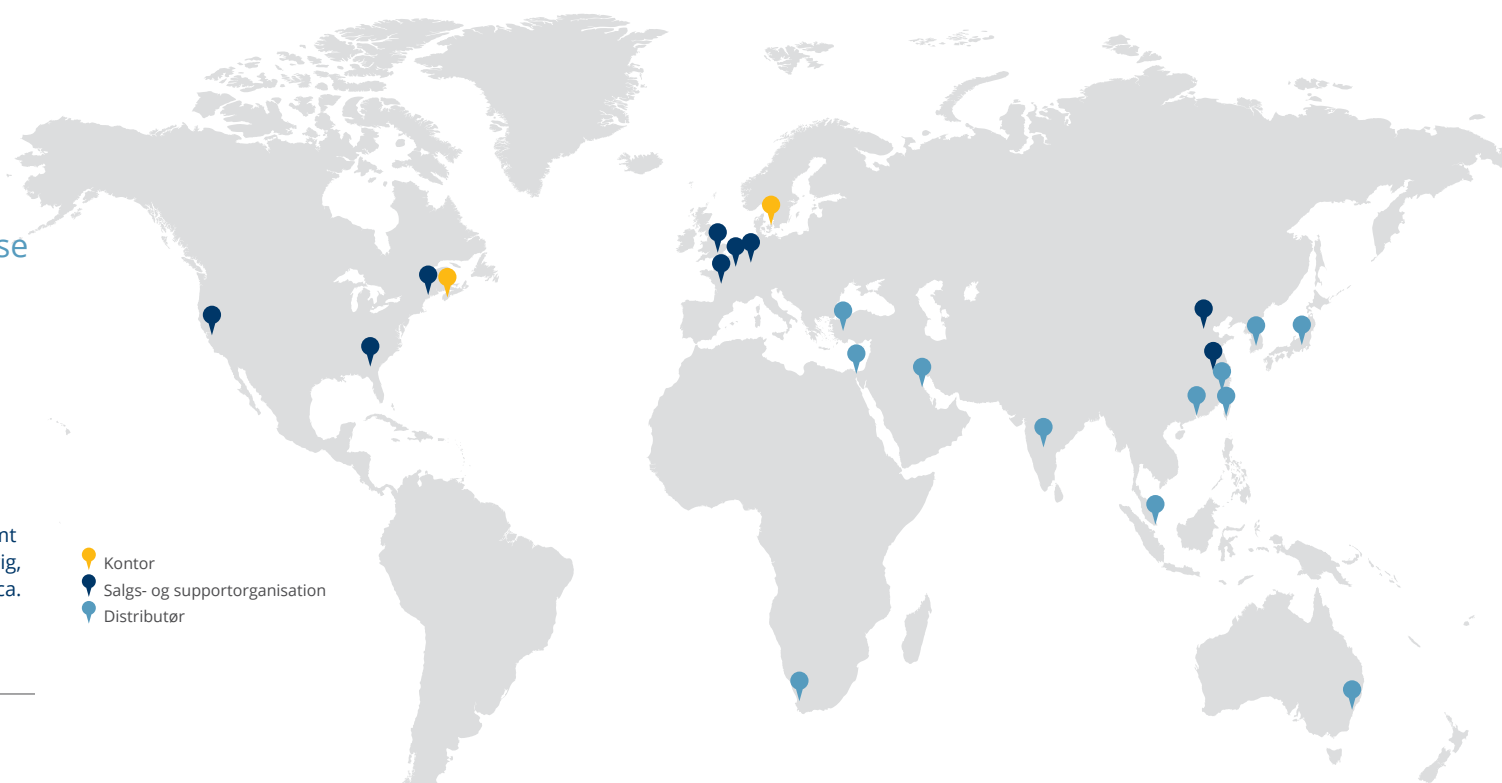
International tilstedeværelse

97%

af vores omsætning eksporteres, og vi sælger vores analyseudstyr i ca. 100 lande

Vores hovedkontor er i Allerød, nord for København, og vi har eget kontor i USA samt egen salgs- og supportorganisation i Frankrig, Holland, England, Tyskland og Kina. Vi har ca. 100 fuldtidsmedarbejdere.

- Kontor
- Salgs- og supportorganisation
- Distributør



Vores kunder

Vores analyseudstyr sælges til en stadig større gruppe af kunder inden for blandt andet cellebaseret terapi, cancer- og stamcelleforskning, udvikling og produktion af lægemidler samt produktions- og kvalitetskontrol af en række produkter som øl, dyresæd og mælk.

Den stigende efterspørgsel efter vores løsninger er ikke mindst drevet af generelt større fokus på processer og compliance i forbindelse med forskning, udvikling og produktion inden for vores forskellige kundegrupper.

Vi har over en årrække opbygget stærke og langvarige relationer til vigtige kundegrupper, og vi arbejder tæt sammen

med vores kunder og eksperter inden for celletælling- og analyse med henblik på at udvikle nye produkter, som er tilpasset kundernes behov.

Vores mål er løbende at styrke serviceringen af vores kunder – både via vores lokale organisationer, som er blevet væsentligt udvidet over de seneste år, og ved at tilbyde nye og bredere løsninger, der supporterer og forenkler kundernes arbejdsprocesser.

Vores mål er at tilbyde løsninger, der gør komplekse analytiske processer mere simple, robuste og omkostningseffektive. Det gør vi ved at anvende de nyeste teknologier og avancerede komponenter til udviklingen af komplette, innovative løsninger inden for vores felt.



ChemoMetecs produkter

Vores produktportefølje omfatter NucleoCounter-produkterne, som består af instrumenter til automatisk celletælling og celleanalyse, samt Xcyto 5 til avanceret celleanalyse.



Vores unikke kassette spiller en central rolle

Udviklingen af engangskassetten til NucleoCounter-instrumenterne har spillet en central rolle for vores succes inden for celletælling.

Celleprøven, der skal analyses, suges direkte ind i kassetten. Farvestofferne, der er potentielt sundhedsskadelige, skal ikke tilsættes manuelt, da disse bliver deponeret i selve kassetten i forbindelse med produktionen.

Kassetten med celleprøven placeres derefter i NucleoCounter-instrumentet, og resten af analysen foregår automatisk. Efter kort tid foreligger resultatet af celletællingen, og den software, der styrer hele processen, opfylder FDA's strenge krav til håndtering af digitale data.

Konceptet er mere enkelt og præcist end for de konkurrerende celletællere på markedet, og mange af de faktorer, der normalt medfører variation og usikkerhed i målingen, er elimineret, da samtlige kassetter bliver individuelt kalibreret under produktionen.

Senest har vi udviklet en ny variant af kassetten til vores nye celletæller, NC-202. Med kombinationen af den nyudviklede kassette og NC-202 opnås den mest præcise, konsistente og standardiserede celletælling på markedet – på tværs af brugere og instrumenter.

NucleoCounter-produkterne



NucleoCounter NC-202

NC-202 er en videreudvikling af NC-200, og produktet er teknologisk set baseret på den avancerede Xcyto-teknologi, og det betyder blandt andet, at vi kan tilbyde kunderne én celledællingsprotokol til alle cellyper, en analysetid på ca. 25 sekunder pr. analyse, en bedre skærmvisning samt mulighed for optimering af workflow og proceskontrol. Der er samtidig udviklet en ny kassette til NC-202, der i kombination med nye avancerede logaritmer gør det muligt at forbedre detektion af celler, der enten er ved at dø eller som lige netop er døde.

NC-202 adresserer primært markederne inden for Life science research, Cellebaseret terapi og Farmaceutisk proces- og produktionskontrol.



NucleoCounter NC-200

NC-200 tilbyder hurtig og enkel viabilitetscelletælling, og celledælling og viabilitetsanalyse kan udføres ved hjælp af kun én kassette uden manuel tilsætning af hverken farvestoffer eller hjælpereagenser. Analyserne giver desuden informationer om den gennemsnitlige celledælling samt om cellernes klumpningsgrad.

NC-200 adresserer primært markederne inden for Life science research, Cellebaseret terapi og Farmaceutisk proces- og produktionskontrol.



NucleoCounter NC-250

NC-250 er et konkurrencedygtigt topprodukt, der tilbyder hurtig og omkostnings-effektiv viabilitetscelletælling med høj præcision.

NC-250 bruger glas-slides med to eller otte kamre til viabilitetscelletælling. Derudover kan NC-250 udføre cellecyklusanalyse.

NC-250 adresserer primært markederne inden for Life science research, Cellebaseret terapi og Farmaceutisk proces- og produktionskontrol.



NucleoCounter NC-3000

NC-3000 er en meget brugervenlig og fleksibel analyseplatform. Til forskel fra flowcytometre giver NucleoCounter NC-3000 mulighed for at kvalificere analyseresultaterne ved visuel inspektion af de fotograferede celler.

Instrumentet kan nemt og billigt anvendes til at udføre relativt simple og ellers tidskrævende celleanalyser samt celledælling.

Instrumentet anvendes af en række førende virksomheder og institutioner verden over inden for kræftforskning, immunologi og toksikologi.



NucleoCounter 100-serien

NC-100 serien giver en lang række virksomheder og institutioner attraktive muligheder for celledælling og viabilitetsanalyse inden for deres respektive forretningsområder.

NC-100 serien omfatter NC-100 (anvendes primært inden for life science research samt produktions- og kvalitetskontrol inden for den farmaceutiske industri), SP-100 (produktions- og kvalitetskontrol af sæd inden for avlsarbejde), YC-100 (sælges primært til bryggerier til sikring af optimal kvalitet af ølgæren) og SCC-100 (måling af somatiske celler i mælk). Der er solgt ca. 2.500 instrumenter til virksomheder og organisationer over hele verden.

Xcyto-produkter



Xcyto 5 er en billedbaseret celleanalyser, og instrumentet kan analysere både på celler i suspension, dvs. celler, der befinder sig i en vandig opløsning, samt på adhærente celler, der vokser på faste overflader.

Xcyto 5 kan automatisk identificere og markere de enkelte celler og give præcise informationer om, hvor de forskellige fluorescerende markører er lokaliseret inde i cellen.

Den unikke Xcyto-teknologi giver mulighed for i én proces at integrere billedanalyse og præsentation af data.

De vigtigste markedsområder for Xcyto 5 er Cellebaseret terapi.

ChemoMetecs forretningsmodel

ChemoMetecs forretningsmodel afspejler vores vision, som tager udgangspunkt i målet om at udvikle og forbedre analytiske måleteknikker inden for områderne celledælling og celleanalyse samt at etablere tætte og langsigtede relationer med kunder og slutbrugere.



Udvikling af innovative produkter og løsninger inden for områderne celledælling og -analyse er kernen i ChemoMetecs forretning.

Vi arbejder løbende med videreudvikling af vores teknologiplatform og med at styrke den samlede palet af løsninger, som vi tilbyder vores kunder.

Produktion af instrumenter og forbrugsvarer til disse sker i overensstemmelse med kundernes og slutbrugernes krav og behov – og ud fra et mål om løbende at effektivisere processer og optimere anvendelsen af råvarer.

Produktionen af analyseinstrumenter og kassetter sker hos ChemoMetec, mens underleverandører leverer en række dele og komponenter.

Salg og distribution af ChemoMetecs produkter sker via egne salgsorganisationer i USA og Europa, mens der samarbejdes med distributører på blandt andet det asiatiske marked.

Denne organisering sikrer en målrettet og effektiv indsats samt nærhed til kunderne på de vigtigste markeder – og hermed mulighed for at opnå en dybdegående indsigt i kundernes behov og den generelle udvikling i markedsforholdene inden for ChemoMetecs forretningssegmenter.

ChemoMetecs kunder er typisk inden for life science research, cellebaseret terapi samt proces- og kvalitetskontrol inden for medicinal- og fødevareindustrien.

Disse typer kunder stiller stadig højere krav til præcision, kvalitet og veldokumenterede processer, og det medfører en gunstig markedsposition for ChemoMetecs højkvalitets analyseinstrumenter – og attraktive muligheder for at opbygge partnerskaber.

ChemoMetec arbejder løbende på at styrke sin markedsposition og har opbygget lokale organisationer på en række vigtige markeder, der sammen med hovedkontoret servicerer kunder og slutbrugere.

ChemoMetec arbejder endvidere løbende på at tilbyde nye og bredere løsninger, der imødekommer kundernes ønsker om effektivitet og enkelhed.

Trends der påvirker vores forretningsmodel og vækstmuligheder



Udvikling af nye behandlingsmetoder, herunder cellebaserede terapier



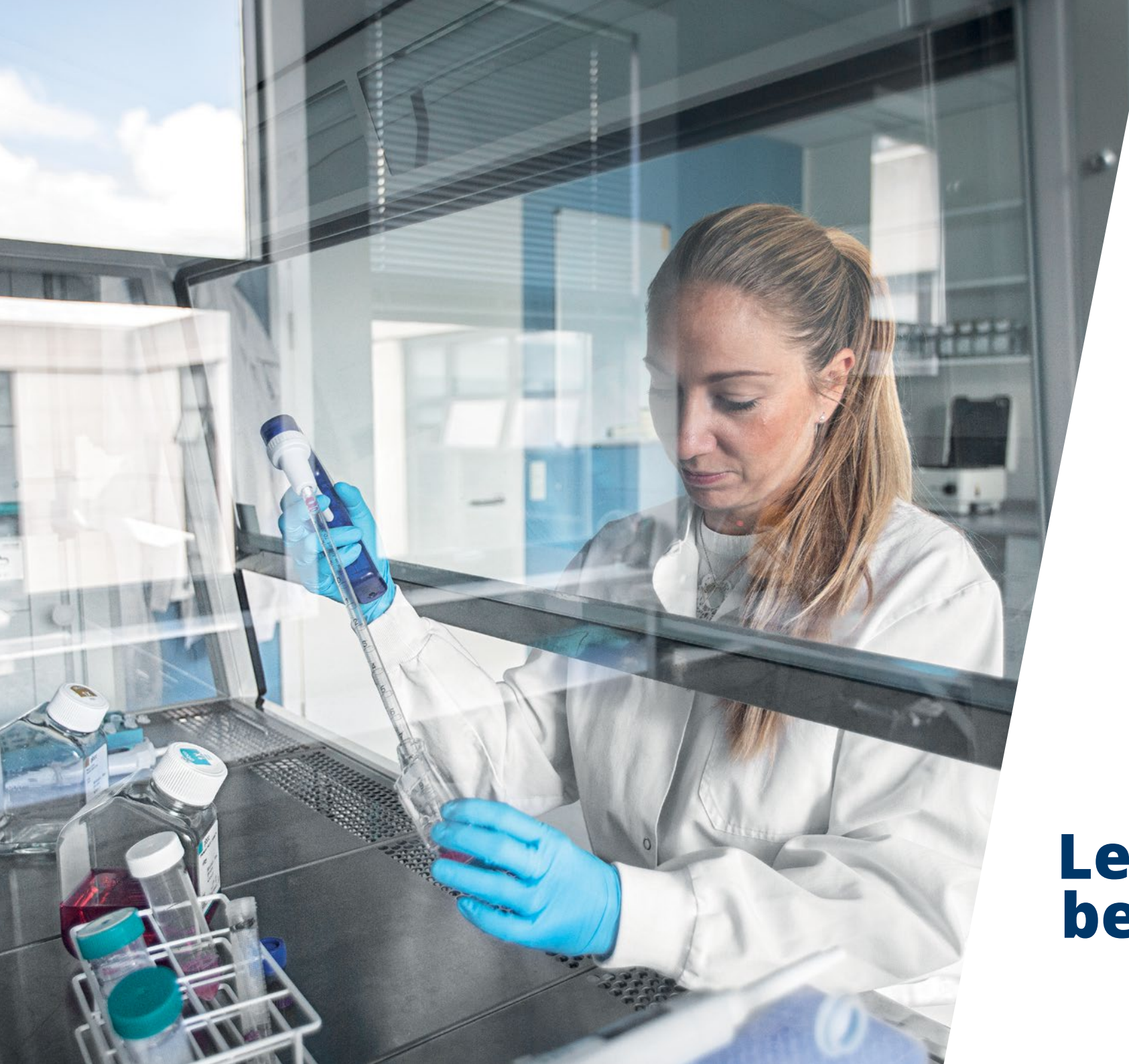
Flere ressourcer til celledælling og -analyse i ChemoMetecs kundesegmenter



Ønske om digitalisering og automatisering af analyseprocesser



Øgede krav til compliance og veldokumenterede processer



Ledelsens beretning

Hovedpunkter

2019/20 var endnu et godt år for ChemoMetec, selvom udbruddet af Covid-19 påvirkede den sidste del af regnskabsåret. Vi har holdt momentum på tværs af organisationen, og vi ser fortsat attraktive vækstmuligheder inden for vores forskellige forretningsområder.

Økonomiske resultater

- Udbruddet af Covid-19 har haft en vis negativ effekt på ChemoMetecs vækst i den sidste del af regnskabsåret, og der er gennemført en række tiltag for at beskytte medarbejdere og kunder samt reducere effekten af Covid-19.
- ChemoMetecs omsætning blev i 2019/20 på DKK 214,1 mio. svarende til en stigning på 22,0% (2018/19: DKK 175,5 mio. og 56%). Omsætningen har været stigende i alle regioner.
- Omsætningen af analyseinstrumenter steg med 17%, mens omsætningen af forbrugsvarer steg med 21% (2018/19: 63% og 44%).
- Omsætningen fra salg af servicekontrakter steg fra DKK 0,2 mio. til DKK 6,8 mio.
- Salget af NC-202, som blev lanceret i løbet af regnskabsåret, er kommet godt fra start. Der blev solgt i alt 47 instrumenter, heraf 30 instrumenter i 4. kvartal.
- Driftsresultatet (EBITDA) steg med 43% og blev på DKK 92,6 mio. (2018/19: DKK 64,9 mio.), mens EBITDA-marginen blev forøget med 6 procentpoint fra 37% til 43%.
- Årets resultat blev på DKK 59,2 mio. svarende til DKK 3,51 pr. aktie (2018/19: DKK 41,8 mio. og DKK 2,69 pr. aktie).
- Både omsætning og EBITDA ligger væsentligt over forventningerne offentliggjort i forbindelse med årsrapporten for 2018/19 trods udbruddet af Covid-19. Højere end forventede gennemsnitlige salgspriser, salg af væsentlige flere serviceydelser og generelt lavere omkostninger end forventet har været medvirkende årsager hertil.
- Det indstilles til generalforsamlingen, at der udbetales et udbytte til aktionærerne på DKK 1,50 pr. aktie.

Omsætning (DKK)

214,1 mio.

Vækst

22,0%

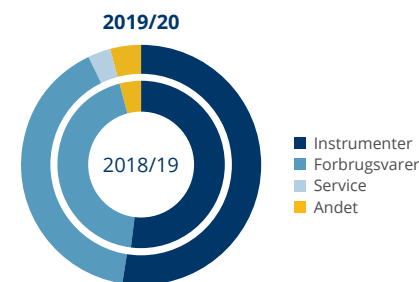
EBITDA-margin

43,3%

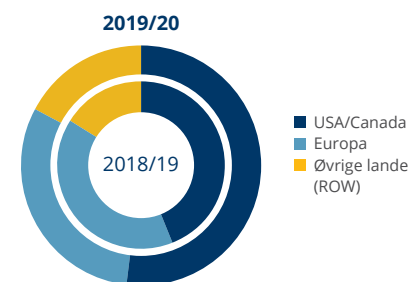
Markedsværdi (DKK)

5,5 mia.

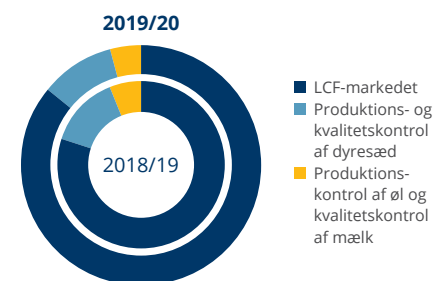
Omsætning fordelt på segmenter



Geografisk fordeling af omsætning



Omsætning fordelt på forretningsområder



Produktudvikling

- NC-202 er blevet færdigudviklet og sat i produktion. Med lanceringen af NC-202 forventer ChemoMetec at kunne vinde betydelige markedsandele på markedet for celletælling i de kommende år. NC-202 indeholder en række produktforbedringer i forhold til NC-200 instrumentet, herunder en markant reduceret analyse-tid og en forbedret analysekvalitet.
- Udviklingen af XcytoMatic, der er en højkadence celletæller baseret på Xcyto-teknologien og rettet mod celletællings-markedet primært inden for farmaceutisk procesudvikling, er fortsat i 2019/20. Udviklingen er dog blevet forsinket som følge af udbruddet af Covid-19, og derfor forventes det, at XcytoMatic-produktet er færdigudviklet omkring april 2021 og ikke ultimo 2020 som tidligere udmeldt.
- Der er i løbet af regnskabsåret arbejdet på to produktopgraderinger af Xcyto 5 og 10, herunder en standardisering af instrumenterne således, at de genererer særdeles ensartede analyseresultater samt en simplificering af arbejdsgangen i forbindelse med håndtering af det, der inden for fluorescence-analyse kaldes spectral unmixing. Disse opdateringer er nu implementeret i Xcyto 5, og ved regnskabsårets afslutning blev der arbejdet på en relanceringsplan for Xcyto 5.

Forventninger til 2020/21

- ChemoMetec forventer i 2020/21 en omsætning i niveauet DKK 240-250 mio. og et driftsresultat (EBITDA) i niveauet DKK 100-105 mio.
- ChemoMetec forventer i 2020/21 at investere ca. DKK 35 mio. i blandt andet produktudvikling, produktionsanlæg og immaterielle rettigheder.



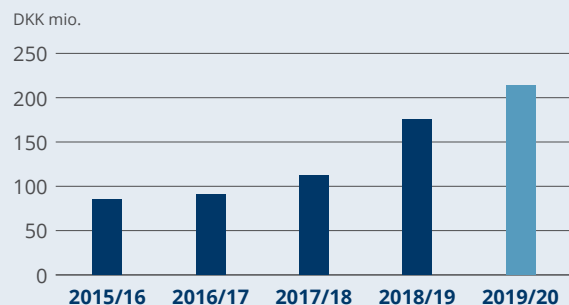
Koncernens hoved- og nøgletal

T.DKK	2019/20	2018/19	2017/18	2016/17	2015/16
Resultatopgørelse					
Nettoomsætning	214.101	175.513	112.687	90.329	85.232
Driftsresultat før af- og nedskrivninger (EBITDA)	92.610	64.888	30.072	15.865	22.628
Resultat af primær drift (EBIT)	77.470	54.079	24.284	10.419	15.897
Resultat af finansielle poster	-1.547	-368	-982	-1.767	-2.125
Årets resultat	59.163	41.845	18.215	7.486	10.483
Totalindkomst	59.166	41.849	18.204	7.528	10.499
Balance					
Aktiver	263.116	238.215	113.995	97.620	90.379
Nettoarbejds kapital	35.108	26.813	20.448	17.450	12.346
Investeret kapital	118.357	100.195	82.880	72.689	62.771
Egenkapital	202.751	173.341	73.010	64.377	56.849
Nettorentebærende gæld	-94.650	-79.400	10.203	9.675	8.351
Pengestrømme					
- fra driftsaktiviteter	72.016	58.310	25.436	9.757	17.200
- fra investeringsaktiviteter	-26.605	-27.060	-16.462	-10.281	-28.441
- fra finanseringsaktiviteter	-46.260	57.779	-7.927	-355	12.117

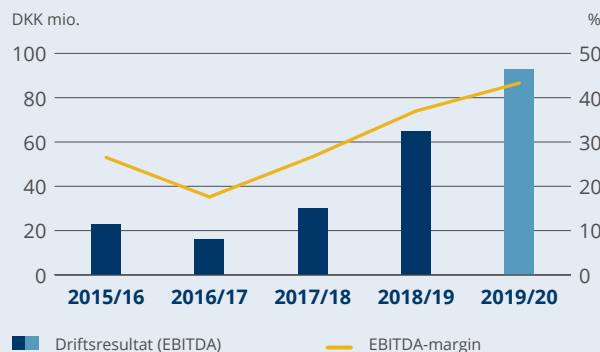
	2019/20	2018/19	2017/18	2016/17	2015/16
Nøgletal					
Overskudsgrad (EBIT-margin) (%)	36,2	30,8	21,5	11,5	18,7
EBITDA-margin (%)	43,3	37,0	26,7	17,6	26,5
Skattesats (%)	22,1	22,1	21,8	13,5	23,9
Afkast af investeret kapital (%)	70,9	59,1	31,2	15,4	33,6
Nettoomsætning/Investeret kapital	1,8	1,8	1,4	1,2	1,3
Nettorentebærende gæld/EBITDA	-1,0	-1,2	0,3	0,6	0,4
Finansiell gearing	-0,5	-0,5	0,1	0,2	0,1
Egenkapitalens forrentning (%)	31,5	34,0	26,5	12,4	20,3
Gns. antal medarbejdere	102	85	69	65	46
Aktie-relaterede nøgletal					
Børskurs pr. aktie ultimo (DKK)	315,0	158,0	61,0	32,5	33,8
Nettoresultat pr. aktie, EPS (DKK)	3,51	2,69	1,17	0,48	0,67
Indre værdi pr. aktie (DKK)	11,7	10,0	4,2	3,7	3,0
Udbetalt udbytte pr. aktie (DKK)	20,50	-	-	-	-

Nøgletalsforklaring og definitioner fremgår af note 5.1

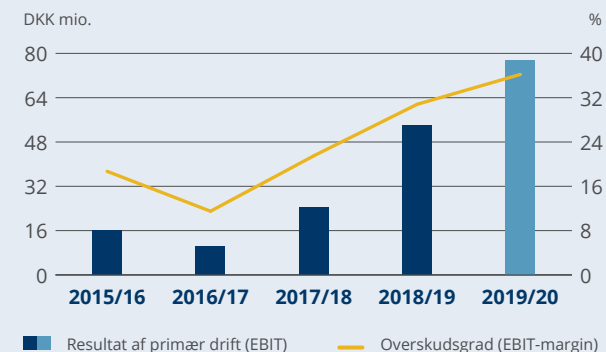
Nettoomsætning



Driftsresultat (EBITDA) og EBITDA-margin



Resultat af primær drift (EBIT) og overskudsgrad (EBIT-margin)



CEO letter

Stærkere produktportefølje og organisation giver et godt udgangspunkt for at fortsætte væksten

Til trods for, at udbruddet af Covid-19 påvirkede vores markeder negativt i den sidste del af regnskabsåret, opnåede vi i 2019/20 en vækst i omsætningen på 22% og en væsentlig stigning i indtjeningen, som nåede op på DKK 93 mio. Det er tilfredsstillende under de helt særlige forhold. Vi har i løbet af året haft stort fokus på lanceringen af vores nye celletæller NC-202, som er efterfølgeren til ChemoMetecs mest solgte celletællingsinstrument – og markedet har taget godt imod det nye produkt.

Fokus på at beskytte vores virksomhed og holde momentum trods udbrud af Covid-19

ChemoMetec er ligesom de fleste andre virksomheder negativt påvirket af udbruddet af Covid-19 og de indførte restriktioner. Efter udbruddet af Covid-19 har vores omsætning på den ene side været påvirket af udskydelse og annullering af ordrer samt generel tilbageholdenhed i forbindelse med afgivelse af nye ordrer. Modsat har der også været en vis lageropbygning af forbrugsvarer hos nogle kunder grundet øget

usikkerhed, og kunder inden for udvikling af vacciner og behandlinger mod Covid-19 har købt flere instrumenter – dette har dog ikke kunnet opveje den negative effekt på omsætningsvæksten.

Vores fokus var i den første fase at sikre, at produktion, kvalitetskontrol og logistikfunktioner i størst muligt omfang kunne opretholdes under de omfattende restriktioner og under hensyntagen til både medarbejdere og kunder. Derfor iværksatte vi en række initiativer på tværs af hele vores værdikæde, og det har betydet, at vi i hele

perioden har været i stand til at opretholde disse funktioner tæt på normal drift – og at vi har kunnet levere uden forsinkelser.

Selvom en række restriktioner gradvist er blevet lempet, og at mange laboratorier, hvor vores instrumenter anvendes, er delvist genåbnet, er vores salg og kundesupport fortsat påvirket af de resterende restriktioner. Vores aktiviteter inden for disse områder sker stadig via virtuelle møder og præsentationer, og der gøres en stor indsats for at holde momentum og servicere kunderne bedst muligt under de ændrede vilkår. Denne form for kontakt er rimeligt velfungerende for eksisterende kunder, mens nysalg selvfølgelig er mere udfordrende inden for disse rammer.

Den del af udviklingsarbejdet, som vedrører produktafprøvninger hos potentielle kunder er også vanskeliggjort, og derfor har allerede planlagte produktafprøvninger ikke kunnet påbegyndes, og nye produktafprøvninger kan potentielt vanskeliggøres.

Mere end en tredobling af omsætningen over fem år

Efter fremgangen i omsætningen i 2019/20 er der sket mere end en tredobling af vo-



Steen Søndergaard
Administrerende direktør (CEO)

res omsætning over de seneste fem år, og det skyldes ikke mindst, at vi er lykkedes med at opbygge en særdeles solid markedsposition inden for vækstrområdet immunbaseret terapi. Udviklingen af nye behandlingsformer er fortsat i fremdrift i både USA, Europa og Asien. Men væksten er i øjeblikket på et lavere niveau, da vi midlertidigt er inde i en fase, hvor der ikke godkendes væsentlige nye behandlingsmetoder, ligesom også denne del af markedet er påvirket af nedlukningen af mange laboratorier i forbindelse med udbruddet

af Covid-19. Skaleringen af anvendelsen af de godkendte behandlinger sker også fortsat i et behersket tempo. Vi forventer fortsat, at der vil være betydelig vækst inden for dette område i de kommende år, da den immunbaserede terapi er en meget loven- de behandlingsform. Meget tyder også på, at der kan komme en anden bølge af godkendelser af nye behandlingsformer inden for en overskuelig fremtid.

Fortsat høj vækst på det amerikanske marked, mens Europa halter efter

I det forløbne regnskabsår var væksten på det amerikanske marked fortsat på et højt niveau på godt 30% – om end væksten var på et noget lavere niveau end året før, hvor den var rekordhøj. Det anses dog for tilfredsstillende under de gældende markedsforhold. Vi ser fortsat et væsentligt fremtidigt vækst-potentiale på det amerikanske marked, og som led i den løbende styrkelse af vores tilstedeværelse er vi nu i gang med at åbne vores andet kontor i USA. Kontoret kommer til at ligge i Californien, og vi vil således fremover være fysisk til stede på både øst- og vestkysten.

Også i regionen Rest of World, som primært består af Kina, Japan, Sydkorea, Singapore og Taiwan, var væksten på et tilfredsstillende niveau lige i underkanten af 30%.

Derimod var væksten i Europa under ét ikke tilfredsstillende i 2019/20. Det afspejler både vores store fokus på det største marked, nemlig USA, i det forløbne år, men også, at det nuværende salgs-setup i Europa ikke fungerer fuldt tilfredsstillende. Derfor pågår der også i øjeblikket en styrkelse af salgsindsatsen i Europa og en reorganisering af salgsorganisationen, som skal skabe den rette platform for en øget vækst i den kommende periode.

Lanceringen af NC-202 forløber godt...

Efter omkring tre års udviklingsarbejde blev vores nyeste analyseinstrument NC-202 lanceret i september 2019. Produktet, der er en videreudvikling af det mest sælgende analyseinstrument, NC-200, er baseret på Xcyto-teknologi og Xcyto-software, og vi forventer, at det nye instrument vil være med til at understøtte væksten inden for vores vigtigste område, nemlig LCF (Life science research, Cellebaseret terapi og Farmaceutisk proces- og produktionskontrol).

NC-202 byder på en række forbedringer i forhold til NC-200. Først og fremmest er analysetiden reduceret betragteligt fra ca. 45 sekunder til ca. 25 sekunder, og det betyder både en bedre kundeoplevelse og en betydelig forøgelse af analysekapaciteten. Selve målingen er også blevet forbedret i forhold til NC-200, og som noget helt unikt kan den nye NC-202 kvantificere mængden af såkaldt celledebris, som blandt andet kan sige noget om cellernes helbredstilstand.

Markedsføringen af NC-202 er gradvist blevet intensiveret i det forløbne regnskabsår, og salget af det nye instrument går godt. På sigt forventes det, at NC-202 kommer til at overtage pladsen som det mest sælgende instrument fra NC-200.

... og kan bane vej for entré på nye områder

Vi har også en forventning om, at NC-202 og også det kommende nye analyseinstrument XcytoMatic vil kunne bane vej for at bevæge os ind på nye områder, herunder bioprocessing, som blandt andet omfatter produktion af antistoffer og biologiske lægemidler. Bioprocessing er et eksisterende område, hvor vi ikke er særlig meget til stede i dag, men som er både stort og lukrativt. Med lanceringen af NC-202 og XcytoMatic vil vi have teknologien til at kunne gøre en

Lanceringen af vores nye analyseinstrument, NC-202, var en vigtig begivenhed i 2019/20. Den avancerede teknologi kombineret med stor brugervenlighed og stabilitet matcher vores kunders behov – og giver os mulighed for at bevæge os ind på nye forretningsområder.

Steen Søndergaard, Administrerende direktør

forskel – det har vi ikke haft tidligere, da NC-200 ikke har været tilstrækkelig hurtig i sine målinger til dette marked. Der er dog også tale om et område, hvor der er flere eksisterende aktører, og hvor konkurrencen derfor er hårdere end for eksempel inden for cellebaseret terapi.

Vi vil i det kommende regnskabsår målrettet begynde at adressere biotekvirksomheder, der arbejder inden for bioprocessing, og det er vores ambition, at bioprocessing-markedet skal blive et nyt attraktivt forretningsområde for ChemoMetec. Samtidig vil vi også øge vores satsning på salg til nye områder hos den meget brede og store gruppe af eksisterende kunder.

Vi fortsætter oprustningen af ChemoMetec

Indtil videre er vi kommet fornuftigt igennem perioden med Covid-19, men vi er selvfølgelig opmærksomme på, at udviklingen i denne virus kan påvirke vores virksomhed på både kortere og længere sigt. Vi vil løbende tage bestik af situationen og tilpasse vores forretning bedst muligt til de gældende markedsforhold.

Som situationen tegner sig i øjeblikket, vil vi fortsætte med at opruste på tværs af virksomheden for at skabe en endnu bedre platform for den fremtidige vækst og indtjening. Det betyder blandt andet, at vi investerer i mennesker og kompetencer, der kan støtte op om den videre udvikling af vores forretning, at vi målretter arbejder på at styrke vores evne til at skabe innovation og udvikle nye produkter, og at vi opgraderer vores produktionsteknologi.

Efter et år, der sluttede med nogle helt særligt udfordringer i forbindelse med håndteringen af følgerne af udbruddet af Covid-19, vil jeg gerne takke alle i ChemoMetec for deres dedikerede indsats og fleksibilitet under vanskelige arbejdsforhold. Det har været afgørende for, at vi har kunnet tilpasse os og fastholde momentum.

Også stor tak til vores kunder for deres forståelse og det gode samarbejde. Og endelig tak til vores aktionærer for deres opbakning til ChemoMetec.

Steen Søndergaard

Administrerende direktør (CEO)

Udviklingen i 2019/20

ChemoMetecs omsætning steg i 2019/20 med 22% fra DKK 175,5 mio. til DKK 214,1 mio., og efter en god start på regnskabsåret var omsætningen i den sidste del af regnskabsåret negativt påvirket af udbruddet af Covid-19. Driftsresultatet (EBITDA) steg fra DKK 64,9 mio. til DKK 92,6 mio., svarende til en stigning på 43%. Væksten er som i de tidligere år især drevet af en stigende omsætning inden for cellebaseret terapi på det amerikanske marked. Salget af den nye celletæller, NC-202, er kommet godt fra start.

Salg og markedsudvikling

I 2019/20 har der igen været god fremdrift i ChemoMetec. Omsætningen steg med DKK 38,6 mio. til DKK 214,1 mio., svarende til en vækst på 22%. Væksten i ChemoMetecs omsætning er væsentligt højere end den estimerede globale markedsvækst på 5-7%, og der vindes dermed markedsandele.

I den sidste del af regnskabsåret var ChemoMetec negativt påvirket af udbruddet af Covid-19 og de restriktioner, der efterfølgende blev indført på de enkelte markeder. Under den første fase var en stor del af de laboratorier, hvor ChemoMetecs instrumenter anvendes, lukket ned. Derfor blev en række ordrer udskudt eller annulleret. Restriktionerne betød samtidig, at det ikke var muligt at afholde fysiske møder, og derfor har salgs- og markedsføringsarbejdet været omlagt til virtuelle møder og præsentationer. En del af restriktionerne var blevet lempet ved udgangen af regnskabs-

året, og mange laboratorier var genåbnet, men generelt var det fortsat alene muligt at afholde virtuelle møder med eksisterende og potentielle kunder. Vores salgs- og marketingarbejde er derfor fortsat påvirket af Covid-19 situationen, ligesom kunderne generelt er påvirket af usikkerheden omkring den fremtidige udvikling i relation til Covid-19.

Ligesom i de foregående regnskabsår er væksten i omsætningen primært drevet af en væsentlig stigning i salget på det amerikanske marked inden for området cellebaseret terapi, herunder specielt cellebaseret

Vi har i 2019/20 opnået en vækst på 22% – og har solgt 775 instrumenter og 4,8 mio. engangskassetter.

immunterapi. Kundegruppen inden for dette område omfatter store og små selskaber, som udvikler og/eller tilbyder godkendte behandlinger mod især cancersygdomme i blod- og lymfesystemet. ChemoMetecs salg inden for cellebaseret terapi omfatter primært NC-200 celletællingsprodukter.

Der blev i det forløbne regnskabsår solgt 775 instrumenter og 4,8 mio. engangskassetter (2018/19: 775 instrumenter og 4,2 mio. engangskassetter). I slutningen af forrige regnskabsår (2018/19) begyndte ChemoMetec som noget nyt at tilbyde kunderne servicepakker til blandt andet NC-200 og NC-202, og disse er efterfølgende blevet særdeles godt modtaget i markedet. Således blev der i regnskabsåret 2019/20 solgt 463 servicepakker, og tillagt de solgte servicepakker i forrige regnskabsår er der samlet knapt 500 aktive servicepakker. Servicepakkerne består af support, udvidet garanti og validering af instrumentet. Salget af disse pakker vil løbende blive indtægtsført i takt med selve udførelsen af serviceydelsen.

ChemoMetecs nye celletællingsprodukt, NC-202, er siden frigivelsen til salg i september 2019 blevet godt modtaget i markedet, og der er store forventninger til, at instrumentet bliver en værdig arvtaget til det mest sælgende instrument, NC-200. I regnskabsåret blev der solgt 47 NC-202, hvoraf de 44 blev solgt i de sidste fem måneder af regnskabsåret. Salget af NC-200 vil dog fortsætte i flere år frem af hensyn til de kunder, der allerede har valideret/godkendt produktet. Læs mere om det nye NC-202 produkt under afsnittene "Udviklingen in-

den for de enkelte forretningsområder" og "Produktudvikling".

Der er i regnskabsåret kun anvendt få salgs- og marketingsressourcer til Xcyto-produkterne. Dette hænger sammen med, at ChemoMetec har valgt at prioritere salget af celletællingsprodukterne til celleterapiområdet meget højt. Til Xcyto 5 er der implementeret to væsentlige produktopgraderinger, men indtil videre er markedsføringen af produktet stort set sat på hold, da ChemoMetec p.t. prioriterer at fokusere fuldt ud på at fremme salget af NC-202 og positionere det nye instrument på markedet.

Med henblik på at støtte væksten er der i 2019/20 fortsat anvendt mange ressourcer på at styrke og tilpasse ChemoMetecs organisation, både den danske og udenlandske. Antallet af medarbejdere på hovedkontoret i Allerød er øget med 12 fuldtidsmedarbejdere fra 62 til 74, mens der i hele ChemoMetec har været en nettotilgang på 17 fuldtidsmedarbejdere fra 85 til 102 i løbet af regnskabsåret. Inden for salg, produktmanagement, marketing og produktsupport har der været en nettotilgang af medarbejdere på 11 fuldtidsmedarbejdere. Antallet af medarbejdere i de udenlandske afdelinger udgjorde ved regnskabsårets afslutning 28, heraf er de 20 ansat i det amerikanske datterselskab.

Det vurderes, at de seneste års fremgang i omsætningen i høj grad kan tilskrives ChemoMetecs mangeårige tilstedeværelse på markedet, hvor kundeservice og support har været prioriteret meget højt. Dette kombineret med robuste kvalitetsinstrumenter resulterer i stabile og tilfredse kunder, som

Styrkelsen af den samlede organisation er fortsat i 2019/20 med henblik på at understøtte den fremtidige vækst.

i vid udstrækning benytter og genkøber ChemoMetecs analyseinstrumenter og forbrugsvarer. Den høje kundetilfredshed betyder også, at eksisterende kunders medarbejdere ofte anbefaler ChemoMetecs produkter til deres nye arbejdsgiver i forbindelse med et jobskifte, og på den måde får ChemoMetec løbende mange nye kunder.

Der er i det forløbne år anvendt mange ressourcer på markedsføring af ChemoMetecs produkter. Hovedformålet er at generere flere leads til sælgere og distributører. Indsatsen er primært bygget op omkring de elektroniske medier, fx LinkedIn-baserede kampagner, Google SEO-optimering, online webinars og direct marketing kampagner. Vigtigheden af disse web-aktiviteter vil blive stadig større, og ikke mindst i forbindelse med Covid-19 situationen er de nye værktøjer ofte den eneste måde, hvorpå ChemoMetec kan komme i kontakt med både potentielle og eksisterende kunder.

De markeder, som ChemoMetec adresserer, vurderes samlet set at vokse i størrelsesordenen 5-7% årligt, og det skaber som udgangspunkt et godt grundlag for at opnå fremtidig vækst. I de seneste seks år har ChemoMetecs gennemsnitlige organiske vækst været på omkring 30% årligt, og

denne vækst er først og fremmest skabt på basis af, at der er vundet markedsandele. Det vurderes, at ChemoMetecs globale markedsandel inden for celletælling ligger på omkring 10-15%, og ChemoMetec er blandt de tre største aktører på verdensmarkedet. I de kommende år forventes ChemoMetec fortsat at være i stand til at vinde markedsandele og dermed at opnå en højere vækst end markedsvæksten.

Hvorledes usikkerhederne, som er forbundet med udviklingen i Covid-19, vil påvirke ChemoMetecs omsætning i den kommende periode er vanskeligt at vurdere. Affødt af Covid-19 situationen sælger ChemoMetec mange produkter til kunder, der beskæftiger sig med udvikling af vacciner eller behandlinger rettet mod Covid-19. Men hvis Covid-19 situationen udvikler sig betydeligt mere negativt end på nuværende tidspunkt, forventes mange eksisterende og potentielle kunder at lukke deres laboratorier ned, og en større nedlukning på tværs af markeder vil uden tvivl resultere i en betydelig negativ effekt på ChemoMetecs omsætning. Andre væsentlige trusler på handelsområdet udgøres af handelsspændingerne mellem USA og Kina, hårdheden af den forestående Brexit samt udviklingen i dollarkursen, hvor en stærk dollar vil være en fordel for ChemoMetec.

Fokusområder i 2020/21

Det er ChemoMetecs mål at skabe basis for fortsat vækst og en stærk indtjening gennem en indgående indsigt i kunderne efterspørgsel og behov samt ved fortsat at styrke den avancerede teknologiske platform. I det kommende regnskabsår vil der især være fokus på nedenstående områder.



Kunder og markeder

- Fortsat udbygning af relationerne til vores kunder, blandt andet via:
 - Øget nærhed til kunderne via den fysiske tilstedeværelse på de vigtigste markeder og tæt dialog om kundernes ønsker og behov
 - Salg af servicepakker
 - Udnyttelse af digitale løsninger til fx møder og løbende servicering
- Øget salg til eksisterende kunder, blandt andet via salg til flere funktioner i den enkelte virksomhed
- Satsning på bioprocessing som nyt forretningsområde
- Åbning af nyt kontor i Californien
- Restrukturering af salgs-setup i Europa med henblik på at opnå større effektivitet i salget



Produkter og innovation

- Positionering af det nyeste celletællingsinstrument NC-202
- Færdigudvikling af den nye højkapacitets celletæller XcytoMatic og efterfølgende lancering
- Øget fokus på at udvikle software, der kan bidrage til automatisering og effektivisering hos kunderne, der typisk er underlagt høje krav til dokumentation og kvalitetskontrol
- Investering i nye kompetencer for at styrke udgangspunktet for at skabe fortsat innovation
- Opgradering af produktionsteknologi med henblik på at øge effektivitet og produktionskapacitet

Case: Strategi

Nærhed til kunder er vejen til fortsat vækst

For nogle år siden, da vi i ChemoMetec besluttede at opbygge vores egne salgsorganisationer på de vigtigste markeder, var det med det klare mål at komme tættere på kunderne – og at få større indsigt i kundernes ønsker og behov samt at støtte kunderne på en helt anden måde end tidligere.

Den strategi har absolut båret frugt og har været med til at bane vej for de seneste års høje vækst. Vi har fået et væsentligt mere solidt fodfæste på de enkelte markeder, skabt et større kendskab til ChemoMetec og vores produkter, og vi har udvidet kundekredsen betydeligt. Stort set alle kunder på top-50 inden for vores vigtigste forretningsområde LCF (Life science research, Cellebaseret terapi og Farmaceutisk proces- og produktionskontrol) er på vores kundeliste. Ikke mindst er vi lykkedes med at opbygge en unik position inden for vækstområdet cellebaseret immunterapi og at etablere en stærk position på det store amerikanske marked.

Det er denne platform, der også er nøglen til fremtidig vækst. Vi arbejder derfor målrettet på løbende at styrke vores tilstedeværelse på de betydende markeder og inden for de vigtigste forretningsområder – og at opbygge tætte relationer til vores kunder. Vi forventer, at vi med vores stærke produktportefølje og den fortsatte udbygning af vores salgsorganisation fremover både kan få nye kunder, sælge flere produkter til eksisterende kunder og gradvist opbygge en position inden for nye områder som for eksempel bioprocessing, som er et stort marked med høje krav til sikkerhed, kontrol og effektivitet.



Udviklingen i USA/Canada

Omsætning (DKK)

112,1 mio.

(2018/19: 85,7 mio.)

Vækst

31%

(2018/19: 74%)

Andel af samlet omsætning

52%

(2018/19: 49%)

Omsætningen på det nordamerikanske marked steg i 2019/20 med 31% til DKK 112,1 mio., hvilket dog er noget mindre end forrige års rekordhøje stigning på 74%. Væksten i USA er som i de tidligere år højere end ChemoMetecs generelle vækst, og derfor bliver den amerikanske del af forretningen stadig mere vigtig for ChemoMetec. Omsætningen i USA udgør nu 52% af den samlede omsætning mod hhv. 49% og 44% i de foregående to år.

Udviklingen i omsætningen på det amerikanske marked i det forløbne år anses for at være tilfredsstillende, især set i lyset af mange annullerede ordrer på instrumenter som følge af Covid-19 udbruddet. I marts 2020 lukkede de fleste amerikanske kunder deres laboratorier, bortset fra de enheder, der var nødvendige for at opretholde den farmaceutiske produktion. Først i slutningen af regnskabsåret begyndte laboratorierne at åbne op igen, og kun i et adstadigt tempo. Det er naturligvis håbet, at mange af de annullerede ordrer kun er udskudt til senere, men der forventes stadig at være stor usikkerhed forbundet med Covid-19 situationen i USA i den kommende periode.

Væksten i USA har primært fundet sted inden for cellebaseret terapi, hvor ChemoMetec over de seneste år har opnået en særdeles attraktiv førerposition som leverandør af celletællingsudstyr.

Der blev i 2019/20 solgt i alt 340 instrumenter mod 333 året før. Den gennemsnitlige instrumentpris er dog steget betydeligt, dels fordi der er solgt relativt flere af de dyrere NC-3000 instrumenter, dels på grund

af højere salgspriser. Omsætningen af instrumenter steg med i alt 29%. Forbrugsvareresalget steg med lidt mindre, nemlig 24%. Det er særdeles tilfredsstillende, da det indikerer en stigende anvendelse af de solgte instrumenter. Den største relative fremgang ses dog inden for salg af service og vedligehold af NC-200 instrumenter, som er blevet tilbudt kunderne siden slutningen af forrige regnskabsår. Her steg salget væsentligt og nåede op på DKK 4,9 mio.

I det forløbne år er der sket en fortsat styrkelse af den amerikanske salgsorganisation – blandt andet via ansættelse af flere Field Application Specialists til styrkelse og support af salgsarbejdet i marken. Der er ligeledes sket en styrkelse af "inside sales"-funktionen på kontoret på Long Island, som har til formål at sælge instrumenter til helt nye kunder via telefon, mail mv. De interne sælgere håndterer også indkomne ordrer og henvendelser fra kunder, som uopfordret kontakter ChemoMetec, og det er typisk såkaldte "gensalgskunder", som ønsker at købe endnu et instrument. Før blev disse kunder håndteret af sælgerne, men med det nye set-up kan sælgerne nu koncentrere sig mere om serviceringen af de større "key-accounts". Sideløbende understøttes salgafdelingen med genereringen

af nye kundeemner ved hjælp af web-aktiviteter, herunder online-møder, webinars og LinkedIn-baserede kampagner.

Fakturering og forsendelse til kunden er også flyttet fra hovedkontoret i Allerød til Long Island i løbet af regnskabsåret, og mindst en gang om måneden sendes en container fra Allerød til den amerikanske adresse, så der løbende er tilstrækkeligt med varer på lager i USA.

I det amerikanske datterselskab, ChemoMetec Inc., steg antallet af medarbejdere fra 15 til 20 i løbet af regnskabsåret.

Når der ses bort fra usikkerhederne omkring Covid-19 situationen, ser de fremtidige vækstmuligheder i Nordamerika særdeles gunstige ud, og ChemoMetec vil fortsat investere betydelige beløb i udviklingen af den amerikanske organisation. Blandt andet er det planlagt at åbne et nyt salgskontor i Californien for at understøtte salget i denne meget vigtige delstat. Det er ledelsens forventning, at det er NC-202 og den kommende XcytoMatic, som vil komme til at drive den nordamerikanske vækst i de kommende år.

Væksten i USA var fortsat høj i 2019/20 trods udbruddet af Covid-19, og vi har fortsat udbygningen af den amerikanske organisation.

Udviklingen i Europa

Omsætning i Europa (DKK)

66,4 mio.

(2018/19: 62,2 mio.)

Vækst i Europa

7%

(2018/19: 37%)

Andel af samlet omsætning

31%

(2018/19: 35%)

Omsætning i top-5 lande - Europa (mio. DKK)

Top-5	FY 19/20	FY 18/19	Vækst
Tyskland	12,1	9,4	29%
Storbritannien	11,9	13,2	-10%
Danmark	9,7	5,5	76%
Frankrig	8,0	7,0	14%
Holland	6,5	8,4	-23%

På trods af en stigning i det europæiske salg af forbrugsvarer, service og andet på 25% steg den samlede europæiske omsætning i regnskabsåret 2019/20 alene med 7% – fra DKK 62,2 mio. til DKK 66,4 mio. Den procentvise stigning er således væsentligt lavere end sidste års stigning på 37%. Dette skyldes blandt andet en markant reduktion i antallet af ordrer på instrumenter som følge af Covid-19 situationen. Desuden skal det formentlig også ses i lyset af, at det europæiske celleterapi-marked ikke har udviklet sig som forventet, og slet ikke i samme tempo som det amerikanske og asiatiske marked. Som følge heraf er instrumentsalget i Europa faldet med 9%. Dette er naturligvis ikke som forventet og er ikke tilfredsstillende, da det er instrumentsalget, der skal drive det efterfølgende salg af forbrugsvarer, serviceydelser mv.

Omsætningen på det europæiske marked udgør lidt under en tredjedel af ChemoMetecs samlede omsætning.

I det kommende regnskabsår vil ChemoMetec øge sit fokus på salget i Europa med henblik på at opnå en betydelig tocifret



Væksten i Europa under ét har ikke nået det forventede niveau, og derfor omstruktureres vores salgs-setup, og salgsorganisationen styrkes.

Tyskland er vores største marked i Europa, og her nåede væksten op på 29% i det forløbne år.

vækst i instrumentsalget. Et øget salg af det nye celletællingsinstrument, NC-202, forventes at blive en betydelig bidragsyder til, at dette mål nås. Samtidig forventes det, at udskudte ordrer relateret til Covid-19 situationen vil blive realiseret i det kommende regnskabsår. En afgørende forudsætning for at nå målsætningen er, at Covid-19 situationen ikke forværres markant i forhold til den nuværende situation. For at skabe basis for fornyet vækst i Europa sker der i øjeblikket en omstrukturering af den europæiske salgs-setup og en styrkelse af den europæiske organisation.

I Europa er der i lighed med USA etableret en "inside sales"-funktion, som arbejder fra hovedkontoret i Allerød og betjener det europæiske marked. I takt med opbygningen af "inside sales"-funktionen i hovedkontoret er antallet af lokale medarbejdere i de enkelte europæiske lande reduceret fra 12 til 8 i løbet af regnskabsåret.

Langt hovedparten af den europæiske omsætning hidrører fra top-5 landene Tyskland, Storbritannien, Danmark, Frankrig og Holland.

Tyskland: Efter en fremgang i omsætningen på 29% er Tyskland igen blevet det største europæiske marked. Omsætningen på det tyske marked steg i regnskabsåret fra DKK 9,4 mio. til DKK 12,1 mio. Størst fremgang var der i omsætningen af forbrugs-

varer, som steg med 43% til DKK 4,5 mio. På instrumentsiden steg omsætningen med 12% til DKK 6,5 mio.

Også i Tyskland har Covid-19 udbruddet haft en betydelig negativ indflydelse på salget af instrumenter. Det forventes, at afmatningen i den tyske økonomi også vil kunne påvirke næste års salg, da det alt andet lige bliver vanskeligere at afsætte ChemoMetecs instrumenter. Omvendt har ChemoMetec en stærk produktportefølje, og sammen med en øget ressourcetilførsel i form af flere medarbejdere, lead-generering via markedsføring og afholdelse af on-line webinars mv., forventes ChemoMetecs omsætning i Tyskland også at stige i de kommende år.

Storbritannien: Efter forrige års placering som nummer ét var Storbritannien i 2019/20 det næstvigtigste europæiske marked. I regnskabsåret faldt omsætningen med 10% og udgjorde DKK 11,9 mio. Såvel salget af instrumenter som forbrugsvarer udviklede sig negativt i perioden og faldt med hhv. 21% og 5%.

Usikkerheden omkring Brexit kombineret med den generelle nedlukning i forbindelse med Covid-19 har haft negativ indflydelse på ChemoMetecs salg i Storbritannien. Dog har der i den sidste del af regnskabsåret været en del salg til kunder, der arbejder med udvikling af en Covid-19 vaccine, men det har

ikke været tilstrækkeligt til at udligne den overordnede negative effekt af Covid-19.

Kundekredsen i Storbritannien er bredt funderet, men omsætningen er primært drevet af salg til kunder, der udvikler cellebaserede terapier til cancerbehandling samt Covid-19 vaccine.

I det kommende regnskabsår forventer ChemoMetec at udvide den engelske salgsorganisation og sideløbende intensivere lead-genereringen af potentielle engelske kunder med støtte fra det danske hovedkontor. Der vil i det kommende regnskabsår stadig være en betydelig usikkerhed både omkring Brexit og Covid-19 situationen. Usikkerheden vedrørende Brexit er især knyttet til told og varetransport fra Danmark til Storbritannien.

Danmark: Danmark var i 2019/20 det tredjevigtigste land i Europa efter en vækst i omsætningen på 76% til DKK 9,7 mio. Fremgangen i Danmark kan tilskrives flere forhold. Først og fremmest har ChemoMetec dedikeret en key account manager til salget til de store farmaselskaber, hvor de vigtigste kunder skal findes blandt laboratorier inden for stamcelleforskning og vaccineudvikling. Derudover har salget af NC-202 også bidraget væsentligt til væksten. ChemoMetec fokuserer på at fastholde den positive udvikling på det danske marked i de kommende år.

Frankrig: I regnskabsåret 2019/20 var Frankrig ligesom sidste år det fjerdestørste europæiske marked for ChemoMetec, og omsætningen steg med 14% til DKK 8,0 mio. Dette lever ikke op til ledelsens forventnin-

ger, men skal blandt andet ses i lyset af den igangværende omstrukturering af det tidligere salgs-setup. Kunderne i Frankrig kommer typisk fra "big pharma"-segmentet. I det kommende regnskabsår er det ChemoMetecs mål at øge omsætningen i Frankrig via et øget salgsofokus og øget bemanning på det franske marked.

Holland: Omsætningen i Holland faldt i regnskabsåret 2019/20 med 23% til DKK 6,5 mio. Holland er således gået fra tredjepladsen til femtepladsen på den europæiske topliste. Dette er ikke tilfredsstillende, da ChemoMetec etablerede eget salgskontor i Holland i 2016. Tilbagegangen skal ses i lyset af, at der forrige år var en vækst på mere end 150% som følge af nogle store ordrer til ChemoMetecs kernekunder inden for cellebaseret terapi. I det forløbne regnskabsår har der ikke været tilsvarende store enkeltordrer, og det har ikke været muligt at kompensere herfor ved at øge salget til øvrige kunder. I regnskabsåret 2020/21 er det planen at øge omsætningen i Holland via et betydeligt øget salgsofokus, herunder også ekstra støtte fra det danske hovedkontor.

I den øvrige del af Europa, det vil sige i lande uden for top-5, faldt omsætningen med 3%. Landene uden for top-5 tegner sig for godt en fjerdedel af den samlede europæiske omsætning.

Udviklingen i Øvrige lande (ROW)

Omsætning (DKK)

35,6 mio.

(2018/19: 27,6 mio.)

Vækst

29%

(2018/19: 54%)

Andel af samlet omsætning

17%

(2018/19: 16%)

Omsætning i top-5 lande - ROW
(mio. DKK)

Top-5	FY 19/20	FY 18/19	Vækst
Kina	11,5	8,3	39%
Japan	7,8	6,4	22%
Sydkorea	3,9	3,4	15%
Singapore	3,8	1,4	171%
Taiwan	1,4	0,9	56%

Omsætningen i ROW steg i 2019/20 fra 27,6 DKK mio. til DKK 35,6 mio., svarende til en vækst på 29%. Hermed overstiger væksten i ROW den samlede omsætningsvækst på 22%. I det foregående regnskabsår var væksten i ROW på samme niveau som ChemoMetecs samlede vækst, og i årene forinden var væksten i ROW betydeligt lavere end den samlede vækst. Fremgangen skyldes primært et succesfuldt salgs-setup i Kina (se nedenfor), samtidig med at Covid-19 pandemien ikke har ramt ChemoMetecs større handelspartnere i Fjernøsten lige så hårdt, som den har ramt USA og Europa.

Den relative andel af omsætningen fra ROW er øget fra 16% til 17% som følge af den højere vækst i forhold til Europa.

De fem vigtigste markeder i ROW er Kina, Japan, Sydkorea, Singapore og Taiwan. Rækkefølgen er den samme som året før med den ene forskel, at Taiwan har erstattet Israel fra femtepladsen. I det forløbne regnskabsår udgjorde omsætningen i top-5 landene 80% af omsætningen i ROW mod ca. 75% året før, og det forventes, at denne procentandel også vil være stigende i de



kommende år som følge af den forventede vækst i især Kina.

Kina: Kina er ChemoMetecs vigtigste handelspartner inden for ROW-segmentet. Omsætningen på det kinesiske marked steg i 2019/20 med 39% til DKK 11,5 mio., og Kina er hermed det fjerdevigtigste marked for ChemoMetec – kun overgået af USA, Tyskland og Storbritannien. Væksten i Kina er ligesom de tidligere år drevet af en stor fremgang inden for LCF-området, og især inden for kerneområdet cellebaseret terapi er væksten høj. Væksten er nogenlunde ligeligt fordelt på instrumenter og forbrugsvarer. Kina er et meget prisfølsomt mar-

ked, men ChemoMetec bestræber sig på at imødekomme dette ved at have en større prisfleksibilitet end på de øvrige markeder. I løbet af regnskabsåret har ChemoMetec i samarbejde med den lokale salgskonsulent og den nye kinesiske distributør styrket sit salgs-setup inden for LCF-området. Konsulenten og distributøren assisteres af en sælger og en Field Application Specialist fra hovedkontoret i Danmark samt to lokale Field Application Specialists, som begge er ansat af distributøren. De to sidstnævnte aflønnes indirekte af ChemoMetec via timebetaling til distributøren. ChemoMetec vil i de kommende år fortsat prioritere det kinesiske marked højt, og fokus vil fortsat være at levere en "best in class" kundesupport til de kinesiske kunder.

Japan: Omsætningen på det japanske marked steg i regnskabsåret 2019/20 fra DKK 6,4 mio. til DKK 7,8 mio., svarende til en vækst på 22%. Væksten er især drevet af et stigende instrumentsalg til kunder inden for cellebaseret terapi. I alt steg instrumentsalget med 31%, og udover flere solgte enheder har højere priser på instrumenterne bidraget til den forøgede omsætning. Forbrugsvaresalget i Japan steg med 14%. Fremgangen i Japan afspejler et øget fokus på at bistå den lokale distributør med kundebesøg, support samt lead-generere-

ring og -kvalificering. Distributøren gør i vid udstrækning brug af lokale under-distributører og agenter, hvilket er meget udbredt i Japan. I løbet af året er der derfor i samarbejde med distributøren arrangeret flere seminarer for et større antal under-distributører og agenter. Seminarerne omhandlede både praktisk og teoretisk produkt- og salgstræning i ChemoMetecs celletællere. En højtuddannet Field Application Specialist fra hovedkontoret i Allerød har løbende hen over regnskabsåret tilbragt adskillige uger sammen med den japanske distributør med henblik på at assistere denne i salget af ChemoMetecs produkter og ligeledes styrke platformen for fremtidig vækst.

Sydkorea: Omsætningen i Sydkorea steg med 15% i 2019/20 til DKK 3,9 mio. Væksten betragtes som tilfredsstillende på baggrund af, at Sydkorea i modsætning til året før ikke har været et fokusområde. Væksten er nogenlunde ligeligt fordelt på instrumenter og forbrugsvarer. ChemoMetecs position inden for celleterapi-området er stærk i Sydkorea, men industrien er endnu ikke nået frem til de stadier, hvor der skal investeres i mange NC-200/NC-202 instrumenter i forbindelse med indretning af de såkaldte behandlings-suiter. ChemoMetec er repræsenteret af en lokal distributør i Sydkorea, som har den fulde kontrol over kunderne. I

de kommende år er det planen at øge fokus på Sydkorea, blandt andet ved at komme tættere på kunderne, fx ved at udstationere en medarbejder fra ChemoMetec i området.

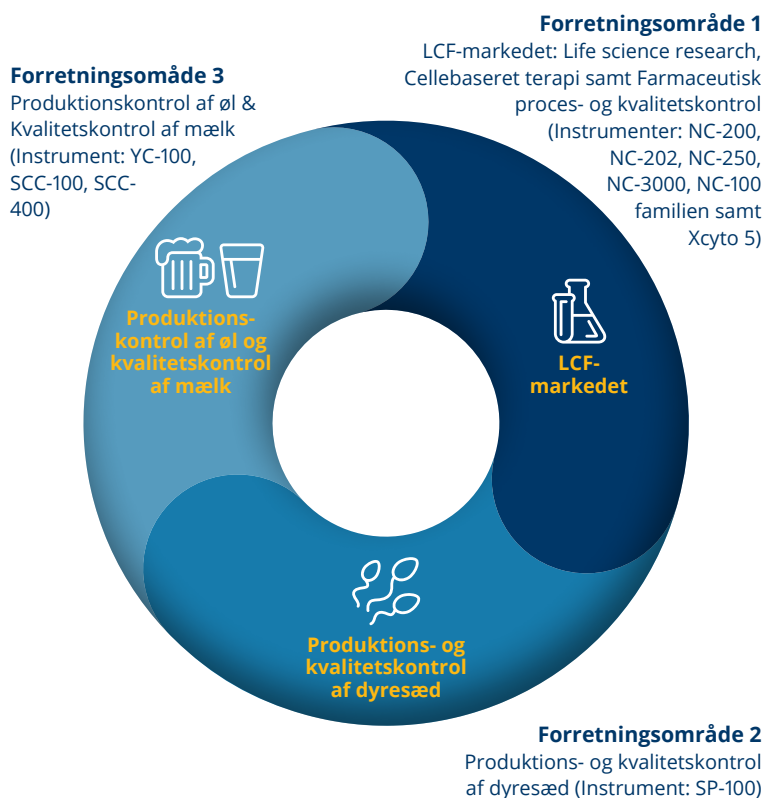
Singapore: Omsætningen i Singapore steg fra DKK 1,4 mio. til DKK 3,8 mio., svarende til en vækst på 171%. Omsætningsfremgangen skyldes især en markant vækst på 283% i salget af instrumenter, og der er primært tale om salg til få, men vigtige kunder inden for cellebaseret terapi, som ekspanderer deres GMP-faciliteter (GMP: Good Manufacturing Practices). I regnskabsåret er den tidligere lokale distributør udskiftet med en ny, og ved samme lejlighed har ChemoMetec selv overtaget kontakten og salget til de større nøglekunder.

Taiwan: Taiwan er ny på top-5 listen i ROW-landene. Her steg omsætningen med 56%, hvilket primært kan tilskrives et større salg af de dyrere instrumenter som NC-3000 og NC-250. I modsætning til Kina og Japan beskæftiger de taiwanesiske kunder sig kun i mindre omfang med celleterapi, da dette marked er i den meget tidlige udviklingsfase i Taiwan. I stedet er kunderne inden for den øvrige del af LCF-markedet, der beskæftiger sig med udvikling og produktion af traditionelle lægemidler.

Væksten i ROW nåede 29% i det forløbne år – ikke mindst som følge af en meget positiv udvikling i Kina efter en ændring af vores salgs-setup.

Udviklingen inden for de enkelte forretningsområder

De tre væsentligste forretningsområder/
markedsområder for ChemoMetec er følgende:



Forretningsområde 1

Life science research, Cellebaseret terapi og Farmaceutisk proces- og kvalitetskontrol (LCF-markedet)

Omsætning (DKK)

186 mio.

(2018/19: 151,1 mio.)

Vækst

23%

(2018/19: 67%)

Andel af samlet omsætning

87%

(2018/19: 86%)

ChemoMetecs vigtigste forretningsområde er salg af celletællings- og analyseudstyr til tre delområder A) Life science research, B) Cellebaseret terapi samt C) Farmaceutisk proces- og kvalitetskontrol. Disse tre markedsområder benævnes i det følgende LCF-markedet.

Omsætningen på LCF-markedet steg med 23% i regnskabsåret 2019/20, og 87% af ChemoMetecs omsætning, svarende til DKK 186 mio., kommer herfra. Omsætningen inden for dette forretningsområde er mere end fordoblet over den seneste toårige periode, se tabellen neden for. Til sammenligning estimeres den globale årlige markedsvækst til at være på et væsentligt lavere niveau, nemlig 5-7%.

Omsætningsudvikling inden for LCF (mio. DKK).

	2019/20	2018/19	2017/18
Omsætning LCF	186	151	90

ChemoMetec markedsfører fem forskellige instrumenttyper, som adresserer LCF-markedet: NC-100, NC-200, NC-202 og NC-250 til celletælling, samt NC-3000 til celleanalyse (Xcyto 5 har ikke været aktivt markedsført i regnskabsåret). Til de fem instrumenter hører forskellige forbrugsvarer bestående



Omsætningen inden for LCF-markedet er blevet mere end fordoblet over den seneste toårige periode, og der er fortsat attraktive vækstmuligheder.

af engangskassetter, engangsanalysekamre samt reagenser og test-kits. Hertil kommer salg af diverse ydelser, som for eksempel serviceaftaler, kundetræning og installation af instrumenter.

Produkterne sælges via direkte salg i USA, Canada, Norden, Storbritannien, Frankrig, Benelux og DACH-landene (Tyskland, Østrig og Schweiz) samt via distributører i resten af verden.

I september 2019 blev NC-202 frigivet til salg. Produktet er en videreudvikling af

NC-202, som er en videreudvikling af det mest sælgende instrument NC-200, blev lanceret i september 2019 og er blevet godt modtaget på markedet.

NC-200, som blev frigivet til salg i 2011. Der er således otte år mellem de to produkters lanceringstidspunkt, og det kan umiddelbart forekomme at være lang tid. Men blandt kunderne inden for LCF-området er der ikke interesse i, at der kommer produktfornyelser for ofte, og det hænger sammen med, at det er meget dyrt og tidskrævende at validere og implementere et nyt celledællingsinstrument. Så hvis udstyret lever op til kundens basale behov, har kunderne ikke incitament til at udskifte udstyret, med mindre produktfordelene ved det nye udstyr er store. ChemoMetec har derfor ikke intentioner om at opdatere sine celledællere mere end hvert femte til ottende år, bortset fra softwareopdateringer, som er med til at forbedre kundernes arbejdsgange.

Drejer det sig derimod om udvikling af helt nye celledællingskoncepter, som kan rettes mod nye områder af LCF-markedet, er situationen en anden. I denne forbindelse er ChemoMetec i gang med at udvikle det fuldautomatiske celledællingsinstrument, XcytoMatic, som forventes at blive frigivet til salg på LCF-markedet i løbet af det kommende regnskabsår. Dette produkt, som der kan læses mere om i afsnittet "Produktudvikling", er rettet mod den del af LCF-markedet, som omfatter farmaceutisk procesudvikling og produktionskontrol, og som i dag er domineret af fuldautomatiske celledællere fra konkurrerende producenter.

Med den eksisterende produktportefølje og den kommende lancering af XcytoMatic forventes det, at ChemoMetec i de kommende år vil styrke sin position yderligere

inden for LCF-markedet og fortsætte med at vinde markedsandele – som det også har været tilfældet i de seneste år.

Det er en målsætning for ChemoMetec at opnå både absolut og relativ vækst inden for LCF-markedet, som er et særligt indsatsområde i forhold til de øvrige to forretningsområder. ChemoMetecs vækst- og indtjeningspotentialer er størst inden for LCF og især inden for den del af området, som omfatter salg af celledællingsudstyr til anvendelse inden for cellebaseret terapi samt farmaceutisk procesudvikling og produktionskontrol.

Som nævnt ovenfor forventes markedet for celledælling og celleanalyse inden for LCF i de kommende år at vokse med 5-7% årligt, men inden for delsegmenter af markedet ses der væsentligt højere vækstrater. Dette gælder fx inden for cellebaseret terapi, der for blot få år siden ikke eksisterede som marked.

Især inden for det såkaldte CAR-T område er væksten høj, og den er ikke mindst drevet af de imponerende behandlingsresultater, som kan demonstreres ved hjælp af CAR-T teknologien. Ligesom forrige regnskabsår er der stadig kun få FDA-godkendte CAR-T behandlinger på markedet, men der er adskillige på vej gennem godkendelsessystemet.

ChemoMetecs strategi inden for området er, ligesom forrige regnskabsår, at etablere kontakt til de nystartede selskaber inden for CAR-T terapi og tilbyde dem ChemoMetecs produkter. Nogle af de nystartede CAR-T selskaber overlever erfaringsmæssigt ikke,

men de, der får succes, vil typisk fortsætte med at gå gennem en FDA-godkendelsesproces med ChemoMetecs produkter, som en integreret del af godkendelsen.

NC-200 (celletælling)

ChemoMetecs celletællingsprodukt til LCF-markedet, NC-200, er selskabets absolut mest succesfulde produkt. I regnskabsåret steg omsætningen af NC-200 relaterede produkter (instrumenter, forbrugsvarer, service mv.) med 19% og udgør nu DKK 128,6 mio. ud af den samlede omsætning på DKK 214,1 mio.

Salget af NC-200 instrumenter er primært sket til kunder inden for cellebaseret terapi, hvor produktet har vist sig at imødekomme disse kunders krav til produkternes brugervenlighed, analysetid og konsistens i målingerne. Engangskassetten er det unikke ved NC-200 konceptet, og det er denne, der er den væsentligste forudsætning for produktets gunstige positionering inden for eksempelvis CAR-T terapi.

I maj 2019 blev der endvidere introduceret et helt nyt servicekoncept over for kunderne, som allerede fra begyndelsen tegnede til at blive en succes. Servicen omfatter en udvidet produktgaranti, årlige produktcheck, ubegrænset support, gratis softwareopdateringer mv. I regnskabsåret blev der tegnet godt 460 servicepakker primært til NC-200 og NC-202, hvorefter der samlet er knapt 500 aktive servicepakker.

Væksten i omsætningen af NC-200 celletællingsprodukter kan primært henføres til en vækst i salget af forbrugsvarer, som

er steget med 24% til DKK 40 mio. Salg af ovennævnte servicekoncept har naturligvis også bidraget betydeligt til væksten. Endelig er instrumentsalget steget med 8%, svarende til en stigning i omsætningen på DKK 5,7 mio., således at omsætningen af instrumenter i regnskabsåret endte på DKK 76,9 mio.

Mere end halvdelen af NC-200 instrumenterne er solgt i USA, hvor der samtidig blev opnået den højeste instrumentpris. Det samme gør sig gældende for salget af forbrugsvarer.

I 2020/21 forventes antallet af solgte NC-200 enheder at falde en smule, men antallet vil afhænge meget af, hvor hurtigt efterfølgere, NC-202, tager over.

Det globale marked for celletælling estimeres at udgøre godt DKK 1-1,5 mia. På denne baggrund vurderes NC-200 produktgruppens markedsandel at udgøre i størrelsesordenen 10% af det globale marked.

NC-202 (celletælling)

Det nyeste analyseinstrument, NC-202, er baseret på Xcyto-teknologi og Xcyto-software. NC-202 benytter samme type engangskassetter som NC-200, og overordnet set er begge celletællings-koncepter identiske. NC-202 byder dog på en række produktforbedringer i forhold til NC-200:

- Først og fremmest er analysetiden reduceret betragteligt fra ca. 45 sekunder til ca. 25 sekunder, hvilket resulterer i såvel en bedre kundeoplevelse som en betydelig forøgelse af analyse-kapaciteten.
- Tællealgoritmerne er også blevet forbedret i forhold til NC-200, og derfor giver NC-202 såvel bedre præcision som nøjagtighed i forhold til NC-200.
- Tællealgoritmerne er tillige blevet mere robuste, så der kan tælles flere forskellige typer celler uden behov for specialtilpasninger. Også dette forbedrer kundeoplevelsen, ligesom behovet for support reduceres.
- Tælleområdet er også udvidet, således at prøver med højere cellekoncentration nu kan tælles, uden at prøven først skal fortyndes.
- Diameterbestemmelsen af cellerne er også gjort mere nøjagtig, og dette er en forbedring, som er efterspurgt hos flere kunder.
- Som noget helt unikt kan den nye NC-202 kvantificere mængden af såkaldt cellederis. Informationer om cellederis kan anvendes på forskellig vis. Blandt andet kan mængden af deris sige noget om cellernes helbredstilstand, men det kan også give nyttige informationer om, hvor-

vidt en cellekultur er inficeret – fx med en fremmed gærstamme.

- Den tilhørende software er betydeligt moderniseret i forhold til kundernes behov, og der vil i de nærmeste år ske endnu flere forbedringer og tilførsel af helt nye features til denne.

I perioden fra frigivelsen til salg i september 2019 og frem til februar 2020 blev der solgt beskedne tre NC-202 instrumenter. I samme periode var salget af NC-200 betydeligt, og derfor benyttede ChemoMetec lejligheden til at forbedre NC-202 yderligere og fjerne så mange "børnesygdomme" som muligt, inden markedsføringen af NC-202 blev intensiveret. Dette skete i februar 2020, og i perioden frem til regnskabsårets afslutning blev der solgt 44 NC-202. I alt blev der således solgt 47 NC-202 instrumenter i hele regnskabsåret, hvilket betragtes som en succesfuld markedsintroduktion – især set i lyset af Covid-19 situationen, som gjorde det vanskeligere at komme i kontakt med potentielle kunder.

Generelt har kunderne taget godt imod NC-202, og samtidig er produktet også blevet særdeles godt modtaget internt i organisationen af sælgere, produktspecialister, kundesupportere mv.

NC-202 er ikke tænkt som en egentlig afløser for NC-200, men som et supplement. NC-200 vil stadig blive markedsført og solgt i en årrække, både af hensyn til de eksisterende kunder, men også for at kunne tilbyde nye kunder et prisbilligere alternativ til NC-202.

Vores nye servicekoncept til NC-200 og NC-202 er blevet særdeles godt modtaget – det giver tryghed for kunderne og sikrer os løbende kontakt med vores kunder.

Med lanceringen af NC-202 kan vi blandt andet tilbyde kunderne en væsentlig reduktion af analysetiden, mere robuste tællealgoritmer og en opgradering af den tilhørende software.

NC-250 (celletælling)

Omsætningen af celletællingsprodukter tilhørende NC-250 produktgruppen faldt i regnskabsåret med 8% til DKK 9,3 mio. Denne nedgang var forventet, da NC-250 instrumentet ikke længere markedsføres aktivt på ChemoMetecs hjemmeside. Dette hænger sammen med, at det er betydeligt mere lønsomt at fokusere fuldt ud på salget af de kassettebaserede celletællere, NC-200 og NC-202, da salgsprocessen her er kortere og har højere succesrate. Samtidig er indtjeningen på forbrugsvarer og service også væsentligt mere attraktiv for NC-200/NC-202 end for NC-250.

NC-250 anvender engangstællekamre af glas med op til otte analyser pr. engangsenhed. Dette giver en analysepris, der er væsentligt lavere for NC-250 sammenlignet med fx NC-200. Det er den lavere analysepris, der er et af produktets vigtigste salgsgangargumenter, og derfor bliver der også solgt flest NC-250 instrumenter i ROW, hvor prispresset på analyseprisen er højere end inden for de øvrige geografiske segmenter.

I 2020/21 forventes der globalt at blive solgt færre NC-250 instrumenter end i 2019/20.

NC-100 (celletælling)

Antallet af solgte NC-100 celletællere faldt til kun syv enheder i 2019/20, mod ni solgte enheder forrige år.

Fem af de syv solgte NC-100 instrumenter blev solgt til europæiske kunder, hvor instrumentet i mange år har stået stærkt blandt de større franske og belgiske farmaselskaber. NC-100 produktet blev lanceret i 2001 og har således været på markedet i 19 år i en stort set uændret form. I de fleste andre brancher ville en sådan produktalder være utænkelig, men inden for farma og biotek påskønnes det sædvanligvis, at instrumentudbydere giver deres produkter en lang levetid, især på grund af det påkrævede valideringsarbejde i forbindelse med ibrugtagning af et nyt instrument.

Omsætningen af NC-100 celletællingsprodukter faldt lidt i forhold til året før og lå omkring DKK 11 mio., hvoraf de DKK 10 mio. udgøres af forbrugsvarer.

Ligesom for NC-200/NC-202 er engangskassetten det unikke element ved NC-100.

I 2020/21 forventer ChemoMetec at meddele sine kunder, at salget af NC-100 instrumentet vil ophøre inden for en kortere periode, men kunderne vil få mulighed for at

lave et såkaldt "last time buy". Salget af forbrugsvarer vil fortsætte i adskillige år efter ophøret af instrumentsalget.

NC-3000 (simpel celleanalyse)

ChemoMetecs hovedprodukt inden for den del af LCF-markedet, der omfatter simple celleanalyser, er NC-3000. Produktet, der blev lanceret i 2010, er stadig konkurrencedygtigt i forhold til konkurrerende flowcytometer-produkter. De unikke salgsparemetre for NC-3000 er brugervenlighed og konsistens i målingerne. NC-3000 har ikke flowcytometrets følsomhed, og derfor kan instrumentet kun udføre relativt simple celleanalyser. Den vigtigste simple celleanalyse er den såkaldte celleyklus-analyse, hvor ChemoMetec tilbyder kunderne en meget hurtig, nem og præcis måling af cellernes celledelingsstatus. Denne måling er essentiel i forbindelse med en del forskning og udvikling inden for LCF-markedet. NC-3000 kan også anvendes til at måle forskellige typer apoptose (programmeret celledød). Apoptosemåling er også en meget udbredt analyse inden for LCF-markedet. NC-3000 produktet kan derudover også anvendes til celletælling og viabilitetsbestemmelse af cellerne.

I 2019/20 steg omsætningen af NC-3000 instrumenter med 72% og nåede DKK 14,9 mio. Samlet set steg omsætningen af NC-3000 produkter (instrumenter, forbrugsvarer mv.) fra omkring DKK 18 mio. til omkring DKK 25 mio. Denne høje vækst (40%) skyldes primært et større salg til universiteter og højere læreanstalter, men derudover har

der også i en række tilfælde været mulighed for at sælge et NC-3000 instrument i forbindelse med salg af et NC-200 instrument til en eksisterende kunde.

Xcyto 5 og 10 (avancerede celleanalyser)

I regnskabsåret har der ikke været fokus på salget af Xcyto 5 og 10. Der er således kun solgt ét Xcyto 5 instrument.

Som nævnt i tidligere rapporteringer har ChemoMetecs udviklingsafdeling arbejdet med at opgradere Xcyto 5, så den kan markedsføres over for kunderne inden for cellebaseret terapi. Udviklingsarbejdet er blevet succesfuldt afsluttet, og ved regnskabsårets afslutning blev der arbejdet på en relanceringsplan for Xcyto 5. Men det er vigtigt at pointere, at der fortsat primært er fokus på salget af de produkter, som vurderes at kunne bidrage mest muligt til ChemoMetecs vækst og indtjening på den korte og mellemlange bane.

I det kommende regnskabsår forventes der kun solgt enkelte enheder af Xcyto 5.

■ **Case: Bioprocessing**

Bioprocessing kan blive et vigtigt nyt forretningsområde

I takt med den fortsatte udvikling af vores produktportefølje styrker vi også vores muligheder for at servicere kunder på tværs af hele værdikæden, som ofte omfatter både forskning, produktudvikling, procesudvikling, produktion og kvalitetskontrol.

Vi har traditionelt været stærkest til stede inden for forskning og produktudvikling, men med lanceringen af vores nyeste analyseinstrument, NC-202, og det kommende instrument, XcytoMatic, får vi betydeligt bedre muligheder for også at komme i kontakt med både eksisterende og nye kunder inden for procesudvikling, produktion og kvalitetskontrol.

Bioprocessing vil være et særligt fokusområde for os fremover, og her vil vi især adressere den del, der omfatter produktion af antistoffer og proteiner til brug i lægemidler – et område der er i betydelig vækst som følge af udviklingen af stadig flere nye behandlingsmetoder inden for dette felt. Celleterapi kan i princippet også henregnes under bioprocessing, og her har vi allerede opbygget en unik position.

Der er et betydeligt behov for celletælling og viabilitetsbestemmelse inden for bioprocessing, hvor der arbejdes med levende celler, og hvor antallet af celler er afgørende. Med NC-202 og XcytoMatic kan vi tilbyde kunderne en øget analysehastighed og analysekapacitet samt stor stabilitet i måleudstyret, hvilket nedbringer vedligeholdelsesomkostningerne markant. Softwaren i NC-202 og XcytoMatic giver samtidig kunderne mulighed for at håndtere data elektronisk og for at automatisere dataflowet. Det tillægges stor værdi hos kunderne inden for bioprocessing, da der kræves mange ressourcer for at opfylde diverse dokumentationskrav og i det hele taget at leve op til de krav, der stilles til såkaldt GMP-produktion (GMP: Good Manufacturing Practice, som er den gængse kvalitetsstandard inden for produktion af lægemidler).

Vores ambition er over en periode at opbygge et nyt, attraktivt forretningsområde inden for bioprocessing.



Forretningsområde 2

Produktions- og kvalitetskontrol af dyresæd (SP-100)

Omsætning (DKK)

20,6 mio.

(2018/19: 17,9 mio.)

Vækst

15%

(2018/19: 15%)

Andel af samlet omsætning

10%

(2018/19: 10%)

En væsentlig del af markedet for produktions- og kvalitetskontrol af dyresæd består af forskellige former for sædanalyse. ChemoMetecs SP-100 adresserer dette marked, og produktet anvendes til at tælle antallet af sædceller i en prøve samt til bestemmelse af levedygtigheden af sædcellerne. SP-100 finder typisk anvendelse på tyre-, orne- og hingstestationer, hvor der produceres sæddoser til kunstig inseminering. Mange kunder anvender SP-100 til at bestemme sædkoncentrationen i et sædejakulat med henblik på at bestemme, hvor mange gange ejakulatet kan fortyndes i forbindelse med produktion af sæddoser til inseminering. Andre kunder anvender også instrumentet til at kontrollere, om sæddoserne indeholder den angivne minimumsmængde af sædceller. Da SP-100 konceptet er særdeles præcist og nøjagtigt, kan producenten anvende SP-100 til at optimere sædproduktionen, således at sæddoserne indeholder præcis den angivne mængde sædceller.

Markedet for tælling og viabilitetsanalyse af dyresæd er ikke præget af stor konkurrence, og SP-100 har etableret sig stærkt på dette nichemarked. Størrelsen på verdensmarkedet kendes ikke i detaljer, men vurderes at udgøre DKK 50-100 mio.

SP-100 instrumentet, der tilhører NC-100 produktfamilien, blev introduceret på markedet for 16 år siden, og derfor sker der



også som forventet et løbende fald i salget af instrumenter (2019/20: -11%). Men trods den høje produktalder og tilbagegangen i instrumentsalget er det samlede salg af sædanalyseprodukter i 2019/20 steget med 15% til DKK 20,5 mio. som følge af en stigning i salget af forbrugsvarer på 17% til DKK 16,1 mio. Næsten 80% af omsætningen udgøres af det løbende forbrugsvaresalg.

Det nordamerikanske marked er det vigtigste geografiske segment, da mere end halvdelen af omsætningen hidrører herfra.

Markedet for sædanalyse inden for husdyrbrug udgør omkring 10% af ChemoMetecs samlede omsætning. Andelen er

dog svagt faldende og har været det over de seneste år. Trods denne udvikling er markedet for produktions- og kvalitetskontrol af dyresæd stadig vigtigt for ChemoMetec, men nye produkter til afløsning af de eksisterende er en forudsætning for, at der igen kan skabes betydelige positive vækstrater. Derfor er udviklingen af et nyt sædanalyseprodukt inkluderet i ChemoMetecs strategiske overvejelser.

ChemoMetec sælger primært sine sædanalyseprodukter via direkte salg. På ganske få geografiske markeder er ChemoMetec repræsenteret af en lokal distributør.



Forretningsområde 3

Produktionskontrol af øl og kvalitetskontrol af mælk (YC-100/SCC-100)

Omsætning (DKK)

7,6 mio.

(2018/19: 6,5 mio.)

Vækst

17%

(2018/19: -3%)

Andel af samlet omsætning

3%

(2018/19: 4%)

ChemoMetecs salg til øl- og mælkeområdet udgør 3% af den samlede omsætning. I 2019/20 steg omsætningen med 17%. Instrumenterne YC-100 og SCC-100 tilhører NC-100 familien, og de har begge været på markedet i ca. 15 år. Det er planen at udvikle en variant af NC-202, som kan anvendes til produktionskontrol af øl, men der er ikke nogen aktuelle planer om at videreudvikle på SCC-100, da markedet for celletalskontrol i mælk på mejerierne ikke længere er interessant for ChemoMetec på grund af dets ringe størrelse.

Produktudvikling

ChemoMetecs produktudvikling har i det forløbne regnskabsår omfattet NucleoCounter NC-202, produktforbedringer vedrørende Xcyto 5 samt XcytoMatic.

NucleoCounter NC-202

I perioden efter frigivelsen til salg i september 2019 er udviklingsarbejdet fortsat i den resterende del af regnskabsåret, og det forventes at fortsætte flere år frem i tiden. Blandt andet arbejdes der på at udvikle helt nye applikationer til NC-202, ligesom instrumentets software løbende vil blive videreudviklet, så det i størst muligt omfang reflekterer kundernes ønsker og behov. Blandt andet vil der være fokus på at udvikle software, som kan være med til at forbedre kunderne arbejds gange, eksempelvis ved at håndtere data elektronisk og generere resultater automatisk. Herved kan arbejdsbyrden og anvendelsen af papir reduceres betydeligt, og risikoen for at der sker fejl vil også blive mindre. Læs mere om NC-202 produktet i afsnittet "Udviklingen inden for de enkelte forretningsområder".

Xcyto 5 og 10

Som omtalt i halvårsrapporten for 2019/20 er der i en periode blevet arbejdet med at udvikle og implementere to større produktforbedringer af Xcyto 5. Den ene produktforbedring omhandler en standardisering af instrumenterne, så instrumenterne opfører sig ensartet med hensyn til analyse set-up, analysetid og analyseresultater.

Den anden produktforbedring omhandler en simplificering af arbejdsgangen i forbindelse med håndteringen af det, der inden for fluorescence-analyse kaldes spectral unmixing. Den produktforbedring, som omhandler standardiseringen af instrumenterne, blev færdigudviklet i slutningen af 1. halvår 2019/20 og implementeret i Xcyto 5. Den anden produktforbedring, omhandlende spectral unmixing, blev implementeret i Xcyto 5 i slutningen af regnskabsåret.

Det er planen, at Xcyto 5 på et tidspunkt skal afløse NC-3000, der har været på markedet i ti år. I første omgang vil Xcyto 5 blive markedsført over for kunderne inden for cellebaseret terapi. I den forbindelse er der til Xcyto 5 udviklet en række veldefinerede celleanalyser, som skal indgå i en samlet analysepakke. Det forventes, at der løbende vil blive frigivet nye såkaldte veldefinerede celleanalyser til Xcyto 5, ligesom det også forventes, at der i nært samarbejde med kunderne, og mod betaling, vil blive udviklet kundetilpassede specialløsninger.

Ved regnskabsårets afslutning blev der arbejdet på en relanceringsplan for Xcyto 5. Inden relanceringen af Xcyto 5 er det dog vigtigt at få testet konceptet i marken hos potentielle kunder. Som følge af udbruddet af Covid-19 er dette imidlertid ikke sket, og

Case: NucleoCounter NC--202

NC-202 skaber øget effektivitet hos vores kunder

Den nye celletæller NC-202 er blevet godt modtaget hos vores kunder. En af disse kunder er Biolabs, som har valgt at bruge NC-202 i deres laboratorier. Biolabs er et netværk af fortrinsvis mindre biotekvirksomheder, der deler laboratorier i forskellige vigtige innovations-clusters i USA.

"Vi lader vores medlemsvirksomheder koncentrere sig om deres forskning og udvikling, og så sørger vi for resten, herunder at stille det bedste udstyr til rådighed til fælles brug. Det er ikke altid en let opgave, da medlemsvirksomhederne har forskellige behov, især inden for celletælling. Nogle har brug for høj hastighed, andre for præcision og GMP-certificering. Før vi begyndte at anvende NucleoCounter-produkterne, var det nødvendigt at anvende en række forskellige celletællere for at kunne imødekomme medlemsvirksomhedernes behov – og det førte til et stort vedligehold og mange spørgsmål til de varierende analyseresultater. Ved at skifte til først NC-200 og nu også NC-202 i vores cellelaboratorier har vores forskere adgang til celletællere, der er enkle at bruge og vedligeholde, og de genererer reproducerbare resultater, som opfylder kravene til GMP og andre relevante kvalitetsstandarder."

Andrey Gorin, Laboratory Manager at Biolabs

det er fortsat usikkert, hvornår det bliver muligt at gennemføre de eksterne tests. Samtidig er anvendelse af ressourcer til relanceringen af Xcyto 5 også et spørgsmål om prioritering, og p.t. er der primært fokus på salget af NC-202. Af samme årsag er der heller ingen aktuelle relanceringsplaner for Xcyto 10.

XcytoMatic

Der er i regnskabsåret anvendt en del ressourcer på fremstillingen af en prototype af ChemoMetecs kommende højkadence celletæller, XcytoMatic. Produktet, der er baseret på Xcyto-teknologi, skal supplere den nuværende produktportefølje og er rettet mod celletællingsmarkedet, primært inden for farmaceutisk procesudvikling og produktion, hvor den vil komme til at konkurrere med et par andre produkter inden for dette felt. Instrumentet bliver udstyret med en genbrugs-flowkyvette, og forbrugsvarerne til instrumentet kommer til at bestå af engangsprøverør og reagenser. Der er plads til mere end 20 prøverør i karrusellen, og analysen foregår på den måde, at når kunden har placeret rørene med prøver i karrusellen, så vil resten af analysen foregå 100% automatisk.

XcytoMatic vil i forhold til de to konkurrerende produkter besidde en række unikke salgsparemetre, hvoraf en af de vigtigste vil være en betydelig højere analysekapacitet. Det vurderes, at markedet for celletællere inden for farmaceutisk procesudvikling og produktion er i størrelsesordenen DKK 600-800 mio.

I perioden fra udbuddet af Covid-19 i marts 2020 og et par måneder frem var aktiviteten i ChemoMetecs udviklingsafdeling generelt reduceret som følge af hjemsendelse af medarbejdere. Visse udviklingsmæssige aktiviteter kunne dog udføres fra en hjemmearbejdsplads, men de fleste opgaver på XcytoMatic-projektet blev sat i bero i den nævnte periode. Efterfølgende er der tilført ekstra ressourcer til projektet, men det vurderes, at det bliver vanskeligt at indhente den tabte tid. På denne baggrund forventes det, at XcytoMatic-produktet er færdigudviklet omkring april 2021 og ikke ultimo 2020 som tidligere udmeldt.

IPR og licensaftaler

ChemoMetecs unikke teknologier er en vigtig konkurrenceparameter. Derfor har patentering været en central del af strategien siden selskabets etablering i 1997. Patentstrategien er forbundet med løbende investering af betydelige beløb.

Indgåelse af licensaftaler samt køb og salg af immaterielle rettigheder er en naturlig del af ChemoMetecs forretning.

ChemoMetec råder over i alt 16 patentfamilier, hvoraf der er udtaget 59 patenter i udvalgte lande, herunder 14 i USA. ChemoMetec har investeret betydelige beløb og ressourcer i patentbeskyttelse af sine teknologier og forventer at fortsætte denne strategi fremover.

ChemoMetec er ved udgangen af 2019/20 ikke bekendt med indsigelsessager mod selskabets patenter.

Produktionen af ChemoMetecs produkter

Instrumenter: ChemoMetec varetager selv produktionen af samtlige instrumenter. Der anvendes en lang række underleverandører, fx til fremstilling af printkort, men styring, montage, justering og kvalitetskontrol udføres på selskabets faciliteter i Allerød. Der er udviklet en række hjælpeværktøjer til produktionen, som vil gøre det muligt at fremstille mere end 2.000 instrumenter årligt.

Kassetter: Med henblik på at sikre en god kvalitet, en lav produktionspris, samt en høj produktionskapacitet har ChemoMetec løbende investeret i automatiseringsløsninger, så kassetteproduktionen i dag er næsten 100% automatisk. Plasterne, som indgår i kassetteproduktionen, leveres af en dansk sprøjtstøbningsvirksomhed, hvor støbningen foregår i døgndrift, og håndteringen af emner sker ved hjælp af robotter. Montagen af kassetter, som anvendes til flere af ChemoMetecs produkter, er fuldautomatisk og foregår hos ChemoMetec i Allerød. Produktionskapaciteten forøges løbende i takt med det forøgede salg af kassetter. I øjeblikket er produktionskapaciteten ca. 5-6 mio. kassetter årligt. Med henblik på at kunne imødekomme det fremtidige behov for kassetter er der i regnskabsåret anvendt mange ressourcer på at forøge produktionskapaciteten. Der er investeret i nye produktionsforme og den nye montagelinje, som blev omtalt i forrige

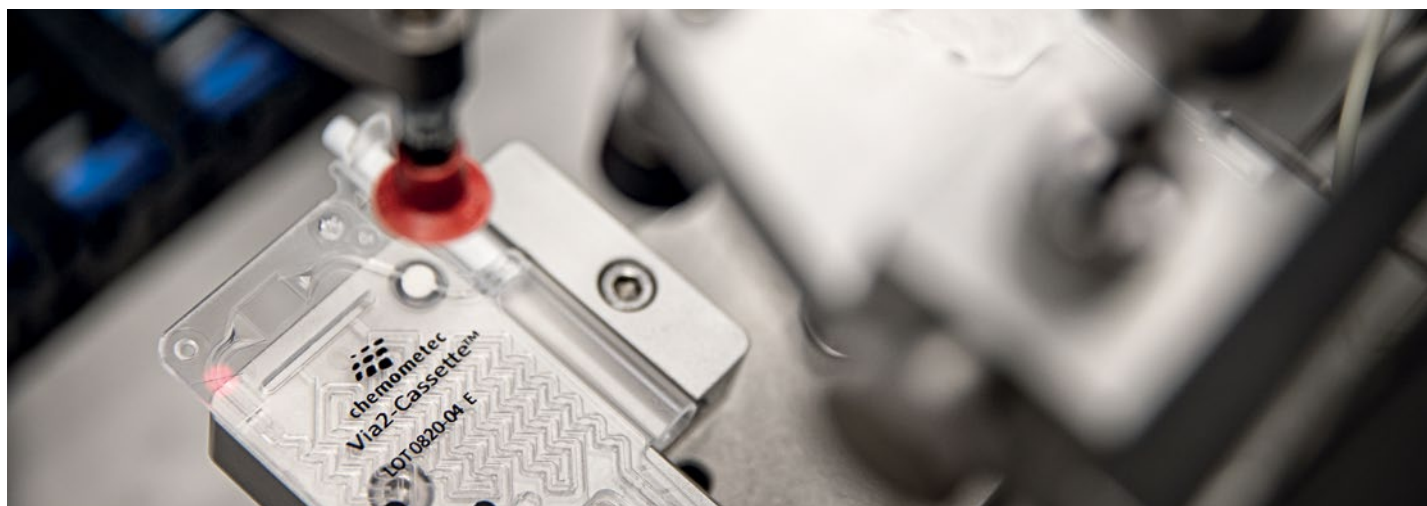
årsrapport, forventes at blive taget i brug i løbet af efteråret 2020. Investeringen i udvidelsen af produktionskapaciteten udgør DKK 18,8 mio., hvoraf DKK 6,2 mio. er afholdt i regnskabsåret 2019/20.

Tællekamre af glas: Produktionen af NC-Slide A2 og NC-Slide A8, som er engangstællekamre af glas til NC-3000 og NC-250, foregår hos en samarbejdspartner i Holland.

Testkits: Til test og kontrol af ChemoMetecs instrumenter anvender kunderne forskellige testkits, som udgør en sta-

dig vigtigere del af selskabets forretning. Produktionen af disse testkits foregår på ChemoMetecs adresse i Allerød. En ny produktionslinje til testkits er i løbet af regnskabsåret blevet taget i brug.

Reagenser: ChemoMetecs instrumenter anvender en række færdigfremstillede reagenser, som benyttes i forbindelse med de forskellige cellediagnostik. Produktionen af disse reagenser er outsourcet til en dansk producent, mens kvalitetskontrollen stadig varetages af ChemoMetec.



Udviklingsamarbejder

For at sikre, at ChemoMetec løbende tilføres ny viden og for at understøtte igangværende udviklingsprojekter, deltager ChemoMetec som partner i forskellige fondsstøttede projekter. Deltagelse i disse udviklingsprojekter bidrager til, at ChemoMetec har den specialviden og de kompetencer, der muliggør, at virksomheden kan være blandt de første, der udvikler produkter tilpasset de nyeste teknologier.

Igangværende projekter:

CareDNA

Innovationsfonden bevilgede i forrige regnskabsår over DKK 13 mio. til projektet careDNA, som skal udvikle nye teknologier til diagnosticering af cancer i bugspytkirtlen. Projektet er et samarbejde mellem Københavns Universitet, Herlev og Gentofte Hospital, Roche Sequencing Solutions og ChemoMetec, og det ledes af lektor Birgitte Regenbergs fra Biologisk Institut på Københavns Universitet. Forskerne bag projektet estimerer, at overlevelseschancerne for cancer i bugspytkirtlen vil kunne øges fra 8% til 50%, hvis projektet lykkes. Forskerne forventer ligeledes, at en sikker diagnosticering kan spare sundhedssystemet og det danske arbejdsmarked for betydelige omkostninger. Hvis de nye teknologier bliver indført i screening og diagnose af bugspytkirtelcancer, forventes der en årlig besparelse på op mod DKK 300 mio. i Danmark.

Projektet blev påbegyndt den 1. april 2019 og er planlagt til at løbe over tre år. Der er indbygget milepæle undervejs, som skal opfyldes, for at projektet kører videre. ChemoMetec har ansvaret for at udvikle udstyr, baseret på Xcyto-teknologi, som skal benyttes til at detektere cirkulært DNA i celler.

I løbet af det første år af projektet er der gjort flere overraskende opdagelser omkring sammenhængen mellem bugspytkirtelcancer og tilstedeværelsen af cirkulært DNA i



plasma og tumorer. Der er desuden identificeret forskellige gener, der kan være med til at drive onkogenesen i bugspytkirtelvæv. De nye erkendelser har medført ændringer i assay-strategierne, men de overordnede mål for projektet er uforandrede. Alle partnere, inkl. Innovationsfonden, er tilfredse med fremdriften i projektet, som stadig er yderst relevant, kommercielt såvel som samfundsmæssigt.

Læs mere om projektet på følgende adresse: <https://innovationsfonden.dk/da/nyheder-presse-og-job/forskere-udvikler-ny-effektiv-metode-til-diagnosticering-af>

ChemoMetec har i regnskabsåret 2019/20 løbende afholdt omkostninger til CareDNA samt modtaget en andel af bevillingen. Begge dele er løbende indregnet i resultatopgørelsen og har ikke haft væsentlig resultatpåvirkning.

Regnskabsberetning

Årets resultat (DKK)

59,2 mio.

(2018/19: 41,8 mio.)

Pengestrømme fra driften (DKK)

72,0 mio.

(2018/19: 58,3 mio.)

Soliditetsgrad

77%

(2018/19: 73%)

Omsætning og resultat

ChemoMetec opnåede en vækst i omsætningen på 22% i regnskabsåret 2019/20, hvor den samlede omsætning udgjorde DKK 214,1 mio. (2017/18: DKK 175,5 mio.). Væksten i omsætningen på DKK 38,6 mio. er en følge af både højere gennemsnitlige salgspriser, herunder lavere rabatter, en øget volumen af forbrugsvarer samt salg af servicepakker. I den sidste del af regnskabsåret var væksten i omsætningen negativt påvirket af udbruddet af Covid-19, da der efterfølgende skete udskydelse og annullering af en række ordrer.

Omsætningen af analyseinstrumenter steg med 17% og udgjorde DKK 111,4 mio., svarende til 52% af den samlede omsætning. Der blev i regnskabsåret solgt 775 analyseinstrumenter, hvilket er det samme antal som året før. Der er dog solgt flere dyrere instrumenter.

Omsætningen af forbrugsvarer, som omfatter engangskassetter, slides, reagenser og testkits m.m., steg med 21% og udgjorde DKK 86,7 mio., svarende til 41% af omsætningen. Salg af forbrugsvarer udgør en stabil indtjeningskilde for ChemoMetec, da det baserer sig på det akkumulerede antal af solgte instrumenter i drift.

ChemoMetec introducerede i slutningen af forrige regnskabsår servicepakker som består af support, udvidet garanti og validering af instrumentet. Servicepakken har en varighed på 12 måneder og indregnes som omsætning i takt med leveringen af servicen. I regnskabsåret 2019/20 er der solgt 463 servicepakker mod 31 i 2018/19. Der var

i alt 494 aktive servicepakker ved udgangen af regnskabsåret 2019/20. Omsætningen fra servicepakkerne udgjorde DKK 6,8 mio. i regnskabsåret 2019/20, mens DKK 9,2 mio. er periodiseret og vil blive indregnet som omsætning i det kommende regnskabsår.

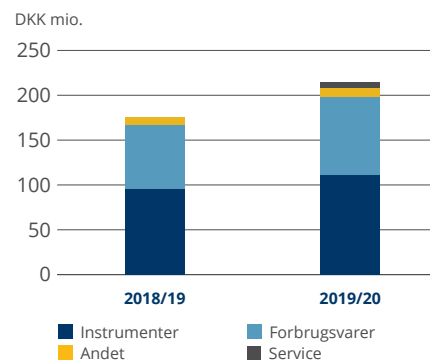
Ud af den samlede omsætning udgjorde omsætningen i USA/Canada DKK 112,1 mio., svarende til en stigning på 31% i forhold til året før. Omsætningen i Europa udgjorde DKK 66,4 mio., svarende til en stigning på 7%, mens omsætningen i ROW (øvrige lande) udgjorde 35,6 mio., svarende til en stigning på 29%.

Samlet har omsætningsvæksten bidraget til en fremgang i bruttoresultatet på DKK 35,3 mio. til DKK 193,9 mio.

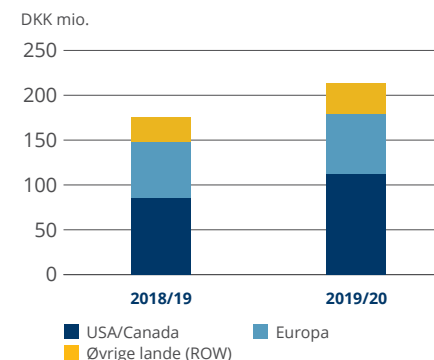
Omkostningerne til råvarer og hjælpe-materialer inkl. lagerreguleringer udgjorde i regnskabsåret 2019/20 DKK 28,7 mio., svarende til 13% af omsætningen. I regnskabsåret 2018/19 udgjorde omkostningerne DKK 25,6 mio., svarende til 15% af omsætningen.

Andre eksterne omkostninger udgjorde DKK 25,7 mio. og består af omkostninger til salgsfremmende aktiviteter, lokaler og administration m.m. Andre eksterne omkostninger er sammenholdt med sidste år øget med DKK 1,6 mio. og udgjorde i 2019/20 12% af omsætningen mod 14% året før. Andre eksterne omkostninger er blandt andet påvirket af en væsentlig lavere rejseaktivitet i slutningen af regnskabsåret som følge af udbruddet af Covid-19. Den lavere rejseaktivitet har betydet, at rejseomkostninger

Nettomsætning fordelt på produktgrupper



Nettoomsætning fordelt på regionerne USA/Canada, Europa og Øvrige lande



samlet er ca. DKK 2,0 mio. lavere end normalt. Herudover har implementeringen af IFRS 16 vedr. leasing medført, at leasingomkostninger på DKK 0,7 mio., som tidligere var indregnet under andre eksterne omkostninger, nu er medtaget som henholdsvis afskrivninger og renter.

Personaleomkostninger udgjorde DKK 75,6 mio., svarende til en stigning på 9%. Personaleomkostninger indeholder en fratrædelsesgodtgørelse på DKK 4,0 mio. til den tidligere administrerende direktør. Det gennemsnitlige antal medarbejdere udgjorde i 2019/20 i alt 102 mod 85 sidste år, svarende til en stigning på 20%. Stigningen i personaleomkostninger skyldes dels ansættelse af flere medarbejdere i forbindelse med den fortsatte udbygning af ChemoMetecs salgs- og supportorganisation, dels

en mindre tilgang af medarbejdere til stabsfunktioner.

Sammensætning af driftsresultat

ChemoMetec opnåede i 2019/20 et driftsresultat (EBITDA) på DKK 92,6 mio., hvilket er en stigning på DKK 27,7 mio. i forhold til året før. Fremgangen i driftsresultatet (EBITDA), svarende til 43%, skyldes omsætningsvæksten kombineret med en moderat og væsentlig lavere stigning i omkostningerne. EBITDA-marginen blev på 43% i 2019/20 mod 37% året før.

EBIT udgjorde i 2019/20 DKK 77,5 mio. mod DKK 54,1 mio. året før, og EBIT-marginen blev i 2019/20 på 36% mod 31% året før.

Årets resultat blev et overskud på DKK 59,2 mio., hvilket er DKK 17,3 mio. højere end året før.

Årets omsætning og driftsresultat (EBITDA) er i overensstemmelse med de senest udmeldte forventninger offentliggjort den 6. juli 2020, hvor forventningerne var en omsætning omkring DKK 214 mio. og et driftsresultat (EBITDA) omkring DKK 90 mio. Både omsætning og driftsresultat (EBITDA) var væsentligt højere end forventet i forbindelse med offentliggørelsen af årsrapporten for 2018/19.

ChemoMetec har i regnskabsåret 2019/20 opnået højere end forventede salgspriser og desuden solgt væsentligt flere serviceydelser end forventet. Dette har været medvirkende til, at den realiserede omsætning er væsentligt højere sammenholdt med forventningerne ved regnskabsårets start trods udbruddet af Covid-19. Udviklingen i EBITDA er påvirket af den højere omsæt-

ning samt generelt lavere omkostninger end forventet.

Ledelsen betragter årets resultat som meget tilfredsstillende.

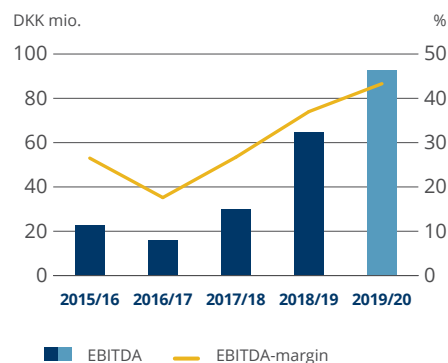
Balance

Aktiverne udgjorde ved udgangen af regnskabsåret 2019/20 DKK 263,1 mio., hvoraf egenkapitalen andrager DKK 202,8 mio., svarende til en soliditetsgrad på 77% (2018/19: 73%).

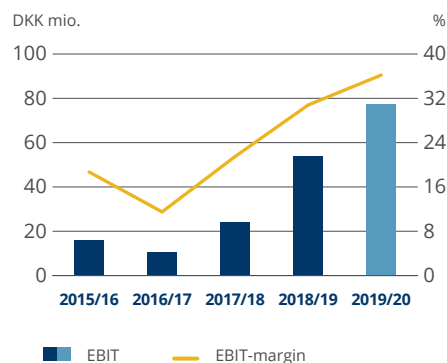
Der er af to omgange i løbet af regnskabsåret gennemført salg af egne aktier svarende til 1.649.000 stk., hvorefter selskabets beholdning af egne aktier udgør 0 stk. Det samlede provenu på DKK 348,1 mio. i forbindelse med aktiesalget er indregnet direkte på egenkapitalen. Der er desuden foretaget udlodninger af udbytte på samlet DKK 20,50 pr. aktie, svarende til DKK 318,4 mio.

Immaterielle aktiver udgjorde ved udgangen af regnskabsåret 2019/20 DKK 51,4 mio. mod DKK 45,1 mio. i 2018/19. Immaterielle aktiver består i al væsentlighed af igangværende og færdiggjorte udviklingsprojekter samt patenter. ChemoMetecs produktudvikling har i regnskabsåret 2019/20 omfattet NucleoCounter NC-202, produktforbedringer vedrørende Xcyto 5 samt XcytoMatic. Der er i regnskabsåret 2019/20 samlet aktiveret tilgange af udviklingsprojekter på DKK 12,4 mio. (2018/19: DKK 11,9 mio.). De samlede færdiggjorte og igangværende udviklingsprojekter udgjorde DKK 48,6 mio. ved udgangen af regnskabsåret (2018/19: DKK 41,9 mio.), og består af Xcyto-teknologien,

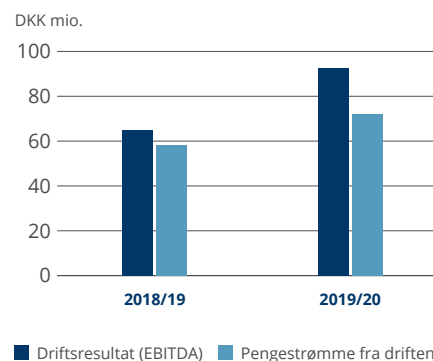
Driftsresultat (EBITDA) og EBITDA-margen



Udvikling i primær drift (EBIT) og EBIT-margen



EBITDA og pengestrømme fra driften



herunder NucleoCounter NC-202, Xcyto-Matic og Xcyto 5.

Varebeholdninger blev i regnskabsåret øget med DKK 5,6 mio. og udgjorde DKK 25,1 mio. ved udgangen af regnskabsåret. Forøgelsen af varebeholdninger omfatter både råvarer og færdigvarer og er sket med henblik på at øge leveringssikkerheden over for kunderne.

Tilgodehavender hos kunder var ved udgangen af regnskabsåret DKK 0,7 mio. højere end året før og udgjorde DKK 35,4 mio. Hensættelser til tab på tilgodehavende hos kunder steg med DKK 0,9 mio. til DKK 1,7 mio. Forøgelsen skal ses i sammenhæng med, at enkelte mindre kunder under Covid-19 udbruddet har fået vanskeligere ved at opnå finansiering. Der anvendes som følge heraf flere ressourcer på rykning for betalinger.

Likviditet og pengestrømme

Pengestrømme fra driften var positive og udgjorde DKK 72,0 mio. mod DKK 58,3 mio. året før. Det højere aktivitetsniveau har ført til en stigning i nettoarbejdskapitalen på DKK 8,3 mio., som dog også er påvirket af stigningen i varebeholdninger. Ud af driftsresultatet (EBITDA) på DKK 92,6 mio. er DKK 72,0 mio. konverteret til positive pengestrømme. Forskellen på DKK 20,6 mio. indeholder betaling af selskabsskatter på DKK 11,6 mio.

Investeringsaktiviteten har påvirket likviditeten negativt med DKK 26,6 mio. og består af investeringer i udviklingsprojekter, herunder udviklingsprojekterne vedrøren-

de XcytoMatic og NC-202 samt materielle anlægsaktiver, herunder den igangsatte udvidelse af kasetteproduktionen. Pengestrømme fra finansiering er negative med DKK 46,2 mio., hvilket primært kan henføres til indfrielse af gæld på DKK 18,0 mio. samt salg af egne aktier for et samlet provenu på DKK 318,4 mio. og efterfølgende udbytteud-

lodninger på samlet DKK 348,1 mio. (ekskl. udbytte på egne aktier).

Efterfølgende begivenheder

Der er ikke indtruffet væsentlige hændelser efter regnskabsårets udløb, der har betydning for årsrapporten 2019/20.



Forventninger til 2020/21

Covid-19 situationen betyder, at der er væsentligt større usikkerhed forbundet med forventningerne til det kommende regnskabsår end normalt. De nuværende restriktioner påvirker ChemoMetecs muligheder for at besøge kunder, herunder at skabe nysalg og udføre service hos kunderne. Samtidig er en række laboratorier, hvor ChemoMetecs udstyr anvendes, fortsat delvist nedlukket.

Forventningerne til 2020/21 er baseret på følgende forudsætninger:

- At der på det globale plan ikke sker en yderligere eskalering af udbruddet af Covid-19 i forhold til situationen medio september 2020, herunder at der ikke sker yderligere nedlukninger eller indføres nye restriktioner.
- At der sker en gradvis forbedring af de økonomiske og forretningsmæssige forhold.

Generelt forventes en eskalering af Covid-19 udbruddet at ville påvirke salget negativt og øge risikoen for, at forventningerne ikke vil kunne fastholdes.

Omsætningen i USA forventes at udgøre ca. halvdelen af den samlede omsætning i 2020/21, og derfor vil ChemoMetec også blive negativt påvirket af et fald i USD-kursen.

Det forventes, at det er salget af NC-200 og ikke mindst NC-202, der sammen med et øget salg af servicepakker kommer til at drive væksten i 2020/21. Fremgangen i omsætningen forventes i lighed med tidligere år især at være inden for markedssegmentet LCF, herunder kunder, som arbejder med cellebaserede terapier. Der er fortsat attraktive vækstmuligheder inden for dette område.

ChemoMetec vil i regnskabsåret 2020/21 fortsætte udbygningen af salgsorganisationen og derigennem styrke salgsindsatsen på såvel det amerikanske marked som i Europa og de største asiatiske markeder. Det planlægges blandt andet at åbne et nyt salgskontor i Californien for yderligere at understøtte salget i USA.

På basis af ovenstående forventer ChemoMetec i regnskabsåret 2020/21 en omsætning i niveauet DKK 240-250 mio. og et driftsresultat (EBITDA) i niveauet DKK 100-105 mio.

ChemoMetec forventer i 2020/21 at investere ca. DKK 35 mio. i produktudvikling, patenter og produktionsanlæg. Investeringsniveauet vil efter ledelsens opfattelse danne grundlag for en fortsat effektiv udvikling og patentbeskyttelse af nye innovative produkter.

Finanskalender 2020/21

2020

- 17. september Årsrapport 2019/20
- 8. oktober Ordinær generalforsamling
- 5. november Periodemeddelelse for 1. kvartal 2020/21

2021

- 5. februar Delårsrapport for 1. halvår 2020/21
- 6. maj Periodemeddelelse for 3. kvartal 2020/21
- 16. september Årsrapport 2020/21
- 7. oktober Ordinær generalforsamling

Udtalelser om fremtidige forhold

Ovenstående udsagn om fremtidige forhold, herunder især fremtidig omsætning og driftsresultat, er usikre og forbundet med risici. Mange faktorer vil være uden for ChemoMetecs kontrol og kan medføre, at den faktiske udvikling afviger væsentligt fra de forventninger, som indeholdes i årsrapporten. Sådanne faktorer omfatter blandt andet væsentlige ændringer i markedsforhold herunder udvikling i teknologi, kundeportefølje eller valutakurser.

Se endvidere afsnittet om risikoforhold.

Risikostyring

Dette afsnit indeholder et resumé af de risici, som ledelsen vurderer som de væsentligste, samt et overblik over, hvordan ChemoMetec håndterer og forsøger at begrænse disse. Miljømæssige og etiske risici er beskrevet i afsnittet "Samfundsansvar".

Udvikling af nye innovative produkter til kunder inden for ChemoMetecs forretningsområder, herunder Life science research, Cellebaseret terapi samt Farmaceutisk proces- og kvalitetskontrol, indebærer store finansielle risici. Ud over risici forbundet med selve udviklingen er produktlancering og positionering af produkterne forbundet med risici og er ligeledes ressourcekrævende.

ChemoMetecs ledelse er ansvarlig for implementering af passende systemer og politikker i relation til risikostyring og intern kontrol samt for at vurdere de overordnede og specifikke risici i forbindelse med ChemoMetecs aktiviteter. Ledelsen søger kontinuerligt at håndtere risici på en ansvarlig og effektiv måde. Overvågning af risici og håndtering heraf indgår i en løbende risikovurdering og er integreret i den løbende rapportering til bestyrelsen.

Risici af særlig betydning for ChemoMetec er relateret til produktudvikling, kommercielle forhold, markedsforhold og global usikkerhed, immaterielle rettigheder, produktion, nøglemedarbejdere, it samt finansielle forhold.

Område	Beskrivelse risici	Håndtering af risici
Produktudvikling	<p>Udviklingen af nye innovative produkter er forbundet med store iboende risici vedrørende teknologiske, designmæssige og rettmæssige forhindringer, som kan forsinke eller standse udviklingsarbejdet.</p> <p>Realiseringen af ChemoMetecs strategi forudsætter, at selskabet med succes er i stand til at udvikle og introducere nye produkter på markedet.</p>	<p>ChemoMetec søger løbende at sikre et indgående kendskab til eksisterende og potentielle kunders behov inden for celletælling og -analyse og baserer udviklingen af løsninger på denne indsigt kombineret med selskabets teknologiske kompetencer.</p> <p>Under udviklingsprocessen foretages der løbende risikovurderinger af alle udviklingsprojekter, og der foretages ændringer af udviklingsprojekter, eller udviklingsprojekter bringes til ophør, hvis dette skønnes nødvendigt.</p> <p>Risikovurderinger foretages af både de projektansvarlige samt ledelsen af udviklingsafdelingen. Risikovurderinger fremlægges på ad hoc basis til ledelsen.</p>
Kommercielle forhold	<p>Der er en risiko for, at ChemoMetecs markedsposition bliver forringet, hvis konkurrenter kan genskabe de patentbeskyttede teknologier uden at krænke patenterne, hvis patenter ikke holder i forbindelse med en nærmere prøvelse, eller hvis konkurrenter lancerer alternative konkurrencedygtige teknologier.</p> <p>ChemoMetecs kunder inden for Life science research, Cellebaseret terapi samt Farmaceutisk proces- og kvalitetskontrol stiller typisk høje krav til produktionsprocesser, kvalitetsprocedurer og erstatningskrav. Ved fejl i produkter, som påvirker kundernes måle- og analyseresultater, vil der være en risiko for erstatningskrav.</p>	<p>Der anvendes væsentlige ressourcer på produktudvikling og udviklingssamarbejder med henblik på at fastholde ChemoMetecs markedsposition. Via en aktiv patentpolitik søges det endvidere at beskytte produkter imod kopiering.</p> <p>ChemoMetec anvender mange ressourcer på udvikling, interne og eksterne tests af samt dokumentering af sine produkter med henblik på at imødekomme kundernes krav. Endvidere foretages der løbende review og tilpasninger af forretningsbetingelser med henblik på at håndtere risici forbundet med salg til kunder.</p>

Område	Beskrivelse risici	Håndtering af risici
Immaterielle rettigheder	<p>Der er en iboende risiko for, at ikke alle patentansøgninger vil føre til udstedte patenter, ligesom der ikke kan gives sikkerhed for, at udstedte patenter ikke vil blive anfægtet.</p> <p>Der er også en risiko for, at andre bevidst krænker ChemoMetecs immaterielle rettigheder. Endvidere er der en risiko for, at andre – uanset om de er berettiget hertil eller ej – mener, at ChemoMetec krænker deres patenter eller rettigheder, og som følge heraf aktivt håndhæver disse påståede rettigheder. Patentstridigheder kan være omkostningskrævende, men kan også hindre ChemoMetec i at markedsføre produkter.</p>	<p>Håndteringen af ChemoMetecs patenter, herunder patentansøgninger, sker i et tæt samarbejde mellem udviklingsafdelingen og juridiske eksperter.</p> <p>Der afsættes løbende væsentlige ressourcer til patentsøgninger med henblik på at sikre, at ChemoMetec har såkaldt freedom-to-operate eller for at sikre, at andre ikke krænker selskabets immaterielle rettigheder. I de enkelte situationer vil selskabets ledelse tage stilling til, hvordan der skal reageres i en given situation, specielt under hensyntagen til den risiko der vurderes at være forbundet hermed.</p>
Markedsforhold og global ustabilitet	<p>I takt med den stigende aktivitet på stadig flere markeder udsættes ChemoMetec i stigende omfang for risici forbundet med skiftende politiske, handelspolitiske og regulatoriske regimer samt forretningspraksis, som blandt andet kan påvirke efterspørgsel, handelsvilkår, importregler, finansielle transaktioner, logistik mv.</p> <p>Udbruddet af Covid-19 har påvirket markedsbetingelser og efterspørgsel på en række områder og giver anledning til usikkerhed om aktivitets- og resultatpåvirkningen på både kort og længere sigt.</p>	<p>ChemoMetec afvejer løbende disse risici i forhold til konkrete markedsmuligheder og udvikler aktiviteterne i tæt samarbejde med erfarne og lokalkendte eksperter og medarbejdere. ChemoMetec søger desuden løbende at styrke sine forretningsgange vedr. håndtering af koncernens forretningspraksis og etiske standarder, så medarbejdere, der beskæftiger sig med salg, markedsføring, indkøb osv. får de bedst mulige forudsætninger og vejledning i, hvordan man håndterer de givne situationer og markedsforhold.</p> <p>ChemoMetec har fuldt fokus på at sikre medarbejdernes og kundernes sundhed og sikkerhed i den aktuelle situation. Samtidig er der gennemført en række initiativer på tværs af værdikæden med henblik på at minimere de forretningsmæssige og økonomiske konsekvenser af udbruddet af Covid-19.</p>
Produktion	<p>Produktionen foregår på få lokationer, og som følger heraf vil brand, hærværk og lignende på en af lokationerne kunne medføre væsentlige driftsforstyrrelser eller driftsafbrydelser. Længerevarende driftstop vil påvirke leveringsevnen i en periode.</p> <p>Produktionen er endvidere afhængig af, at leverandører kontinuerligt kan levere råvarer og andre komponenter af den fornødne kvalitet, og at disse leveres til tiden.</p>	<p>Der er implementeret en række tiltag med henblik på at mindske risikoen, herunder brandsikring. Herudover forsøges det at opretholde et minimumslager af færdigvarer for at reducere konsekvenserne ved driftsstop.</p> <p>Der er en løbende dialog med kritiske leverandører for at sikre, at råvarer og andre komponenter har den fornødne kvalitet, og at leverandørerne tilpasser deres produktion i takt med en stigende efterspørgsel. Selskabet forsøger også at opbygge et lager af kritiske råvarer og komponenter, ligesom det forsøges at identificere mindst to leverandører til hver varegruppe.</p>
Nøglemedarbejdere	<p>For fortløbende at kunne udvikle innovative produkter og sikre tilfredsstillende økonomiske resultater er det nødvendigt at kunne tiltrække og udvikle de rette medarbejdere.</p>	<p>Med henblik på fortsat at kunne tiltrække og fastholde medarbejdere med de rette kompetencer fokuserer ChemoMetec på udviklingen af den enkelte medarbejder, på løbende karriereudvikling og på at give medarbejderne en betydelig grad af ansvar.</p>
It	<p>Afviklingen af den daglige drift er i høj grad afhængig af it, herunder afvikling af produktionsordre, kundesupport, forsendelser og fakturering. It-nedbrud af længerevarende karakter vil påvirke driften.</p> <p>Hackeres eventuelle indtrængen i ChemoMetecs it-systemer og andre forsøg på økonomisk it-kriminalitet, herunder tyveri af forretningskritisk viden, herunder data om produkter, teknologier, kundelister mv., vil kunne påvirke de fremtidige resultater.</p>	<p>ChemoMetec vurderer og tilpasser løbende it-anvendelsen, herunder også it-infrastrukturen og -sikkerheden.</p> <p>ChemoMetec har implementeret en række sikkerhedsprocedurer og back-up-rutiner med henblik på at imødegå it-nedbrud og tab af data.</p>
Finansielle forhold	<p>Finansielle risici omfatter valuta-, rente-, likviditets- og kreditrisici. ChemoMetec er særligt eksponeret imod USD. De finansielle risici og styringen heraf er uddybet i note 4.5.</p>	<p>Styringen af de finansielle risici sker centralt i finansfunktionen i henhold til de af bestyrelsen vedtagne politikker og instrukser. Der er ikke i regnskabsåret foretaget kurssikring af pengekstrømme og positioner i udenlandsk valuta.</p>

Samfundsansvar

Redegørelse om samfundsansvar og mangfoldighed

ChemoMetec bestræber sig på at drive sin virksomhed på en ansvarlig, etisk og bæredygtig måde og ønsker at leve op til lovgivningen i de lande og lokalsamfund, hvor der udøves virksomhed.

ChemoMetecs arbejde med samfundsansvar er baseret på en forretningsmæssig prioritering af værdiskabelse og begrænsning af risici. En effektiv udnyttelse af ressourcer samt opbygning og fastholdelse af tætte og langsigtede relationer med kunder og slutbrugere er afgørende for den fortsatte værdiskabelse. Det er samtidig væsentligt for ChemoMetec, at selskabets fortsatte vækst og udvikling sker på et bæredygtigt grundlag, og at ChemoMetec løbende søger at bidrage positivt til udviklingen inden for sine forretningsområder.

Det er endvidere ChemoMetecs politik at leve op til de ti principper i FN's Global Compact, dog er virksomheden ikke tilsluttet FN Global Compact.

ChemoMetec har valgt at prioritere arbejdet med samfundsansvar inden for tre områder, som kan sammenfattes under overskrifterne klima og miljø, sociale forhold og medarbejderforhold samt relationer til omverdenen. Bestyrelsen har godkendt politikkerne, som relaterer sig til samfundsansvar og de tre områder.

For en beskrivelse af ChemoMetecs forretningsmodel henvises til afsnittet om "ChemoMetecs forretningsmodel".

Klima og miljø

Inden for området klima og miljø har ChemoMetec integreret CSR i sine politikker for investeringer og leverandøraftaler, og herudover er det ChemoMetecs målsætning generelt at minimere ressourceanvendelsen og påvirkningen af det eksterne miljø. CSR-politikkerne gennemføres blandt andet ved, at hensyn til miljø- og klimaforhold indgår i forbindelse med godkendelsen af investeringer, samt at der stilles krav til leverandører om efterlevelse af FN Global Compacts principper. Der anvendes p.t. ikke måltal eller KPI'er.

ChemoMetec har ingen væsentlige CSR-risici forbundet med klima og miljø, men er selvfølgelig opmærksom på ressourceanvendelsen i forbindelse med udvikling og produktion af selskabets produkter. Det er en vigtig parameter for ChemoMetec, at de materialer, der indgår i selskabets produkter og forbrugsvarer, kan accepteres af kunderne, og at der tages hensyn til materialernes påvirkning af miljøet.

ChemoMetecs produktionsfaciliteter opdateres løbende med henblik på at sikre en tidssvarende, effektiv og fleksibel produktion. Der er fortsat i 2019/20 fortaget flere investeringer i produktionen med henblik på både at udvide produktionskapaciteten og på at opnå en bedre udnyttelse af ressourcerne, herunder mindske spildet og energiforbruget. Der er endvidere i slutningen af regnskabsåret igangsat en udskiftning af facaden på selskabets ejendom i Allerød, blandt andet med henblik på at mindske energiforbruget.

De væsentligste principper i forbindelse med ChemoMetecs arbejde med samfundsansvar kan sammenfattes således:

Klima og miljø

ChemoMetec bestræber sig på at drive forretning på en sikker og miljøvenlig måde, og vi forsøger at reducere påvirkningen af klima og miljø under hensyntagen til typen af vores virksomhed.

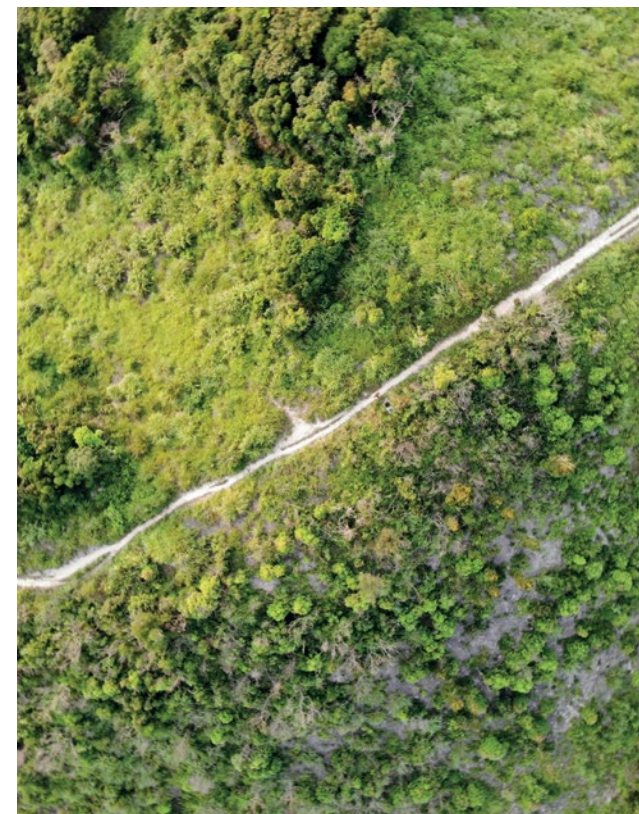
Sociale forhold og medarbejderforhold

ChemoMetec ønsker at overholde internationalt vedtagne grundlæggende menneskeretigheder og at behandle vores medarbejdere med værdighed og respekt.

ChemoMetec ønsker at være en ansvarlig arbejdsgiver og at sikre vores medarbejders trivsel. Vi bestræber os på at tilbyde gode medarbejderforhold, sunde og sikre arbejdsforhold og et inspirerende arbejdsmiljø. Vores kultur og politikker er baseret på at fremme diversitet, da vi tror på, at en diversificeret medarbejdergruppe øger den værdi, vi skaber for alle vores interessenter.

Relationer til omverdenen

ChemoMetecs omdømme som en troværdig samarbejdspartner er af afgørende betydning, og derfor skal alle medarbejdere være informeret om vores politikker vedrørende korruption og compliance. Vores mål er at leve op til en høj etisk standard og at sikre vores forretning mod korruption.



ChemoMetec har i regnskabsåret fortsat implementeringen af kravet om, at koncernens leverandører skal følge FN Global Compacts principper. Ved udgangen af 2019/20 fulgte hovedparten af selskabets større leverandører således principperne.

Sociale forhold, medarbejderforhold og mangfoldighed

Inden for området sociale forhold og medarbejderforhold har ChemoMetec CSR-politikker, der vedrører medarbejderforhold, rekruttering af nye medarbejdere, krav om overholdelse af grundlæggende menneskerettigheder samt forebyggelse af diskrimination. Det er herudover en målsætning at opnå mangfoldighed i den samlede organisation samt en sund og sikker arbejdsplads.

ChemoMetec har ingen væsentlige CSR-risici forbundet med sociale forhold og medarbejderforhold og anvender p.t. ikke måltal eller KPI'er ud over måltal for køns-sammensætningen.

Det er ChemoMetecs mål at opnå en fornuftig repræsentation af begge køn i såvel lederkredsen som bestyrelsen, ud fra et ønske om at styrke selskabets alsidighed, samlede kompetencer og skabe bedre beslutningsprocesser. Det er bestyrelsens mål, at dens medlemmer bedst muligt skal supplere hinanden i forhold til alder, baggrund og køn m.m. med henblik på at sikre et kompetent og alsidigt bidrag til bestyrelsesarbejdet. Dog vil indstillingen af kandidater altid ske med udgangspunkt i en vurdering af de enkelte kandidaters kompetencer, disses

match med behovene og bidrag til bestyrelsens samlede effektivitet.

Det var målsætningen, at begge køn i regnskabsåret 2019/20 skulle have en minimumsrepræsentation på 25% i såvel lederkredsen som bestyrelsen. I lederkredsen lever ChemoMetec samlet op til sin målsætning om en andel på 25% repræsentation af begge køn, og når der skal rekrutteres nye ledere, lægges der vægt på at identificere kandidater af begge køn og skabe lige vilkår. For bestyrelsen er målsætningen ikke opnået ved udgangen af regnskabsåret. Dette skyldes, at der ikke har været udskiftninger i bestyrelsen. Det forventes dog, at der opstilles en kvinde til valg som bestyrelsesmedlem på den kommende ordinære generalforsamling, og hermed vil målsætningen for bestyrelsen ligeledes være opfyldt. I henhold til Erhvervsstyrelsens vejledning om måltal og politikker for den kønsmæssige sammensætning af ledelsen svarer denne sammensætning af bestyrelsen til en ligelig kønsmæssig fordeling, hvorfor der for nærværende ikke er opstillet nye måltal.

ChemoMetec ønsker at skabe lige vilkår og muligheder for alle medarbejdere uanset køn, nationalitet, religion eller alder. I de løbende medarbejdersamtaler indgår derfor blandt andet forhold omkring vilkår og muligheder, ligesom alle kandidater med de rette kompetencer og ambitioner opfordres til at søge ved rekruttering af nye medarbejdere.

ChemoMetec ønsker at være en sikker og sund arbejdsplads, hvor der lægges vægt på medarbejdernes sundhed og trivsel. Der

arbejdes målrettet på at have et sikkert arbejdsmiljø, hvor arbejdsskader undgås, og på at skabe et velfungerende psykisk arbejdsmiljø, der fremmer den enkelte medarbejders trivsel og udvikling.

ChemoMetec har arbejdsmiljørepræsentanter, der løbende i samarbejde med ledelsen følger arbejdsmiljøet. Ledelsen følger løbende op på sygefraværet, og der afholdes samtale med de medarbejdere, der har et relativt højt fravær. For at understøtte medarbejdernes sundhed tilbyder ChemoMetec endvidere et sundt og varieret udbud af mad i kantinen.

Der er virksomhedens vurdering, at det på baggrund af den fortsatte indsats i regnskabsåret er lykkedes at opretholde et sundt og sikkert arbejdsmiljø i virksomheden.

Relationer til omverdenen

ChemoMetecs forhold til omverdenen, herunder kunder, leverandører, distributører og andre samarbejdspartnere bygger på aftaler og kontrakter, som indeholder en række standardkrav med henblik på at minimere risici og drive en forsvarlig forretning. Standardkravene omfatter typisk krav om kvalitet og leveringssikkerhed, men også ansvarlighed, herunder bl.a. hensyn til miljø, menneskerettigheder og antikorruption. Det er ChemoMetecs politik, at disse standardkrav indarbejdes ved fornyelse af eksisterende kontrakter og ved indgåelse af nye. På basis af den viden, som ChemoMetec er i besiddelse af, vurderes det, at der

er et tilfredsstillende niveau hos leverandører m.fl.

Da ChemoMetec opererer globalt, herunder også på markeder, hvor korruption og bestikkelse er mere udbredt end på de vestlige markeder, er der en potentiel CSR-risiko forbundet hermed. Med henblik på at minimere risikoen indarbejdes der løbende krav om anti-korruption ved fornyelse af alle nye distributøraftaler, ligesom alle i ChemoMetecs organisation er informeret om, at korruption ikke accepteres. Ledelsen har ikke kendskab til tilfælde af korruption i regnskabsåret.



Selskabsledelse

Redegørelse for Selskabsledelse

ChemoMetecs bestyrelse og direktion lægger vægt på, at der udøves god selskabsledelse, da det vurderes at være en forudsætning for langsigtet værdiskabelse samt etablering af troværdighed i forhold til aktionærer, medarbejdere, kunder og øvrige interessenter.

Anbefalingerne fra Nasdaq Copenhagen vedrørende god selskabsledelse, gældende børsregler, myndighedskrav, praksis på området og interne regler sætter rammen for ChemoMetecs selskabsledelse.

Anbefalingerne fra Nasdaq Copenhagen følges med nogle undtagelser, som primært kan henføres til ChemoMetecs størrelse og forretningsmodel. ChemoMetec har blandt andet valgt at lade den samlede bestyrelse varetage revisionsudvalgets opgave, ligesom der heller ikke er etableret øvrige bestyrelsesudvalg.

ChemoMetecs lovpligtige redegørelse for selskabsledelse for regnskabsåret 2019/20 findes på selskabets hjemmeside www.chemometec.com under "IR" og punktet "Corporate Governance", Lovpligtig redegørelse for selskabsledelse (<https://chemometec.com/wp-content/uploads/2020/09/Lovpligtig-redegoerelse-for-virksomhedsledelse.pdf>).

Ledelsesstruktur

ChemoMetec har en todelt ledelsesstruktur, som består af bestyrelsen og direktionen. Bestyrelsen udpeges af aktionærerne og fører tilsyn med direktionen. Bestyrelsen og direktionen er uafhængige af hinanden.

Bestyrelsen

Bestyrelsen varetager selskabets overordnede ledelse og træffer beslutninger om den strategiske udvikling, kapitalstruktur, risikoforhold, køb og salg af virksomheder samt større udviklings- og investeringsprojekter. Desuden fører bestyrelsen i bred forstand tilsyn med selskabet og fører kontrol med, at dette ledes på forsvarlig vis og i overensstemmelse med lovgivning og vedtægter.

Ifølge selskabets vedtægter vælger generalforsamlingen tre til syv medlemmer. Bestyrelsen består for øjeblikket af tre medlemmer, som alle er generalforsamlingsvalgte, og vælges for ét år ad gangen med mulighed for genvalg.

Vedtægterne indeholder ingen særlige restriktioner vedrørende valg af bestyrelsesmedlemmer.

To af de tre bestyrelsesmedlemmer vurderes som ikke uafhængige, jf. corporate governance-anbefalingerne fra Nasdaq Copenhagen. Bestyrelsesformand Preben Kønig er partner i det advokatfirma, der yder juridisk rådgivning til selskabet og har ligeledes været medlem af bestyrelsen i mere end 12 år, og Martin Glensbjerg er ansat i selskabet som COO.

I regnskabsåret 2019/20 blev der afholdt fem fysiske bestyrelsesmøder, hvor alle bestyrelsesmedlemmer var til stede, og desuden blev der afholdt et antal telefonbestyrelsesmøder.

Oplysninger om de enkelte bestyrelsesmedlemmer findes i afsnittet "Bestyrelse og direktion".

Direktionen

Direktionen ansættes af bestyrelsen og har ansvaret for selskabets daglige ledelse, herunder den driftsmæssige udvikling og de finansielle resultater. Direktionen er ansvarlig for at gennemføre strategien og de overordnede beslutninger, som er godkendt af bestyrelsen.

Direktionen består af den administrerende direktør.

Vederlag til bestyrelse og direktion

Honoreringen af ChemoMetecs bestyrelse og direktion sker på baggrund af en vederlagspolitik, som er godkendt af generalforsamlingen. Godkendelse af den gældende vederlagspolitik fandt sted på den ordinære generalforsamling den 10. oktober 2019.

ChemoMetecs vederlagspolitik er tilgængelig på selskabets hjemmeside www.chemometec.com under "IR" og punktet "Vederlagspolitik" (<https://chemometec.com/wp-content/uploads/2020/09/Vederlagspolitik.pdf>).

Det overordnede formål med vederlagspolitikken er at:

- Levere resultater i overensstemmelse med den overordnede strategi og de årlige planer.
- Sikre at ChemoMetec er i stand til at tiltrække, motivere og fastholde højt kvalificerede medlemmer af bestyrelsen og direktionen.
- Sikre sammenfald mellem på den ene side ledelsens interesser og på den anden

side ChemoMetecs og aktionærernes interesser.

- Tilvejebringe transparens, så aktionærerne kan vurdere grundlaget for vederlæggelsen af direktionen og bestyrelsen i ChemoMetec.

Bestyrelsens vederlag består af et fast honorar. Medlemmer af bestyrelsen modtager ikke nogen former for incitamentsaf lønning, dog kan medlemmer af bestyrelsen i deres egenskab af medarbejdere være omfattet af incitamentsordninger.

I regnskabsåret 2019/20 udgjorde honoraret til bestyrelsen DKK 440.000 (2018/19: DKK 240.000), jf. note 2.4

Direktionens vederlag består af en fast grundløn, en variabel kontantbaseret incitamentsordning knyttet til finansielle resultatkrævier og andre sædvanlige personalegoder. Bestyrelsen kan under særlige omstændigheder beslutte også at tildele en direktør en ekstraordinær engangsbonus. Kombinationen af fast og incitamentsbaseret vederlag er valgt for at underbygge formålet med vederlagspolitikken.

I 2019/20 udgjorde vederlaget til direktionen DKK 8,4 mio. (2018/19: DKK 7,4 mio.), heraf en resultatafhængig bonus på DKK 1,5 mio. til den nuværende administrerende direktør og en fratrædelsesgodtgørelse til den tidligere administrerende direktør, der fratrådte sin stilling i november 2019, jf. note 2.4.

Læs mere om bestyrelsens og direktionens vederlag i note 2.4. og i vederlagsrapporten for 2019/20, der er tilgængelig på selskabets

hjemmeside www.chemometec.com under "IR" og punktet "Vederlagsrapport for 2019/20" (<https://chemometec.com/wp-content/uploads/2020/09/Vederlagsrapport.pdf>)

Kontrol og risikostyring i forbindelse med regnskabsaflæggelsesprocessen

Bestyrelsen i ChemoMetec har det overordnede ansvar for selskabets risikostyring og interne kontroller i forbindelse med regnskabsaflæggelsen, herunder også overholdelse af lovgivningen mv.

Formålet med selskabets risikostyring og interne kontroller i forbindelse med regnskabsaflæggelsen er:

- At sikre en rettidig, retvisende og informativ regnskabsrapportering i henhold til gældende regnskabslovgivning og oplysningskrav for børsnoterede selskaber.
- At skabe grundlag for en effektiv intern økonomisk styring og budgetopfølgning.
- At minimere muligheden for fejl og mangler i forbindelse med regnskabsaflæggelsesprocessen.

Ansvar og beføjelser er defineret i bestyrelsens instruktioner til direktionen samt i øvrige politikker, procedurer og kodeks.

Bestyrelsen godkender ChemoMetecs overordnede politik for finans-, valuta- og risikostyring. Bestyrelsen drøfter tillige væ-

sentlige skøn og usikkerheder ved regnskabsaflæggelsen.

ChemoMetec har en relativ lille organisation, hvor kun få medarbejdere varetager administrative opgaver, herunder bogholderi og regnskabsmæssige registreringer samt afstemninger. Den begrænsede organisation vanskeliggør på visse punkter en egentlig funktionsadskillelse. På disse områder har selskabet indført supplerende kontroller, der har til hensigt at forhindre uretmæssig brug af aktiver, tab og/eller væsentlige fejl og mangler i forbindelse med regnskabsaflæggelsen.

Direktionen foretager løbende en vurdering af risici inklusive risici, som direkte påvirker regnskabsaflæggelsen, risici relateret til generelle it-kontroller, herunder it-nedbrud, tab af data samt risici relateret til svig og uregelmæssigheder.

Bestyrelsen og direktionen modtager løbende finans- og salgsrapportering samt kommentarer vedrørende den økonomiske og forretningsmæssige udvikling i ChemoMetec.



Bestyrelse og direktion

Bestyrelse

Preben Kønig (1950)

Formand for bestyrelsen

Medlem af bestyrelsen i ChemoMetec A/S siden oktober 2000. Genvalgt i 2019.



Er ikke uafhængig, jf. corporate governance-anbefalingerne fra Nasdaq Copenhagen, da Preben Kønig er partner i det advokatfirma, der yder juridisk rådgivning til selskabet, og ligeledes har været medlem af bestyrelsen i mere end 12 år.

Stilling

Advokat (H), Kønig Advokater I/S. Direktør i Kønig Advokataktieselskab, PK 1 ApS og PK 2 Holding Advokatanpartsselskab og ApS af 14. juli 1984.

Bestyrelsesposter

Formand for bestyrelsen for AP Holding ApS, Co-Ros Fond, Invest 1998 A/S, J. Pihl & Co. Holding A/S, Kønig Advokataktieselskab, Kalvøvej 3 ApS, Nordenergie A/S, Ring Master A/S, Scancontact A/S, Select Sport A/S, Select Sport Invest A/S, Tandlæge Peter Eriksen ApS, VBT A/S og Vendsyssel Seafood A/S. Medlem af bestyrelsen for Dansk Europæisk Holding A/S, Hilmar Glæsels Fond, Precision Technic Defence A/S og Wall Holding A/S.

Særlige kompetencer

Erhvervsjuridiske forhold og generel selskabsledelse.

Martin Glensbjerg (1959)

Næstformand for bestyrelsen

Bestyrelsesmedlem i ChemoMetec A/S siden oktober 2013. Genvalgt i 2019.



Medlem af bestyrelsen for ChemoMetec A/S i perioden 2001-2010. Bestyrelsesmedlem i ChemoMetec Holding A/S.

Er ikke uafhængig jf. corporate governance-anbefalingerne fra Nasdaq Copenhagen, da Martin Glensbjerg er ansat i selskabet som COO.

Stilling

COO i ChemoMetec A/S og medstifter af ChemoMetec A/S. Direktør i ChemoMetec Holding A/S og HMG Technology ApS.

Særlige kompetencer

Produktudvikling og projektledelse samt produktion og forretningsudvikling.

Peter Reich (1962)

Medlem af bestyrelsen for ChemoMetec A/S siden oktober 2014. Genvalgt i 2019.



Stilling

Direktør og medejer af teleskabet ipvision a/s samt direktør i Voicelink ApS, Jore ApS, Soft Invest Holding ApS, Bulltrading ApS, IPV Holding ApS og Soft Holding ApS.

Bestyrelsesposter

Medlem af bestyrelsen for Leto Leasing P/S og BPM Micro ApS.

Særlige kompetencer

Strategi og forretningsudvikling, generel selskabsledelse, specifikt salg og marketing.

Direktion

Steen Søndergaard (1959)

Administrerende direktør siden januar 2020.



Direktør i SN IT Invest ApS, SN IT Invest II ApS og SPOS A/S.

Bestyrelsesposter

Medlem af bestyrelsen for SPOS A/S

Bestyrelsens og direktionens aktiebesiddelser

Antal styk	Solgt i 2019/20	Beholdning pr. 30. juni 2020
Preben Kønig	0	3.842
Martin Glensbjerg	500.000	1.300.000
Peter Reich	0	0
Steen Søndergaard	0	0

Aktiebesiddelserne omfatter såvel direkte ejerskab som indirekte ejerskab gennem kontrollerede selskaber

Aktionærforhold

Aktieinformation

ChemoMetec-aktien er noteret på Nasdaq Copenhagen og indgår i MidCap-indekset. I første halvdel af regnskabsåret indgik aktien i SmallCap-indekset, men blev en del af MidCap-segmentet pr. 1. januar 2020.

Aktien er registreret under fondskoden DK0060055861 og er udstedt med en stykstørrelse på DKK 1. Aktierne er omsætningspapirer uden indskrænkninger i omsættelighed, udstedt til ihændeleveren og giver én stemme pr. aktie a DKK 1.

Aktiekapital

Aktiekapitalen i ChemoMetec bestod pr. 30. juni 2020 af 17.402.479 aktier a DKK 1 og udgjorde således DKK 17.402.479. Der er ikke sket ændringer i aktiekapitalens størrelse i det forløbne regnskabsår.

Aktien sluttede regnskabsåret i kurs 315 mod kurs 158 ved forrige regnskabsårs af-

slutning. Markedsværdien af selskabets aktier er således steget til DKK 5.482 mio. fra DKK 2.750 mio., hvilket svarer til en stigning på 99%. Til sammenligning steg OMX Copenhagen Small Cap PI indekset i samme periode med 3,9%, mens OMX Copenhagen MidCap PI indekset steg med 9,8%.

I 2019/20 blev der handlet i alt ca. 27,4 mio. ChemoMetec-aktier, svarende til 157% af aktiekapitalen på 17,4 mio. aktier. Omsætningen blev på omkring DKK 6,4 mia., hvilket er en stigning på mere end 200% i forhold til året før.

Ejerforhold

Ved regnskabsårets begyndelse var der i alt 6.536 navnenoterede aktionærer, mens der ved årets afslutning den 30. juni 2020 var i alt 8.968, som repræsenterede 94,1 % af selskabets aktiekapital.

ChemoMetec ønsker på bedst mulige måde at kunne servicere sine aktionærer med information om selskabet, hvorfor alle aktionærer opfordres til at lade deres aktier notere på navn i selskabets ejerbog og via selskabets aktionærportal på hjemmesiden, <https://chemometec.com/about/investor-relations/>.

Følgende aktionærer har over for ChemoMetec oplyst at eje mere end 5% af aktiekapitalen og/eller stemmerne*:

	Andel af aktiekapital %	Andel af stemmer %
ChemoMetec Holding, Næsbyholmvej 2 2700 Brønshøj, Danmark	22,41	22,41
Swedbank Robur Fondar AB Landsvägen 40 172 63 Sundbyberg, Sverige	9,65	9,65
SEB Asset Management AB Stjärntorget 4 106 40 Stockholm, Sverige	5,01	5,01

* Oplysninger om andel af aktiekapital og stemmer er baseret på de seneste modtagne oplysninger. SEB Asset Management AB's andel af aktiekapital og stemmer er oplyst pr. 14. februar 2020.

ChemoMetec Holding A/S reducerede den 25. februar 2020 deres beholdning af aktier i ChemoMetec A/S til 3.900.000 aktier svarende til 22,41% af aktiekapitalen. Det blev i samme forbindelse oplyst, at Martin Glensbjerg, næstformand for bestyrelsen, via sit medejerskab af Chemometec Holding A/S

havde reduceret sin indirekte besiddelse af aktier med 500.000 aktier til 1.300.000 aktier.

ChemoMetec ejede pr. 30. juni 2020 ingen egne aktier, efter at der af to omgange blev solgt egne aktier i regnskabsåret 2019/20.

Den 4. oktober 2019 blev der afhændet 500.000 egne aktier (2,9% af aktiekapitalen) til kurs 144, svarende til et provenu på DKK 72 mio. Efter salget af egne aktier foreslog bestyrelsen den 8. oktober 2019 at hæve det tidligere foreslåede udbytte på DKK 3 pr. aktie til DKK 7,5 pr. aktie.

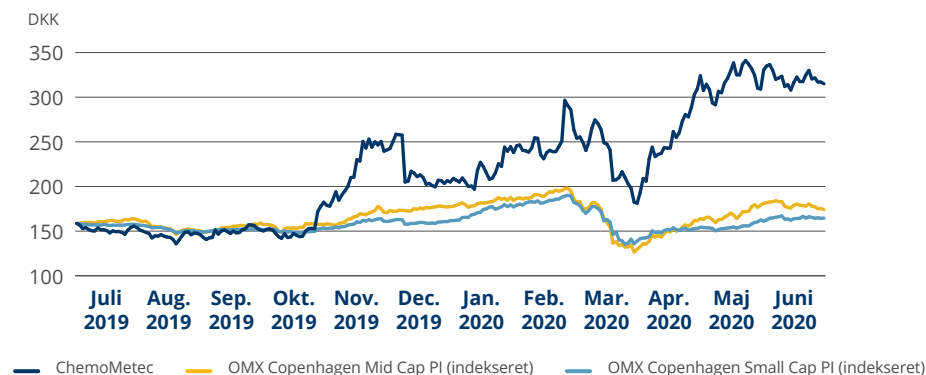
Den resterende del af beholdningen på 1.149.000 aktier (6,6% af aktiekapitalen) blev afhændet den 8. november 2019 til kurs 219,50, svarende til et provenu på DKK 247 mio., med henblik på efterfølgende at udlodde en væsentlig del af provenuet som udbytte. På en ekstraordinære generalforsamling den 13. januar 2020 blev det besluttet at udlodde et ekstraordinært udbytte på DKK 13,00 pr. aktie.

Samlet blev der således udloddet DKK 20,50 pr. aktie i 2019/20, svarende til DKK 348,1 mio.

Selskabets vedtægter indeholder ingen grænser for ejerskab eller stemmeret. Hvis der fremsættes et tilbud om overtagelse af selskabets aktier, vil bestyrelsen – i overensstemmelse med lovgivningen – forholde sig åbent hertil og formidle tilbuddet til aktionærerne, ledsaget af bestyrelsens kommentarer.

ChemoMetec har ikke indgået væsentlige aftaler, som påvirkes, ændres eller udløber, hvis kontrollen i selskabet ændres.

Kursudvikling



ChemoMetec-aktien skiftede pr. 1. januar 2020 fra OMX Copenhagen Small Cap PI til OMX Copenhagen Mid Cap PI i forbindelse med Nasdaq Copenhagens årlige review.

Bestyrelsesbeslutninger og forslag til generalforsamlingen

Resultatdisponering

Bestyrelsen foreslår, at årets resultat på DKK 59,2 mio. overføres til næste år.

Udbytte

Bestyrelsen vil på den ordinære generalforsamling stille forslag om, at der udbetales et udbytte for regnskabsåret 2019/20 på DKK 1,50 pr. aktie (se også note 4.3) svarende til en udbyttebetaling på DKK 26,1 mio. Udbyttet vil blive udbetalt automatisk efter generalforsamlingen via VP Securities.

Det er andet år, at der stilles forslag om udbetaling af udbytte, og forslaget skal ses i lyset af det fortsat gode resultat i regnskabsåret 2019/20.

ChemoMetec har ikke taget stilling til den fremtidige udbyttepolitik, men overvejelser vedrørende eventuelle udbyttebetalinger vil ske under hensyntagen til selskabets kapitalforhold, likviditetsbehov, økonomiske resultater samt de strategiske planer.

Øvrige forslag

Bestyrelsen fremsætter forslag om, at bestyrelsen fortsat bemyndiges til på vegne af selskabet at erhverve egne aktier i selskabet.

Der fremsættes ligeledes forslag om, at vedtægterne ændres, således at bestyrelsen bliver bemyndiget til, at generalforsamlinger kan afholdes fuldstændig eller delvist elektronisk samt helt eller delvist på engelsk.

Bestyrelsen indstiller endvidere til generalforsamlingen:

- At godkende ChemoMetecs opdaterede vederlagspolitik
- At godkende ChemoMetecs vederlagsrapport for 2019/20

De konkrete forslag vil fremgå af indkaldelsen til den ordinære generalforsamling.

Investor relations

Det er ChemoMetecs ambition at sikre et højt og troværdigt informationsniveau. Selskabet lægger således vægt på at videregive åben og relevant information til selskabets aktionærer og øvrige interessenter og ønsker samtidig at indgå i en aktiv dialog med disse.

Kommunikationen med investorer, analytikere, pressen og øvrige interessenter finder sted via løbende offentliggørelse af meddelelser. Information om ChemoMetecs resultater og udvikling er tilgængelig på selskabets website.

Aktionærer, analytikere, investorer, børs-mæglerselskaber samt andre interesserede, der har spørgsmål vedrørende ChemoMetec, bedes henvende sig til:

ChemoMetec A/S
Gydevang 43
3450 Allerød

Kontakt: CFO Claus Madsen
Telefon: 48 13 10 20
E-mail: ir@chemometec.com

Generalforsamling

Selskabets ordinære generalforsamling afholdes torsdag den 8. oktober 2020 kl. 17.30 i Nordsjællands Konferencecenter i Allerød.

Meddelelser til Nasdaq Copenhagen i 2019/20

2019

17. september	Årsrapport 2018/19
17. september	Indkaldelse til generalforsamling
18. september	Ledende medarbejders handel med aktier og storaktionærmeddelelse
4. oktober	Salg af egne aktier i ChemoMetec A/S
8. oktober	Forslag om forhøjelse af tidligere foreslået udbytte
10. oktober	Forløb af ordinær generalforsamling
21. oktober	Opjustering af omsætning og driftsresultat
5. november	Periodemeddelelse for 1. kvartal 2019/20
8. november	Salg af egne aktier i ChemoMetec A/S
11. november	Udvidelse af aktionærkredsen
29. november	Ændringer i ledelsen og suspension af aktien
29. november	Ændringer i ledelsen – kort opfølgning
1. december	Ny CEO i ChemoMetec A/S
6. december	Ny CEO i ChemoMetec tiltræder den 2. januar 2020
16. december	Indkaldelse til ekstraordinær generalforsamling

2020

13. januar	Forløb af ekstraordinær generalforsamling
22. januar	Markant forbedret indtjening og opjustering af forventningerne
7. februar	Delårsrapport for 1. halvår 2019/20
14. februar	Storaktionærmeddelelse
25. februar	Storaktionærmeddelelse samt meddelelse om ledende medarbejders aktiesalg
26. februar	Storaktionærmeddelelse
2. april	Storaktionærmeddelelse
7. april	Storaktionærmeddelelse
28. april	Opjustering af driftsresultat
7. maj	Periodemeddelelse for 3. kvartal 2019/20
29. juni	Finanskalender for 2020/21
6. juli	Præcisering af forventninger til omsætning og driftsresultat



Påtegninger

Ledelsespåtegning

Bestyrelsen og direktionen har dags dato behandlet og godkendt årsrapporten for regnskabsåret 1. juli 2019 til 30. juni 2020 for ChemoMetec A/S.

Årsrapporten aflægges i overensstemmelse med International Financial Reporting Standards som godkendt af EU og danske oplysningskrav for børsnoterede selskaber.

Det er vores opfattelse, at koncernregnskabet og årsregnskabet giver et retvisende billede af koncernens og selskabets aktiver, passiver og finansielle stilling pr. 30. juni 2020 og resultatet af koncernens samt selskabets aktiviteter og pengestrømme for regnskabsåret 1. juli 2019 til 30. juni 2020.

Ledelsesberetningen indeholder efter vores opfattelse en retvisende redegørelse for udviklingen i koncernens og selskabets aktiviteter og økonomiske forhold, årets resultater og selskabets finansielle stilling og den finansielle stilling som helhed for de virksomheder, der er omfattet af koncernregnskabet, samt en beskrivelse af de væsentligste risici og usikkerhedsfaktorer, som koncernen og selskabet står overfor.

Årsrapporten indstilles til generalforsamlingens godkendelse.

Allerød, den 16. september 2020

Direktion

Steen Søndergaard

Administrerende direktør (CEO)

Bestyrelse

Preben König

Formand

Martin Glensbjerg

Næstformand

Peter Reich

Den uafhængige revisors erklæringer

Til kapitalejerne i ChemoMetec A/S

Konklusion

Vi har revideret koncernregnskabet og årsregnskabet for ChemoMetec A/S for regnskabsåret 1. juli 2019 - 30. juni 2020, der omfatter resultatopgørelse, totalindkomst-opgørelse, balance, egenkapitalopgørelse, pengestrømsopgørelse og noter, herunder anvendt regnskabspraksis, for såvel koncernen som selskabet. Koncernregnskabet og årsregnskabet udarbejdes efter International Financial Reporting Standards som godkendt af EU og yderligere krav i årsregnskabsloven.

Det er vores opfattelse, at koncernregnskabet og årsregnskabet giver et retvisende billede af koncernens og selskabets aktiver, passiver og finansielle stilling pr. 30. juni 2020 samt af resultatet af koncernens og selskabets aktiviteter og pengestrømme for regnskabsåret 1. juli 2019 - 30. juni 2020 i overensstemmelse med International Financial Reporting Standards som godkendt af EU og yderligere krav i årsregnskabsloven.

Vores konklusion er konsistent med vores revisionsprotokollat til bestyrelsen.

Grundlag for konklusion

Vi har udført vores revision i overensstemmelse med internationale standarder om revision og de yderligere krav, der er gældende i Danmark. Vores ansvar ifølge disse standarder og krav er nærmere beskrevet i revisionspåtegningens afsnit "Revisors ansvar for revisionen af koncernregnskabet og årsregnskabet". Vi er uafhængige af koncernen i overensstemmelse med internationale etiske regler for revisorer (IESBA's Etiske regler) og de yderligere krav, der er gældende i Danmark, ligesom vi har opfyldt vores øvrige etiske forpligtelser i henhold til disse regler og krav. Det er vores opfattelse, at det opnåede revisionsbevis er tilstrækkeligt og egnet som grundlag for vores konklusion.

Efter vores bedste overbevisning er der ikke udført forbudte ikke-revisionsydelser som omhandlet i artikel 5, stk. 1 i forordning (EU) nr. 537/2014.

Vi blev første gang valgt som revisor for ChemoMetec A/S den 31. august 2001 for regnskabsåret 2001/02. Vi er genvalgt årligt ved generalforsamlingsbeslutningen i en samlet sammenhængende opgaveperiode på 19 år frem til og med regnskabsåret 2019/20.

Centrale forhold ved revisionen

Centrale forhold ved revisionen er de forhold, der efter vores faglige vurdering var mest betydelige ved vores revision af koncernregnskabet og årsregnskabet for regnskabsåret 2019/20. Disse forhold blev behandlet som led i vores revision af koncernregnskabet og årsregnskabet som helhed og udformningen af vores konklusion herom. Vi afgiver ikke nogen særskilt konklusion om disse forhold.

Centrale forhold ved revisionen

Værdiansættelse af færdiggjorte og igangværende udviklingsprojekter

Den regnskabsmæssige værdi af koncernens færdiggjorte og igangværende udviklingsprojekter udgør DKK 48,6 mio. pr. 30. juni 2020, svarende til 18,5% af koncernens samlede balancesum. Værdien af de færdiggjorte og igangværende udviklingsprojekter og de tilhørende væsentlige ledelsesmæssige skøn vurderes at have væsentlig indflydelse på vurderingen af selskabets årsregnskab og er dermed et centralt forhold i revisionen.

Ledelsen foretager årlige impairmenttest af selskabets færdiggjorte og igangværende udviklingsprojekter for at sikre, at udviklingsprojekterne nedskrives, såfremt den regnskabsmæssige værdi overstiger den forventede genindvindingsværdi.

Ledelsens impairmenttest indeholder væsentlige ledelsesmæssige skøn relateret særligt til:

- Forventede fremtidige pengestrømme fra koncernens salg af instrumenter og forbrugsvarer, herunder vurdering og definition af pengestrømsfrembringende enheder
- Diskonteringsfaktor anvendt til tilbagediskontering af pengestrømmene til nutidsværdi

De væsentligste input og forudsætninger, der indgår i ledelsens skøn og de usikkerheder, der knytter sig hertil, er beskrevet i note 3.1 til koncernregnskabet.

Forholdet er behandlet således i revisionen

Vi har opnået en forståelse for ledelsens processer for og kontrol med værdiansættelse af selskabets færdiggjorte og igangværende udviklingsprojekter.

Vi har ved en risikorettet udvælgelse testet nøjagtighed og fuldstændighed af grundlaget for de af ledelsen estimerede fremtidige pengestrømme og sikret os, at de anvendte metoder og principper er uændrede i forhold til sidste år.

Vi har vurderet risikoen for fejl og usikkerheden knyttet til ledelsens impairmenttest af udviklingsprojekter ved udførelsen af følgende handlinger:

- Vurdering af rimeligheden af selskabets anvendte værdiansættelsesmodel til brug for vurdering af impairment af udviklingsprojekter
- Test af ledelsens forventninger til fremtidige pengestrømme for de enkelte projekter, herunder test af historiske salgspriser og afsætning med sammenholdelse til bestyrelsens godkendte budgetter
- Sammenholdelse af den anvendte diskonteringsfaktor med den diskonteringsfaktor, som blev anvendt sidste år samt vurderet udvikling heri og de anvendte forudsætninger, som ligger til grund for den anvendte diskonteringsfaktor
- Gennemgang og test af de af ledelsen udarbejdede følsomhedsanalyser for beregnede nutidsværdier for de individuelle udviklingsprojekter

Det er vores vurdering, at ledelsens metode og de anvendte forudsætninger, der ligger til grund for vurdering af værdiansættelsen af koncernens igangværende og færdige udviklingsprojekter, er passende. Vi finder ledelsens omtale af de usikkerheder, der knytter sig til disse skøn i note 3.1 til koncernregnskabet for passende og fyldestgørende.

Udtalelse om ledelsesberetningen

Ledelsen er ansvarlig for ledelsesberetningen.

Vores konklusion om koncernregnskabet og årsregnskabet omfatter ikke ledelsesberetningen, og vi udtrykker ingen form for konklusion med sikkerhed om ledelsesberetningen.

I tilknytning til vores revision af koncernregnskabet og årsregnskabet er det vores ansvar at læse ledelsesberetningen og i den forbindelse overveje, om ledelsesberetningen er væsentligt inkonsistent med koncernregnskabet eller årsregnskabet eller vores viden opnået ved revisionen eller på anden måde synes at indeholde væsentlig fejlinformation.

Vores ansvar er derudover at overveje, om ledelsesberetningen indeholder de krævede oplysninger i henhold til årsregnskabsloven.

Baseret på det udførte arbejde er det vores opfattelse, at ledelsesberetningen er i overensstemmelse med koncernregnskabet og årsregnskabet og er udarbejdet i overensstemmelse med årsregnskabslovens krav. Vi har ikke fundet væsentlig fejlinformation i ledelsesberetningen.

Ledelsens ansvar for koncernregnskabet og årsregnskabet

Ledelsen har ansvaret for udarbejdelsen af et koncernregnskab og et årsregnskab, der giver et retvisende billede i overensstemmelse med International Financial Reporting Standards som godkendt af EU og yderligere krav i årsregnskabsloven. Ledelsen har endvidere ansvaret for den interne kontrol, som ledelsen anser for nødvendig for at udarbejde et koncernregnskab og et årsregnskab

uden væsentlig fejlinformation, uanset om denne skyldes besvigelser eller fejl.

Ved udarbejdelsen af koncernregnskabet og årsregnskabet er ledelsen ansvarlig for at vurdere koncernens og selskabets evne til at fortsætte driften, at oplyse om forhold vedrørende fortsat drift, hvor dette er relevant, samt at udarbejde koncernregnskabet og årsregnskabet på grundlag af regnskabsprincippet om fortsat drift, medmindre ledelsen enten har til hensigt at likvidere koncernen eller selskabet, indstille driften eller ikke har andet realistisk alternativ end at gøre dette.

Revisors ansvar for revisionen af koncernregnskabet og årsregnskabet

Vores mål er at opnå høj grad af sikkerhed for, om koncernregnskabet og årsregnskabet som helhed er uden væsentlig fejlinformation, uanset om denne skyldes besvigelser eller fejl, og at afgive en revisionspåtegning med en konklusion. Høj grad af sikkerhed er et højt niveau af sikkerhed, men er ikke en garanti for, at en revision, der udføres i overensstemmelse med internationale standarder om revision og de yderligere krav, der er gældende i Danmark, altid vil afdekke væsentlig fejlinformation, når sådan findes. Fejlinformation kan opstå som følge af besvigelser eller fejl og kan betragtes som væsentlige, hvis det med rimelighed kan forventes, at de enkeltvis eller samlet har indflydelse på de økonomiske beslutninger, som regnskabsbrugere træffer på grundlag af koncernregnskabet og årsregnskabet.

Som led i en revision, der udføres i overensstemmelse med internationale standar-

der om revision og de yderligere krav, der er gældende i Danmark, foretager vi faglige vurderinger og opretholder professionel skepsis under revisionen. Herudover:

- Identificerer og vurderer vi risikoen for væsentlig fejlinformation i koncernregnskabet og årsregnskabet, uanset om denne skyldes besvigelser eller fejl, udformer og udfører revisionshandlinger som reaktion på disse risici samt opnår revisionsbevis, der er tilstrækkeligt og egnet til at danne grundlag for vores konklusion. Risikoen for ikke at opdage væsentlig fejlinformation forårsaget af besvigelser er højere end ved væsentlig fejlinformation forårsaget af fejl, idet besvigelser kan omfatte sammensværgelser, dokumentfalsk, bevidste udeladelser, vildledning eller tilsidesættelse af intern kontrol.
- Opnår vi forståelse af den interne kontrol med relevans for revisionen for at kunne udforme revisionshandlinger, der er passende efter omstændighederne, men ikke for at kunne udtrykke en konklusion om effektiviteten af koncernens og selskabets interne kontrol.
- Tager vi stilling til, om den regnskabspraksis, som er anvendt af ledelsen, er passende, samt om de regnskabsmæssige skøn og tilknyttede oplysninger, som ledelsen har udarbejdet, er rimelige.
- Konkluderer vi, om ledelsens udarbejdelse af koncernregnskabet og årsregnskabet på grundlag af regnskabsprincippet om fortsat drift er passende, samt om der på grundlag af det opnåede revisionsbevis er væsentlig usikkerhed forbundet med

begivenheder eller forhold, der kan skabe betydelig tvivl om koncernens og selskabets evne til at fortsætte driften. Hvis vi konkluderer, at der er en væsentlig usikkerhed, skal vi i vores revisionspåtegning gøre opmærksom på oplysninger herom i koncernregnskabet og årsregnskabet eller, hvis sådanne oplysninger ikke er tilstrækkelige, modificere vores konklusion. Vores konklusioner er baseret på det revisionsbevis, der er opnået frem til datoen for vores revisionspåtegning. Fremtidige begivenheder eller forhold kan dog medføre, at koncernen og selskabet ikke længere kan fortsætte driften.

- Tager vi stilling til den samlede præsentation, struktur og indhold af koncernregnskabet og årsregnskabet, herunder noteoplysningerne, samt om koncernregnskabet og årsregnskabet afspejler de underliggende transaktioner og begivenheder på en sådan måde, at der gives et retvisende billede heraf.
- Opnår vi tilstrækkeligt og egnet revisionsbevis for de finansielle oplysninger for virksomhederne eller forretningsaktiviteterne i koncernen til brug for at udtrykke en konklusion om koncernregnskabet. Vi er ansvarlige for at lede, føre tilsyn med og udføre koncernrevisionen. Vi er eneansvarlige for vores revisionskonklusion.

Vi kommunikerer med den øverste ledelse om bl.a. det planlagte omfang og den tidsmæssige placering af revisionen samt betydelige revisionsmæssige observationer, herunder eventuelle betydelige mangler

i intern kontrol, som vi identificerer under revisionen.

Vi afgiver også en udtalelse til den øverste ledelse om, at vi har opfyldt relevante etiske krav vedrørende uafhængighed, og oplyser om alle relationer og andre forhold, der med rimelighed kan tænkes at påvirke vores uafhængighed og, hvor dette er relevant, tilhørende sikkerhedsforanstaltninger.

Med udgangspunkt i de forhold, der er kommunikeret til den øverste ledelse, fastslår vi, hvilke forhold der var mest betydelige ved revisionen af koncernregnskabet og årsregnskabet for den aktuelle periode og dermed er centrale forhold ved revisionen. Vi beskriver disse forhold i vores revisionspåtegning, medmindre lov eller øvrig regulering udelukker, at forholdet offentliggøres, eller i de yderst sjældne tilfælde, hvor vi fastslår, at forholdet ikke skal kommunikeres i vores revisionspåtegning, fordi de negative konsekvenser heraf med rimelighed ville kunne forventes at veje tungere end de fordele den offentlige interesse har af sådan kommunikation.

København, den 16. september 2020

Deloitte

Statsautoriseret Revisionspartnerselskab
CVR-nr. 33 96 35 56

Nikolaj Thomsen
statsautoriseret
revisor
MNE-nr. mne33276

Jens René Serup
statsautoriseret
revisor
MNE-nr. mne45825



Regnskab 2019/20

Koncernregnskab 52
Moterselskabsregnskab 78

Koncernregnskab 2019/20

Indhold

Totalindkomstopgørelse

Balance

Egenkapitalopgørelse

Pengestrømsopgørelse

Noter

1. Regnskabspraksis generelt

- 1.1 Referenceramme
- 1.2 Grundlag for regnskabsudarbejdelsen
- 1.3 Væsentlige skøn ved regnskabsudarbejdelsen
- 1.4 Væsentlighed ved regnskabsudarbejdelsen
- 1.5 Implementering af nye og ændrede standarder samt fortolkningsbidrag
- 1.6 Koncernregnskabet
- 1.7 Konsolideringsprincipper
- 1.8 Omregning af fremmed valuta

2. Driftsresultat

- 2.1 Segmentoplysninger
- 2.2 Nettoomsætning
- 2.3 Andre eksterne omkostninger
- 2.4 Personaleomkostninger
- 2.5 Af- og nedskrivninger
- 2.6 Finansielle poster
- 2.7 Skat
- 2.8 Resultat pr. aktie

3. Driftsaktiver og -forpligtelser

- 3.1 Immaterielle anlægsaktiver
- 3.2 Materielle anlægsaktiver
- 3.3 Udskudt skat
- 3.4 Varebeholdninger
- 3.5 Tilgodehavender hos kunder
- 3.6 Hensatte forpligtelser

4. Kapitalstruktur og finansiering

- 4.1 Pengestrømsopgørelse
- 4.2 Aktiekapital
- 4.3 Udbytte
- 4.4 Rentebærende gæld
- 4.5 Periodeafgrænsningsposter
- 4.6 Anden gæld
- 4.7 Finansielle instrumenter og risici mv.
- 4.8 Kapitalstruktur

5. Øvrige noter

- 5.1 Nøgletalsforklaring og definitioner
- 5.2 Pantsætninger
- 5.3 Eventualforpligtelser
- 5.4 Honorar til generalforsamlingsvalgt revisor
- 5.5 Nærtstående parter
- 5.6 Begivenheder efter balancedagen
- 5.7 Godkendelse af årsrapport til offentliggørelse

Totalindkomstopgørelse

		2019/20	2018/19
	Note	T.DKK	T.DKK
Nettoomsætning	2.1, 2.2	214.101	175.513
Arbejde udført for egen regning og opført under aktiver		8.563	8.740
Ændring i lagre af færdigvarer og varer under fremstilling		-5.595	-2.682
Omkostninger til råvarer og hjælpematerialer		-23.150	-22.949
Bruttoresultat		193.919	158.622
Andre eksterne omkostninger	2.3	-25.728	-24.095
Personaleomkostninger	2.4	-75.581	-69.639
Af- og nedskrivninger	2.5	-15.140	-10.809
Resultat af primær drift (EBIT)		77.470	54.079
Andre finansielle indtægter	2.6	47	348
Finansielle omkostninger	2.6	-1.594	-716
Resultat før skat		75.923	53.711
Skat af årets resultat	2.7	-16.760	-11.866
Årets resultat		59.163	41.845
Resultat pr. aktie i DKK	2.8		
Resultat pr. aktie (EPS)		3,51	2,69
Udvandet resultat pr. aktie (EPS-D)		3,51	2,69
Totalindkomstopgørelse			
Årets resultat		59.163	41.845
Anden totalindkomst:			
Valutakursregulering af udenlandske virksomheder		3	4
Årets totalindkomst		59.166	41.849

Balance pr. 30. juni 2020

Aktiver	Note	2019/20	2018/19	Passiver	Note	2019/20	2018/19
		T.DKK	T.DKK			T.DKK	T.DKK
Færdiggjorte udviklingsprojekter		28.398	29.128	Aktiekapital	4.2	17.402	17.402
Erhvervede patenter og licenser		2.787	3.236	Andre reserver		185.349	155.939
Udviklingsprojekter under udførelse		20.198	12.767	Egenkapital		202.751	173.341
Immaterielle aktiver	3.1	51.383	45.131	Udskudt skat	3.3	10.425	9.301
Grunde og bygninger		20.550	19.002	Andre hensatte forpligtelser	3.6	1.070	593
Produktionsanlæg og maskiner		14.630	13.448	Leasinggæld	4.4	1.190	-
Andre anlæg, driftsmateriel og inventar		6.758	5.695	Langfristede forpligtelser		12.685	9.894
Materielle aktiver under udførelse		1.423	-	Leasinggæld	4.4	677	-
Materielle aktiver	3.2	43.361	38.145	Kreditinstitutter	4.4	424	18.795
Deposita		111	111	Leverandørgæld		8.427	9.707
Finansielle aktiver		111	111	Selskabsskat		11.426	6.365
Langfristede aktiver		94.855	83.387	Periodeafgrænsningsposter	4.5	9.207	812
Varebeholdninger	3.4	25.112	19.517	Anden gæld	4.6	17.519	19.301
Tilgodehavender hos kunder	3.5	35.441	34.707	Kortfristede forpligtelser		47.680	54.980
Andre tilgodehavender		7.837	1.320	Forpligtelser		60.365	64.874
Selskabsskat		1.059	-	Passiver		263.116	238.215
Periodeafgrænsningsposter		1.871	1.089	Pantsætninger og eventualforpligtelser	5.2 - 5.3		
Tilgodehavender		46.208	37.116	Øvrige noter	5.4 - 5.7		
Likvide beholdninger		96.941	98.195				
Kortfristede aktiver		168.261	154.828				
Aktiver		263.116	238.215				

Egenkapitalopgørelse

	Aktie- kapital	Reserve for valutakurs- regulering	Overført resultat	Foreslået udbytte	I alt
	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK
Egenkapital 01.07.2019	17.402	386	108.293	47.260	173.341
Årets resultat	-	-	33.059	26.104	59.163
Valutakursreguleringer	-	-372	375	-	3
Totalindkomst	-	-372	33.434	26.104	59.166
Salg af egne aktier	-	-	318.377	-	318.377
Udloddet udbytte	-	-	-300.873	-47.260	-348.133
	-	-	17.504	-47.260	-29.756
Egenkapital 30.06.2020	17.402	14	159.231	26.104	202.751

	Aktie- kapital	Reserve for valutakurs- regulering	Overført resultat	Foreslået udbytte	I alt
	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK
Egenkapital 01.07.2018	17.402	382	55.226	-	73.010
Årets resultat	-	-	-5.415	47.260	41.845
Valutakursregulering af udenlandske datterselskaber	-	4	-	-	4
Totalindkomst	-	4	-5.415	47.260	41.849
Salg af egne aktier	-	-	58.482	-	58.482
Egenkapital 30.06.2019	17.402	386	108.293	47.260	173.341

Pengestrømsopgørelse

	Note	2019/20 T.DKK	2018/19 T.DKK
Resultat af primær drift (EBIT)		77.470	54.079
Af- og nedskrivninger		15.140	10.809
Modtagne finansielle indtægter		47	23
Betalte finansielle omkostninger		-1.189	-716
Betaling af indkomstskat		-11.634	-557
Ændring i driftskapital	4.1	-7.818	-5.328
Pengestrømme driftsaktivitet		72.016	58.310
Køb mv. af materielle anlægsaktiver		-14.288	-15.156
Salg af materielle anlægsaktiver		129	72
Køb mv. af immaterielle anlægsaktiver		-12.446	-11.911
Tilgange finansielle anlægsaktiver		-	-65
Pengestrømme fra investeringsaktiviteter		-26.605	-27.060
Fremmedfinansiering:			
Betalte leasingydelse		-809	-892
Tilgang leasede aktiver		2.676	-
Afdrag på gæld til realkreditinstitutter		-17.982	-844
Optagelse af/afdrag på lån til kreditinstitutter		-389	1.033
Kapitalejerne:			
Udloddet udbytte		-356.751	-
Udbytte egne aktier		8.618	-
Salg af egne aktier	4.2	318.377	58.482
Pengestrømme fra finansieringsaktivitet		-46.260	57.779
Ændring i likvider		-849	89.029
Likvider 01.07.2019		98.195	9.172
Valutakursregulering likvider		-405	-6
Likvider 30.06.2020		96.941	98.195
Likvider indregnes således:			
Likvide beholdninger		96.941	98.195
Kreditinstitutter		-	-
Likvider 30.06.2020		96.941	98.195

Noter

1. Regnskabspraksis generelt

Noteoplysninger, beskrivelse af regnskabspraksis og beskrivelse af væsentlige regnskabsmæssige skøn foretaget i forbindelse med regnskabsudarbejdelsen er opdelt i tre sektioner, der beskriver de forskellige dele af årsregnskabet, herunder de enkelte regnskabsposter. Opdelingen betyder, at anvendt regnskabspraksis, væsentlige regnskabsmæssige skøn og beløbsmæssige specifikationer og kommentarer præsenteres samlet for de enkelte områder og regnskabsposter.

Af overskuelighedshensyn er beskrivelser markeret således:

/ § = Anvendt regnskabspraksis

/ ! = Væsentlige regnskabsmæssige skøn

1.1 Referenceramme

/ § Anvendt regnskabspraksis

ChemoMetec A/S er et aktieselskab hjemmehørende i Danmark.

Årsrapporten for ChemoMetec A/S for 2019/20 omfatter både koncernregnskab for ChemoMetec A/S og dets datterselskaber (Koncernen) samt separat årsregnskab for moderselskabet.

Koncernregnskabet og årsregnskabet aflægges i overensstemmelse med International Financial Reporting Standards som udstedt af IASB og godkendt af EU samt yderligere danske oplysningskrav til årsrapporter for børsnoterede selskaber. /

1.2 Grundlag for regnskabsudarbejdelsen

/ § Anvendt regnskabspraksis

Koncernregnskabet og moderselskabsregnskabet aflægges i danske kroner (DKK), der er præsentationsvaluta for koncernens aktiviteter og den funktionelle valuta for moderselskabet.

Årsregnskabet aflægges med udgangspunkt i det historiske kostprisprincip, bortset fra hvor IFRS specifikt kræver anvendelse af dagsværdi, jf. den beskrevne praksis under de enkelte regnskabsposter. /

1.3 Væsentlige skøn ved regnskabsudarbejdelsen

/ ! Væsentlige regnskabsmæssige skøn

Ved indregning og måling af poster i regnskabet er det i visse tilfælde nødvendigt at foretage vurderinger og skøn samt at opstille forudsætninger om fremtidige begivenheder. Disse skøn og forudsætninger baseres på historiske erfaringer og andre relevante faktorer, som ledelsen vurderer forsvarlige under de givne omstændigheder, men som i sagens natur er usikre eller uforudsigelige. De faktiske udfald kan derfor afvige fra disse skøn.

De foretagne skøn og vurderinger samt de underliggende forudsætninger revurderes løbende. Ændringer til foretagne regnskabsmæssige skøn indregnes i den regnskabsperiode, hvori ændringerne finder sted, og fremtidige regnskabsperioder, hvis ændringerne påvirker disse.

Ved udarbejdelse af årsregnskabet er der foretaget væsentlige regnskabs-skøn for følgende områder:

- Fordeling af salgspris på leveringsforpligtelser samt periodisering af servicepakker (note 2.2)
- Vurdering af nedskrivningsbehov på immaterielle anlægsaktiver (note 3.1) /

1.4 Væsentlighed ved regnskabsudarbejdelsen

/ ! Væsentlige regnskabsmæssige skøn

I forbindelse med udarbejdelsen af årsrapporten foretager ledelsen en vurdering af, hvorledes årsrapporten skal præsenteres. Der lægges i den forbindelse afgørende vægt på, at indholdet skal have relevans for regnskabsbrugere.

Ved præsentationen af årsregskabets totalindkomstopgørelse, balance, pengestrømsopgørelse og egenkapitalopgørelse vurderes det således, om der er behov for yderligere opdeling af regnskabsposter, eller om det er mere hensigtsmæssigt at aggregere beløb mv. for dermed at øge overskueligheden.

Ved udarbejdelsen af tilhørende noter fokuseres der på, at indholdet er relevant for regnskabsbrugere, og at noterne præsenteres på en overskuelig og informativ måde. Vurderingen, der foretages under hensyn til kravene i lovgivning, internationale regnskabsstandarder og fortolkningsbidrag samt den overordnede målsætning om, at årsregnskabet samlet set skal give et retvisende billede, har medført, at information, som ledelsen vurderer uvæsentlig, er udeladt af regnskabet. /

Noter

1.5 Implementering af nye og ændrede standarder samt fortolkningsbidrag

§ Regnskabspraksis

ChemoMetec har implementeret alle nye og reviderede regnskabsstandarder og fortolkningsbidrag, der er godkendt af EU, og som har virkning for regnskabsår, der begynder 1. juli 2019, herunder IFRS 16.

ChemoMetec har implementeret IFRS 16 vedr. leasing pr. 1. juli 2019. IFRS 16 er implementeret modificeret retrospektivt, hvilket betyder, at sammenlignende oplysninger ikke er tilpasset. Ændringen har krævet kapitalisering af de fleste af ChemoMetecs operationelle leasingkontrakter.

For moderselskabet, der alene har få og mindre leasingaftaler, har dette ikke medført væsentlig påvirkning på resultatopgørelsen, balance og pengestrømme.

For koncernen har implementeringen medført en forøgelse af aktiver og forpligtelser med ca. 1%, mens leasingomkostninger på DKK 0,7 mio., der tidligere var indregnet under andre eksterne omkostninger, nu er medtaget som henholdsvis afskrivninger på DKK 0,6 mio. og renter på DKK 0,1 mio. Implementeringen har således for koncernen medført en positiv effekt på driftsresultat på DKK 0,7 mio., mens resultat før skat er uændret.

Koncernens pengestrømme fra driftsaktivitet er steget, da størstedelen af leasingydelse, DKK 0,7 mio., nu er klassificeret som pengestrømme fra finansieringsaktivitet.

Nye regnskabsstandarder, der ikke er trådt i kraft og ikke er førtidsimplementeret

ChemoMetec har konkluderet, at alle de gældende standarder og fortolkninger, der er trådt i kraft for regnskabsår, der påbegyndes 1. juli 2020, enten ikke er relevante for ChemoMetec eller ikke har væsentlig betydning på regnskabet for ChemoMetec.

1.6 Koncernregnskabet

§ Regnskabspraksis

Koncernregnskabet omfatter ChemoMetec A/S (moderselskabet) og de virksomheder (dattervirksomheder), som kontrolleres af moderselskabet. Moderselskabet anses for at have kontrol, når det direkte eller indirekte ejer mere end 50% af stemmerettighederne eller på anden måde kan udøve eller faktisk udøver bestemmende indflydelse.

1.7 Konsolideringsprincipper

§ Regnskabspraksis

Koncernregnskabet udarbejdes på grundlag af regnskaber for ChemoMetec A/S og dets dattervirksomheder. Koncernregnskabet udarbejdes ved at sammenlægge regnskabsposter af ensartet karakter. De regnskaber, der anvendes til brug ved konsolideringen, udarbejdes i overensstemmelse med koncernens regnskabspraksis.

Ved konsolideringen elimineres koncerninterne indtægter og omkostninger, interne mellemværender og udbytter samt fortjenester og tab ved transaktioner mellem de konsoliderede virksomheder.

I koncernregnskabet indregnes dattervirksomhedernes regnskabsposter 100%.

1.8 Omregning af fremmed valuta

§ Regnskabspraksis

Transaktioner i anden valuta end den enkelte virksomheds funktionelle valuta omregnes ved første indregning til transaktionsdagens kurs. Tilgodehavender, gæld og andre monetære poster i fremmed valuta, som ikke er afregnet på balancedagen, omregnes til balancedagens valutakurs. Valutakursdifferencer, der opstår mellem transaktionsdagen og henholdsvis betalingsdagen og balancedagen, indregnes i resultatet som finansielle poster. Materielle og immaterielle aktiver, varebeholdninger og andre ikke-monetære aktiver, der er købt i fremmed valuta og måles med udgangspunkt i historiske kostpriser, omregnes til transaktionsdagens kurs.

Ved indregning i koncernregnskabet af virksomheder, der aflægger regnskab i en anden funktionel valuta end danske kroner (DKK), omregnes resultatopgørelserne til gennemsnitlige valutakurser for året, medmindre disse afviger væsentligt fra de faktiske valutakurser på transaktionstidspunkterne. I sidstnævnte tilfælde anvendes de faktiske valutakurser. Balanceposterne omregnes til balancedagens valutakurser.

Valutakursdifferencer, der er opstået ved omregning af udenlandske virksomheders balanceposter ved årets begyndelse til balancedagens valutakurser og ved omregning af resultatopgørelser fra gennemsnitsskurser til balancedagens valutakurser, indregnes i anden totalindkomst. Tilsvarende indregnes valutakursdifferencer, der er opstået som følge af ændringer, som er foretaget direkte i den udenlandske virksomheds egenkapital, også i anden totalindkomst.

Noter

2. Driftsresultat

2.1 Segmentoplysninger

§ Regnskabspraksis

Segmentoplysningerne er udarbejdet i overensstemmelse med koncernens anvendte regnskabspraksis og følger koncernens interne ledelsesrapportering.

Baseret på den interne rapportering, der anvendes af ledelsen til vurdering af resultat og resourceallokering, har virksomheden identificeret fire segmenter, instrumenter, forbrugsvarer, service og andet, hvilket er i overensstemmelse med den måde, hvorpå aktiviteter organiseres og styres.

Segment	Beskrivelse
Instrumenter	Salg af instrumenter
Forbrugsvarer	Salg af engangskassetter, tællekamre og reagenser
Service	Salg af serviceydelse
Andet	Salg af målemoduler og tilbehør mv.

Koncernen benytter ikke systemer, der registrerer samtlige omkostninger pr. segment, hvorfor driftsresultaterne pr. segment er beregnet forholdsmæssigt ud fra den totale nettoomsætning. Når koncernens ledelse træffer beslutninger om ressourcefordeling mv., sker dette tilsvarende på grundlag af segmentopdelte omsætningstal, mens driftsresultatet altid vurderes under ét for alle segmenter.

	Nettoomsætning		Driftsresultat	
	2019/20 T.DKK	2018/19 T.DKK	2019/20 T.DKK	2018/19 T.DKK
Segmentomsætning og -driftsresultat				
Instrumenter	111.374	95.357	40.299	29.382
Forbrugsvarer	86.685	71.486	31.366	22.026
Service	6.793	166	2.458	51
Andet	9.249	8.504	3.347	2.620
I alt	214.101	175.513	77.470	54.079
Andre finansielle indtægter			47	348
Finansielle omkostninger			-1.594	-716
Resultat før skat			75.923	53.711

2. Driftsresultat (fortsat)

2.1 Segmentoplysninger (fortsat)

	2019/20 T.DKK	2018/19 T.DKK
Segmentaktiver og -forpligtelser		
Instrumenter	85.835	76.013
Forbrugsvarer	66.807	56.985
Service	5.235	132
Andet	7.128	6.779
Ikke fordelte aktiver	98.111	98.306
Aktiver i alt	263.116	238.215
Instrumenter	14.070	25.972
Forbrugsvarer	10.951	19.470
Service	10.065	857
Andet	1.168	2.316
Ikke fordelte forpligtelser	24.111	16.259
Forpligtelser i alt	60.365	64.874

Noter

2. Driftsresultat (fortsat)

2.1 Segmentoplysninger (fortsat)

Omsætning fordelt på geografiske områder

	Europa	USA/ Canada	Øvrige	I alt
	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK
2019/20				
Instrumenter	30.401	58.743	22.230	111.374
Forbrugsvarer	28.965	45.401	12.319	86.685
Service	1.889	4.869	35	6.793
Andet	5.140	3.079	1.030	9.249
	66.395	112.092	35.614	214.101
2018/19				
Instrumenter	33.394	45.618	16.345	95.357
Forbrugsvarer	24.638	36.623	10.225	71.486
Service	-	166	-	166
Andet	4.167	3.317	1.020	8.504
	62.199	85.724	27.590	175.513

Omsætningen er baseret på kundernes hjemsted. Ingen lande, med undtagelse af USA, udgør mere end 10% af koncernens samlede nettoomsætning. Nettoomsætningen i USA udgjorde i regnskabsåret 2019/20 i alt 49% af den samlede omsætning svarende til DKK 106,0 mio. (2018/19: 45% svarende til DKK 79,6 mio.).

I tidligere regnskabsår har Europa været opdelt i henholdsvis Europa og Danmark. For regnskabsåret 2019/20 præsenteres Europa inkl. Danmark, og sammenligningstal er tilpasset.

2. Driftsresultat (fortsat)

2.1 Segmentoplysninger (fortsat)

Omsætning fordelt på markedsforretningsområder

	LCF- markedet	Produktions- og kvalitets- kontrol af dyresæd	Produktions- kontrol af øl og kvalitets- kontrol af mælk	I alt
	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK
2019/20				
Instrumenter	106.994	2.990	1.390	111.374
Forbrugsvarer	66.206	16.080	4.399	86.685
Service	6.793	-	-	6.793
Andet	5.974	1.495	1.780	9.249
	185.967	20.565	7.569	214.101
2018/19				
Instrumenter	90.372	3.354	1.631	95.357
Forbrugsvarer	53.622	13.762	4.102	71.486
Service	166	-	-	166
Andet	6.915	832	757	8.504
	151.075	17.948	6.490	175.513

Noter

2. Driftsresultat (fortsat)

2.1 Segmentoplysninger (fortsat)

Omsætning fordelt på markedsforretningsområder

ChemoMetecs produkter sælges inden for forskellige forretningsområder, som kan variere over tid. Fordelingen af omsætningen på de enkelte forretningsområder er blandt andet baseret på fordelingsnøgler, da kunderne inden for de forskellige forretningsområder kan anvende nogle af de samme forbrugsvarer. Fordelingen af omsætningen på forretningsområder er derfor behæftet med usikkerhed. De tre væsentligste forretningsområder er følgende:

Forretningsområde 1

LCF-markedet: Life science research, Cellebaseret terapi samt Farmaceutisk proces- og kvalitetskontrol (Instrumenter: NC-200, NC-202, NC-250, NC-3000, NC-100 familien samt Xcyto 5 og 10)

Forretningsområde 2

Produktions- og kvalitetskontrol af dyresæd (Instrument: SP-100)

Forretningsområde 3

Produktionskontrol af øl (Instrument: YC-100) og kvalitetskontrol af mælk (Instrumenter: SCC-100, SCC-400)

I tidligere regnskabsår har markedsområderne produktionskontrol af øl og kvalitetskontrol af mælk været præsenteret som to særskilte markedsområder. Da de to markedsområder løbende har udgjort en mindre og mindre andel af den samlede omsætning, er de sammenlagt i regnskabsåret 2019/20, og sammenligningstal er tilpasset.

Oplysning om væsentlige kunder

I regnskabsårene 2019/20 og 2018/19 tegner ingen enkeltstående kunder sig for mere end 10% af den samlede omsætning.

2. Driftsresultat (fortsat)

2.2 Nettoomsætning

/ § Regnskabspraksis

Koncernens omsætning omfatter salg af instrumenter og dertil hørende forbrugsvarer. Herudover omfatter omsætningen salg af tjenesteydelser, der omfatter servicepakker og forlængede garantier vedrørende solgte produkter.

Koncernens salgsaftaler opdeles i individuelt identificerbare leveringsforpligtelser, der indregnes og måles særskilt til dagsværdi. Hvor en salgsaftale omfatter flere leveringsforpligtelser, allokeres salgsaftalens samlede salgsværdi forholdsmæssigt til aftalens enkelte leveringsforpligtelse.

Omsætningen indregnes, når kontrollen over den enkelte identificerbare leveringsforpligtelse overgår til kunden.

Den indregnede omsætning måles til dagsværdien af det aftalte vederlag ekskl. moms og afgifter opkrævet på vegne af tredjepart. Alle former for afgivne rabatter indregnes i omsætningen. Dagsværdien svarer til den aftalte pris tilbagediskonteret til nutidsværdi, hvor betalingsbetingelserne overskrider 12 måneder.

Salg af varer

Salg af varer omfatter instrumenter og forbrugsvarer og indregnes i omsætningen, når kontrollen over den enkelte identificerbare leveringsforpligtelse i salgsaftalen overgår til kunden, hvilket i henhold til salgsbetingelserne sker på afsendelses- eller leveringstidspunktet.

Salg af serviceydelser

Serviceydelser består af salg af servicepakker som indeholder support, udvidet garanti og validering af instrumentet. Servicen har som udgangspunkt en løbetid på 12 måneder og faktureres ved opstart af serviceperioden. Da servicepakkerne indeholder flere leveringsforpligtelser, herunder support, udvidet garanti og validering af instrumentet, indregnes omsætningen i takt med, at de enkelte leveringsforpligtelser opfyldes. Leveringsforpligtelserne opfyldes som udgangspunkt løbende i serviceperioden, hvorefter omsætningen fra servicepakkerne indregnes løbende i omsætningen. /

Noter

2. Driftsresultat (fortsat)

2.2 Nettoomsætning (fortsat)

/ ¶ Væsentlige regnskabsmæssige skøn

I forbindelse med salg af servicepakker foretages der en fordeling af salgsprisen på de enkelte leveringspligtelser. Fordelingen er dels baseret på salgspriser og listepreiser og dels skøn. Indregningen af omsætningen fra de enkelte leveringsforpligtelser er baseret på et skøn af, at leveringen sker løbende og/eller ved udførelse. /

	2019/20	2018/19
	T.DKK	T.DKK
Varesalg	207.308	175.347
Salg af serviceydelser	6.793	166
	214.101	175.513

Der er i regnskabsåret 2019/20 indregnet omsætning fra serviceydelser på DKK 6,8 mio., mens en omsætning svarende til DKK 9,2 mio. er periodiseret med henblik på indregning i det kommende regnskabsår (2018/19: DKK 0,2 mio. er indregnet som omsætning, mens DKK 0,8 mio. er periodiseret).

2.3 Andre eksterne omkostninger

/ § Regnskabspraksis

Andre eksterne omkostninger omfatter omkostninger til distribution, salg, reklame, administration, lokaler, tab på debitorer mv.

Under andre eksterne omkostninger indregnes tillige forskningsomkostninger og omkostninger vedrørende udviklingsprojekter, der ikke opfylder kriterierne for indregning i balancen. /

2. Driftsresultat (fortsat)

2.4 Personalemkostninger

/ § Regnskabspraksis

Personalemkostninger omfatter løn og gager samt sociale omkostninger, pensioner mv. til koncernens medarbejdere. /

	2019/20	2018/19
	T.DKK	T.DKK
Løn og gager	70.929	65.303
Pensioner	2.945	2.548
Andre omkostninger til social sikring	1.707	1.788
	75.581	69.639
Gennemsnitligt antal medarbejdere (antal)	102	85

Aflønning af bestyrelse og direktion

Lønart

	2019/20	2018/19
	T.DKK	T.DKK
Bestyrelse	440	240

Bestyrelsen honoreres med et fast vederlag, som fastsættes årligt. Bestyrelsesmedlemmernes aftale om bestyrelseshvervet i ChemoMetec løber et år ad gangen, da bestyrelsesmedlemmerne årligt er på valg på den ordinære generalforsamling. For bestyrelsesmedlemmerne gælder der ikke særlige opsigelsesvilkår, herunder godtgørelse i forbindelse med udtræden. Der gælder ingen særlige fastholdelses- og fratrædelsesordninger for bestyrelsesmedlemmerne.

Noter

2. Driftsresultat (fortsat)

2.4 Personaleomkostninger (fortsat)

Aflønning af bestyrelse og direktion	Lønart	2019/20	2018/19
		T.DKK	T.DKK
Direktion	Løn og gager inkl. personalegoder	2.904	2.359
	Bonus	1.500	5.000
	Fratrædelsesgodtgørelse	4.000	-
		8.404	7.359

Fratrædelsesgodtgørelse, DKK 4,0 mio., udgør honorar til tidligere administrerende direktør i forbindelse med fratrædelse.

Direktionens faste løn fastlægges af bestyrelsen ud fra markedsniveauerne, ChemoMetecs finansielle situation samt direktørens kompetencer, indsats og resultater. Udover den faste grundløn, som reguleres årligt, består vederlaget til direktionen af en variabel kontantbaseret incitamentsordning. Den variabel kontantbaseret incitamentsordning er bundet op på finansielle resultatkrævier og fastsættes årligt med henblik på at understøtte den overordnede strategi og de årlige planer. Herudover modtager direktionen sædvanlige ikke-kontante personalegoder.

Fratrædelsesgodtgørelse til direktionen, herunder ved "change of control", er herudover maksimeret til en værdi, der svarer til to års vederlag.

	Lønart	2019/20	2018/19
		T.DKK	T.DKK
Andre ledende medarbejdere	Løn og gager inkl. personalegoder og bonus	5.145	8.548

2. Driftsresultat (fortsat)

2.5 Af- og nedskrivninger

	2019/20	2018/19
	T.DKK	T.DKK
Af- og nedskrivninger		
Erhvervede patenter og licenser	1.218	1.199
Færdiggjorte udviklingsprojekter	4.976	3.786
Bygninger	1.556	574
Produktionsanlæg	5.032	3.219
Andre anlæg, driftsmateriel og inventar	2.651	2.084
Tab/gevinst afhændelse	-293	-53
	15.140	10.809

Noter

2. Driftsresultat (fortsat)

2.6 Finansielle poster

§ Regnskabspraksis

Finansielle poster omfatter renteindtægter og -omkostninger, rentedelen af finansielle leasingydelse, realiserede og urealiserede kursgevinster og -tab på tilgodehavender, gældsforpligtelser og transaktioner i fremmed valuta.

	2019/20	2018/19
	T.DKK	T.DKK
Andre finansielle indtægter		
Renteindtægter	47	23
Valutakursreguleringer	-	325
	47	348
Finansielle omkostninger		
Renteomkostninger til realkreditinstitutter	-	432
Renteomkostninger til kreditinstitutter	486	165
Renter leasinggæld	95	35
Øvrige	608	84
Subtotal renter	1.189	716
Valutakursreguleringer	405	-
I alt	1.594	716

2.7 Skat

§ Regnskabspraksis

Årets skat, som består af årets aktuelle skat og ændring af udskudt skat, indregnes i resultatet med den del, der kan henføres til årets resultat, og direkte på egenkapitalen eller i anden totalindkomst med den del, der kan henføres til posteringer henholdsvis direkte på egenkapitalen og i anden totalindkomst. Valutakursreguleringer af udskudt skat indregnes som en del af årets reguleringer af udskudt skat.

2. Driftsresultat (fortsat)

2.7 Skat (fortsat)

Aktuelle skatteforpligtelser og tilgodehavende aktuel skat indregnes i balancen opgjort som beregnet skat af årets skattepligtige indkomst, reguleret for betalt acontoskat.

Ved beregning af årets aktuelle skat anvendes de på balancedagen gældende skattesatser og -regler.

Udskudt skat indregnes efter den balanceorienterede gælds metode af alle midlertidige forskelle mellem regnskabsmæssige og skattemæssige værdier af aktiver og forpligtelser, bortset fra udskudt skat på midlertidige forskelle, der er opstået ved enten første indregning af goodwill eller ved første indregning af en transaktion, der ikke er en virksomhedssammenslutning, og hvor den midlertidige forskel konstateret på tidspunktet for første indregning hverken påvirker det regnskabsmæssige resultat eller den skattepligtige indkomst.

Der indregnes udskudt skat af midlertidige forskelle forbundet med kapitalandele i dattervirksomheder, medmindre moderselskabet har mulighed for at kontrollere, hvornår den udskudte skat realiseres, og det er sandsynligt, at den udskudte skat ikke vil blive udløst som aktuel skat inden for en overskuelig fremtid.

Den udskudte skat opgøres med udgangspunkt i henholdsvis den planlagte anvendelse af det enkelte aktiv og afvikling af den enkelte forpligtelse.

Udskudt skat måles ved at anvende de skattesatser og -regler i de respektive lande, der – baseret på vedtagne eller i realiteten vedtagne love på balancedagen – forventes at gælde, når den udskudte skat forventes udløst som aktuel skat. Ændring i udskudt skat som følge af ændringer i skattesatser eller -regler indregnes i resultatet, medmindre den udskudte skat kan henføres til transaktioner, der tidligere er indregnet direkte på egenkapitalen eller i anden totalindkomst. I sidstnævnte tilfælde indregnes ændringen ligeledes direkte på egenkapitalen henholdsvis i anden totalindkomst.

Udskudte skatteaktiver, herunder skatteværdien af fremførselsberettigede skattemæssige underskud, indregnes i balancen med den værdi, aktivet forventes at kunne realiseres til, enten ved modregning i udskudte skatteforpligtelser eller som nettoskatteaktiver til modregning i fremtidige positive skattepligtige indkomster. Det vurderes på hver balancedag, om det er sandsynligt, at der i fremtiden vil blive frembragt tilstrækkelig skattepligtig indkomst til, at det udskudte skatteaktiv vil kunne udnyttes.

Noter

2. Driftsresultat (fortsat)

2.7 Skat (fortsat)

	2019/20	2018/19
	T.DKK	T.DKK
Skat af årets resultat		
Aktuel skat	15.485	6.884
Ændring af udskudt skat	1.124	4.877
Regulering skat tidligere år	151	105
	16.760	11.866
Specificeres således:		
Skat af årets resultat	16.760	11.866
Skat af egenkapitalbevægelser	-	-
	16.760	11.866
Skat af årets resultat kan forklares således:		
Beregnet 22,0% skat af resultat før skat	16.609	11.742
Regulering af beregnet skat i udenlandske datterselskaber	30	74
Skatteeffekt af:		
Ikke-fradragsberettigede indtægter/omkostninger	-30	-55
Regulering af skat tidligere år	151	105
	16.760	11.866
Effektiv skatteprocent (%)	22	22

2. Driftsresultat (fortsat)

2.8 Resultat pr. aktie

	2019/20	2018/19
	T.DKK	T.DKK
Beregning af resultat pr. aktie er baseret på følgende:		
Årets resultat for aktionærene i ChemoMetec A/S	59.163	41.845
Gennemsnitligt antal udstedte aktier (stk.)	17.402.479	17.402.479
Gennemsnitligt antal egne aktier (stk.)	-544.849	-1.844.000
Antal aktier anvendt til beregning af resultat pr. aktie (stk.)	16.857.630	15.558.479
Resultat pr. aktie, DKK	3,51	2,69
Udvandet resultat pr. aktie, DKK	3,51	2,69

Noter

3. Driftsaktiver og -forpligtelser

3.1 Immaterielle aktiver

§ Regnskabspraksis

Udviklingsprojekter vedrørende produkter og processer, der er klart definerede og identificerbare, indregnes som immaterielle aktiver, hvis det er sandsynligt, at produktet eller processen vil generere fremtidige økonomiske fordele til selskabet, og udviklingsomkostningerne ved det enkelte aktiv kan måles pålideligt.

Øvrige udviklingsomkostninger indregnes som omkostninger i resultatopgørelsen, når omkostningerne afholdes.

Udviklingsprojekter måles ved første indregning til kostpris. Kostprisen for udviklingsprojekter omfatter omkostninger, herunder lønninger, omkostninger og afskrivninger, der direkte kan henføres til udviklingsprojekterne, og som er nødvendige for at færdiggøre projektet, regnet fra det tidspunkt, hvor udviklingsprojektet første gang opfylder kriterierne for indregning som et aktiv.

Renteomkostninger på lån til finansiering af udviklingsprojekter indregnes i kostprisen, hvis de vedrører udviklingsperioden og er væsentlige.

Færdiggjorte udviklingsprojekter afskrives lineært over den forventede brugstid, når aktivet er klart til dets tiltænkte brug. Afskrivningsperioden udgør sædvanligvis syv år.

Erhvervede immaterielle rettigheder i form af patenter og licenser måles til kostpris med fradrag af akkumulerede af- og nedskrivninger. Løbende omkostninger til vedligeholdelse af patentrettigheder omkostningsføres, mens omkostninger til patentforlængelser aktiveres. Patenter afskrives lineært over den resterende patentperiode, og licenser afskrives over aftaleperioden. Afskrivningsperioden for patenter udgør op til 20 år. Hvis den faktiske brugstid er kortere end henholdsvis restløbetiden og aftaleperioden, afskrives der over den kortere brugstid.

For regnskabsåret 2016/17 og frem indregnes et beløb svarende til de indregnede udviklingsomkostninger efter skat direkte i posten reserve for udviklingsomkostninger under egenkapitalen i moderselskabet. Posten reduceres i takt med, at udviklingsomkostningerne afskrives.

Immaterielle aktiver testes årligt for værdiforringelse og nedskrives til genindvindingsværdi, såfremt den regnskabsmæssige værdi er højere end genindvindingsværdien. Genindvindingsværdien er den højeste af et aktivs nettosalgspris og nutidsværdien af de forventede, fremtidige nettopengestrømme. Et tab ved værdiforringelse indregnes, når den regnskabsmæssige værdi af et aktiv eller dets pengestrømsgenererende enhed overstiger aktivets eller dets pengestrømsgenererende enheds genindvindingsværdi. Nedskrivninger foretages via resultatopgørelsen. |

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.1 Immaterielle aktiver (fortsat)

▼ Væsentlige regnskabsmæssige skøn

Fastlæggelse af nedskrivningsbehov på immaterielle anlægsaktiver kræver opgørelse af genindvindingsværdier for de pengestrømsfrembringende enheder, hvortil de enkelte immaterielle anlægsaktiver kan tilknyttes. Opgørelsen af genindvindingsværdier fordrer et skøn over forventede fremtidige pengestrømme i de enkelte pengestrømsfrembringende enheder og fastlæggelse af en rimelig diskonteringsfaktor.

Levetiden for selskabets immaterielle aktiver, og dermed afskrivningsperioden, er baseret på ledelsesmæssige skøn, og vurderingen heraf er derfor behæftet med en vis grad af usikkerhed. |

Noter

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.1 Immaterielle aktiver (fortsat)

	Færdiggjorte udviklingsprojekter	Erhvervede patenter og licenser	Igangværende udviklingsprojekter
	T.DKK	T.DKK	T.DKK
Kostpris 01.07.2019	77.045	18.143	12.767
Tilgang	-	769	11.677
Overførsler	4.246	-	-4.246
Kostpris 30.06.2020	81.291	18.912	20.198
Afskrivninger 01.07.2019	-47.917	-14.907	-
Årets afskrivninger	-4.976	-1.218	-
Årets nedskrivninger	-	-	-
Af- og nedskrivninger 30.06.2020	-52.893	-16.125	-
Regnskabsmæssig værdi 30.06.2020	28.398	2.787	20.198
Kostpris 01.07.2018	46.035	16.689	33.320
Tilgang	-	1.454	10.457
Overførsler	31.010	-	-31.010
Kostpris 30.06.2019	77.045	18.143	12.767
Afskrivninger 01.07.2018	-44.131	-13.708	-
Årets af- og nedskrivninger	-3.039	-1.199	-
Afgang	-747	-	-
Afskrivninger 30.06.2019	-47.917	-14.907	-
Regnskabsmæssig værdi 30.06.2019	29.128	3.236	12.767

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.1 Immaterielle aktiver (fortsat)

Af de aktiverede færdiggjorte udviklingsprojekter kan DKK 28,4 mio. henføres til Xcyto-produkter, herunder NC-202 samt Xcyto 5 og 10 (2018/19: DKK 28,8 mio. henføres til Xcyto-produkter, herunder Xcyto 5 og 10, mens DKK 0,3 mio. kan henføres til NC-250).

Af de aktiverede igangværende udviklingsprojekter kan DKK 20,2 mio. henføres til XcytoMatic og produktforbedringer (2018/19: DKK 12,8 mio. henføres til Xcyto-produkter og produkter baseret på Xcyto-teknologien, herunder NC-202 og XcytoMatic).

Afskrivningsperioden er syv år, fra aktivet er klar til ibrugtagning. Der er i regnskabsårets løb udgiftsført DKK 1,5 mio. i forsknings- og udviklingsomkostninger (2018/19: 1,9 mio. kr.).

ChemoMetec har en aktiv patentstrategi, der sikrer opretholdelsen og opdatering af de immaterielle rettigheder til den udviklede teknologi. Der investeres løbende betydelige beløb i beskyttelse af disse rettigheder, og pr. 30. juni 2020 er den gennemsnitlige restløbetid på patentrettighederne ni år (30. juni 2019: 10 år).

Nedskrivningstest

I løbet af regnskabsåret har selskabets ledelse vurderet mulighederne for at genindvinde den regnskabsmæssige værdi af selskabets færdiggjorte og igangværende udviklingsprojekter, der pr. 30. juni 2020 har en værdi på 48.596 t.kr. (30. juni 2019: 41.895 t.kr.), samt erhvervede patenter og licenser, der andrager 2.787 t.kr. pr. 30. juni 2020 (30 juni 2019: 3.236 t.kr.).

Udviklingsprojekterne forløber som forventet, og kundeundersøgelser har bekræftet ledelsens tidligere vurderinger af salgspotentialet for de pågældende produkter.

I forbindelse med den gennemførte nedskrivningstest har selskabet anvendt en budgetperiode på fem år og en vægtet gennemsnitlig kapitalomkostning (WACC) på 6,5%. (2018/19: WACC 7,8%). Inden for markedssegmentet LCF (Life science research, Cellebaseret terapi samt Farmaceutisk proces- og kvalitetskontrol), som blandt andet omfatter produkterne NC-200, NC-202, NC-250, NC-3000, Xcyto 5, Xcyto 10 og XcytoMatic, forventes der en årlig omsætningsvækst i budgetperioden på mellem 5 og 22%. Omsætningsvæksten er blandt andet relateret til NC-202 og XcytoMatic.

Noter

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.2 Materielle aktiver

§ Regnskabspraksis

Grunde og bygninger, produktionsanlæg og maskiner samt andre anlæg, driftsmateriel og inventar måles til kostpris med fradrag af akkumulerede af- og nedskrivninger. Der afskrives ikke på grunde.

Kostprisen omfatter anskaffelsesprisen, omkostninger direkte tilknyttet anskaffelsen og omkostninger til klargøring af aktivet indtil det tidspunkt, hvor aktivet er klar til at blive taget i brug. For leasede aktiver udgør kostprisen nutidsværdien af de fremtidige leasingydelse.

Renteomkostninger på lån til finansiering af fremstilling af materielle aktiver indregnes i kostprisen, hvis de vedrører fremstillingsperioden og er væsentlige. Øvrige låneomkostninger resultatføres.

Afskrivningsgrundlaget er aktivets kostpris fratrukket restværdien. Restværdien er det forventede beløb, som vil kunne opnås ved salg af aktivet i dag efter fradrag af salgsomkostninger, hvis aktivet allerede havde den alder og var i den stand, som aktivet forventes at være i efter afsluttet brugstid. Kostprisen på et samlet aktiv opdeles i mindre bestanddele, der afskrives hver for sig, hvis brugstiden er forskellig.

Der foretages lineære afskrivninger baseret på følgende vurdering af aktivernes forventede brugstider:

Bygninger	5-40 år
Produktionsanlæg	5 år
Andre anlæg, driftsmateriel og inventar	3-5 år

Afskrivningsmetoder, brugstider og restværdier revurderes årligt.

Den regnskabsmæssige værdi af materielle anlægsaktiver vurderes årligt for at afgøre, om der er indikationer af værdiforringelse. Når en sådan indkation er til stede, beregnes aktivets genindvindingsværdi.

Genindvindingsværdien er den højeste af et aktivs nettosalgspris og nutidsværdien af de forventede, fremtidige nettopengestrømme. Et tab ved værdiforringelse indregnes, når den regnskabsmæssige værdi af et aktiv eller dets pengestrømsgenerende enhed overstiger aktivets eller dets pengestrømsgenerende enheds genindvindingsværdi. Nedskrivninger foretages via resultatopgørelsen.

Nedskrivninger på materielle aktiver tilbageføres i det omfang, der er sket ændringer i de forudsætninger og skøn, der førte til nedskrivninger. Nedskrivninger tilbageføres kun i det omfang, aktivets nye regnskabsmæssige værdi ikke overstiger den regnskabsmæssige værdi, aktivet ville have haft efter afskrivninger, såfremt aktivet ikke havde været nedskrevet. |

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.2 Materielle aktiver (fortsat)

	Grunde og bygninger	Produktionsanlæg og maskiner	Andre anlæg mv.	Materielle aktiver under udførelse mv.
	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK
Kostpris 01.07.2019	21.083	29.601	14.764	-
Tilgang	3.104	6.214	4.035	1.423
Afgang	-	-	-748	-
Kostpris 30.06.2020	24.187	35.815	18.051	1.423
Afskrivninger 01.07.2019	-2.081	-16.153	-9.069	-
Årets afskrivninger	-1.556	-5.032	-2.651	-
Afgang	-	-	427	-
Afskrivninger 30.06.2020	-3.637	-21.185	-11.293	-
Regnskabsmæssig værdi 30.06.2020	20.550	14.630	6.758	1.423

I grunde og bygninger indgår brugsret til leasede aktiver med DKK 1,9 mio.

	Grunde og bygninger	Produktionsanlæg og maskiner	Andre anlæg mv.	
	T.DKK	T.DKK	T.DKK	
Kostpris 01.07.2018		21.002	19.323	10.106
Tilgang		81	10.278	4.797
Afgang		-	-	-139
Kostpris 30.06.2019		21.083	29.601	14.764
Afskrivninger 01.07.2018		-1.507	-12.934	-7.052
Årets afskrivninger		-574	-3.219	-2.084
Afgang		-	-	67
Afskrivninger 30.06.2019		-2.081	-16.153	-9.069
Regnskabsmæssig værdi 30.06.2019		19.002	13.448	5.695

I grunde og bygninger indgår brugsret til leasede aktiver med DKK 0 mio.

Noter

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.3 Udskudt skat

§ Regnskabspraksis

Udskudt skat er opgjort som forskellen mellem midlertidige afvigelser mellem regnskabs- og skattemæssige værdier ved en skattesats på 22%.

	2019/20	2018/19
	T.DKK	T.DKK
Udskudt skat 1. juli 2019	9.301	4.424
Indregnet i årets resultat	1.124	4.877
Udskudt skat 30.06.2020	10.425	9.301

	Udskudte skatte- aktiver	Udskudte skatte- forpligtelser	Netto
Udskudte skatteaktiver og -forpligtelser			
Immaterielle anlægsaktiver	555	10.691	10.136
Materielle anlægsaktiver	-	514	514
Kortfristede aktiver	377	152	-225
Udskudte skatteaktiver og -forpligtelser 30. juni 2020	932	11.357	10.425
Udskudte skatteaktiver og -forpligtelser			
Immaterielle anlægsaktiver	546	9.217	8.671
Materielle anlægsaktiver	-	685	685
Kortfristede aktiver	176	121	-55
Udskudte skatteaktiver og -forpligtelser 30. juni 2019	722	10.023	9.301

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.4 Varebeholdninger

§ Regnskabspraksis

Varebeholdninger måles til kostpris, opgjort efter FIFO-metoden, eller nettorealiseringsværdi, hvis denne er lavere. Kostprisen for råvarer og hjælpematerialer omfatter anskaffelsesprisen med tillæg af hjemtagelsesomkostninger.

Kostprisen for fremstillede varer omfatter omkostninger til råvarer, hjælpematerialer og direkte løn samt fordelte faste og variable indirekte produktionsomkostninger.

Variable indirekte produktionsomkostninger omfatter indirekte materialer og løn og fordeles baseret på forkalkulationer for de faktisk producerede varer. Faste indirekte produktionsomkostninger omfatter omkostninger til vedligeholdelse af og afskrivninger på de maskiner, produktionslokaler og udstyr, der benyttes i produktionsprocessen, samt generelle omkostninger til produktionsadministration og ledelse. Faste produktionsomkostninger fordeles på baggrund af produktionsanlæggets normale kapacitet.

Nettorealiseringsværdi for varebeholdninger opgøres som forventet salgspris med fradrag af færdiggørelsesomkostninger og omkostninger, der skal afholdes for at effektuere salget.

	2019/20	2018/19
	T.DKK	T.DKK
Råvarer og hjælpematerialer	20.798	16.794
Fremstillede varer	4.314	2.723
	25.112	19.517
Heri indgår indirekte produktionsomkostninger med	689	552
Af den regnskabsmæssige værdi forventes T.DKK 0 at blive realiseret efter mere end 12 måneder.		
Årets nedskrivning af varebeholdninger indregnet i omkostninger til råvarer og hjælpematerialer	147	385

Noter

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.5 Tilgodehavender hos kunder

§ Regnskabspraksis

Tilgodehavender hos kunder måles til amortiseret kostpris, hvilket sædvanligvis svarer til nominal værdi fratrukket forventet kredittab.

Der indregnes et forventet kredittab på tilgodehavender hos kunder på basis af en forventet tabsmodel. De forventede tab er dels baseret på historiske tab og dels på ledelsens forventninger. Forventede tab indregnes straks efter den første indregning af tilgodehavendet. Årets forventede kredittab indregnes i resultatopgørelsen under andre eksterne omkostninger.

	2019/20	2018/19
	T.DKK	T.DKK
Tilgodehavender hos kunder, brutto	37.151	35.507
Ændringer i hensættelse til kredittab:		
Hensættelse 1. juli 2019	800	460
Netto tilgang	910	340
Hensættelse 30. juni 2020	1.710	800
Tilgodehavender hos kunder, netto	35.441	34.707

Der er i regnskabsåret realiseret tab på tilgodehavende hos kunder på T.DKK 23 sammenholdt med T.DKK -5 i 2018/19.

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.5 Tilgodehavender hos kunder (fortsat)

Opgørelse af forventede kredittab:

	Ej forfaldne	Forfaldne med				I alt
		0-90 dage	91-180 dage	181-365 dage	over 365 dage	
30. juni 2020						
Forventet tabsrate	1%	1%	15%	32%	54%	5%
Tilgodehavende hos kunder, T.DKK	18.815	12.091	3.880	2.124	241	37.151
Forventet kredittab, T.DKK	188	125	583	684	130	1.710
30. juni 2019						
Forventet tabsrate	1%	1%	17%	50%	100%	2%
Tilgodehavende hos kunder, T.DKK	18.393	14.719	2.233	58	104	35.507
Forventet kredittab, T.DKK	131	147	389	29	104	800

Forøgelsen i den forventede tabsrate skal ses i sammenhæng med, at enkelte mindre kunder under Covid-19 udbruddet har fået vanskeligere ved at opnå finansiering. Der anvendes som følge heraf flere ressourcer på inddrivelse af forfaldne tilgodehavender.

Noter

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.6 Hensatte forpligtelser

/ § Regnskabspraksis

Hensatte forpligtelser omfatter forventede omkostninger til garantiforpligtelser. Hensatte forpligtelser indregnes, når selskabet som følge af en tidligere begivenhed har en retlig eller faktisk forpligtelse, og det er sandsynligt, at indfrielsen af forpligtelsen vil medføre et forbrug af selskabets økonomiske ressourcer. Hensatte forpligtelser måles til nettorealisationsværdi. Hvis opfyldelse af forpligtelsen tidsmæssigt forventes at ligge langt ude i fremtiden, måles forpligtelsen til dagsværdi. /

	2019/20	2018/19
	T.DKK	T.DKK
Garantihensættelser 01.07.2019	593	287
Forbrugt i perioden	-372	-354
Periodens hensættelser	849	660
Garantihensættelser 30.06.2020	1.070	593

4. Kapitalstruktur og finansiering

4.1 Pengestrømsopgørelse

/ § Regnskabspraksis

Pengestrømsopgørelsen viser pengestrømme vedrørende drift, investeringer og finansiering samt likviderne ved årets begyndelse og slutning.

Pengestrømme vedrørende driftsaktiviteter præsenteres efter den indirekte metode og opgøres som driftsresultatet, reguleret for ikke-kontante driftsposter, ændringer i driftskapital samt betalte finansielle indtægter, finansielle omkostninger og selskabsskat.

Pengestrømme vedrørende investeringsaktiviteter omfatter betalinger i forbindelse med køb, udvikling, forbedring og salg mv. af immaterielle og materielle aktiver.

Pengestrømme vedrørende finansieringsaktiviteter omfatter ændringer i selskabets aktiekapital og omkostninger forbundet hermed, samt optagelse og indfrielse af lån, afdrag på rentebærende gæld, køb af egne aktier og udbetaling af udbytte. Endvidere indregnes pengestrømme vedrørende leasede aktiver i form af betalte leasingydelse.

Pengestrømme i anden valuta end den funktionelle valuta indregnes i pengestrømsopgørelsen ved at anvende gennemsnitlige valutakurser for månederne, medmindre disse afviger væsentligt fra de faktiske valutakurser på transaktionstidspunkterne. I sidstnævnte tilfælde anvendes de faktiske valutakurser for de enkelte dage. /

	2019/20	2018/19
	T.DKK	T.DKK
Ændring i driftskapital		
Ændring i varebeholdninger	-5.595	-2.682
Ændring i tilgodehavende hos kunder	-734	-17.042
Ændring i andre tilgodehavender	-7.299	195
Ændring i garantiforpligtelser	477	306
Ændring i leverandørgæld	-1.280	2.686
Ændring i anden gæld m.m.	6.613	11.209
	-7.818	-5.328

Noter

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)

4.2 Aktiekapital

Aktiekapitalen, som er fuldt indbetalt, består af 17.402.479 aktier a DKK 1. Ingen aktier har særlige rettigheder, og der er alene én aktieklassse.

	2019/20	2018/19
	T.DKK	T.DKK
Aktiekapital		
Aktiekapital 30.06.2019	17.402	17.402
Ændringer	-	-
Aktiekapital 30.06.2020	17.402	17.402

	2019/20	2018/19
	T.DKK	T.DKK
Egne aktier		
Egne aktier 01.07.2019	1.649	2.039
Tilgange	-	110
Afgange	-1.649	-500
Egne aktier 30.06.2020	-	1.649

	2019/20	2018/19
Egne aktiers andel af aktiekapitalen		
Andel af aktiekapitalen 01.07.2019	9,5%	11,7%
Ændringer	-9,5%	-2,2%
Andel af aktiekapitalen 30.06.2020	0,0%	9,5%

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)

4.2 Aktiekapital (fortsat)

Bestyrelsen er bemyndiget af generalforsamlingen til at købe selskabets egne aktier op til 20% af selskabskapitalen.

Der er i oktober 2019 foretaget et salg af 500.000 stk. aktier til en samlet salgspris på DKK 71,7 mio. og et yderligere salg på 1.149.000 stk. aktier i november 2019 til en salgspris på DKK 246,7 mio. Netto har der i regnskabsåret været en afgang på 1.649.000 stk. aktier svarende til 9,5% af aktiekapitalen. Provenuet fra salget af egne aktier, DKK 318,4 mio., er anvendt i forbindelse med udbetalingen af udbytte.

Anskaffelses- og afståelsessummer for samt udbytte af egne kapitalandele erhvervet af moder-selskabet eller dattervirksomhederne, indregnes i egenkapitalen under overført resultat.

4.3 Udbytte

§ Regnskabspraksis

Forslag til udbytte præsenteres ikke som en særskilt post i balancen, men vises alene som en noteoplysning, da udbyttet er afhængig af generalforsamlingens godkendelse.

For regnskabsåret 2019/20 har bestyrelsen foreslået et udbytte på DKK 1,50 pr. aktie svarende til DKK 26,1 mio., der vil blive udbetalt til aktionærene efter afholdelse af selskabets ordinære generalforsamling den 8. oktober 2020, forudsat at generalforsamlingen godkender bestyrelsens forslag. Foreslået udbytte er eksklusiv udbytte af egne aktier.

For regnskabsåret 2018/19 foreslog bestyrelsen et udbytte på DKK 3,00 pr. aktie svarende til DKK 47,3 mio. |

Noter

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)

4.4 Rentebærende gæld

§ Regnskabspraksis

Finansielle gældsforpligtelser indregnes ved lånoptagelse til det modtagne provenu efter fradrag af afholdte transaktionsomkostninger. I efterfølgende perioder måles de finansielle forpligtelser til amortiseret kostpris, svarende til den kapitaliserede værdi ved anvendelse af den effektive rente, så forskellen mellem provenu og den nominelle værdi indregnes i resultatopgørelsen over låneperioden.

I finansielle forpligtelser indregnes tillige den kapitaliserede restleasingforpligtelse på leasingkontrakter, målt til amortiseret kostpris.

	2019/20	2018/19
	T.DKK	T.DKK
Leasinggæld	1.190	-
Langfristet rentebærende gæld	1.190	-
Kreditinstitutter	424	18.795
Leasinggæld	677	-
Kortfristet rentebærende gæld	1.101	18.795
Vægtet gennemsnitlig effektiv rente	3%	3%
	2019/20	2018/19
	T.DKK	T.DKK
Rentebærende gæld 1. juli	18.795	19.498
Betalte leasingydelse	-809	-892
Tilgang leasede aktiver	2.676	-
Afdrag på gæld til realkreditinstitutter	-17.982	-844
Optagelse af/afdrag på lån til kreditinstitutter	-389	1.033
Rentebærende gæld 30. juni	2.291	18.795

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)

4.5 Periodeafgrænsningsposter

Periodeafgrænsningsposter under forpligtelser, DKK 9,2 mio. (2018/19: DKK 0,8 mio.), består af modtagne indbetalinger fra kunder, der først kan indtægtsføres i det efterfølgende regnskabsår.

4.6 Anden gæld

	2019/20	2018/19
	T.DKK	T.DKK
Skyldig løn, A-skat, sociale bidrag m.m.	10.836	13.267
Feriepengeforpligtelse	6.569	5.459
Skyldig moms og afgifter	114	575
	17.519	19.301

Anden gæld forfalder inden for et år. Den regnskabsmæssige værdi af anden gæld svarer til forpligtelsernes dagsværdi.

Noter

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)

4.7 Finansielle instrumenter og risici mv.

	2019/20	2018/19
	T.DKK	T.DKK
Kategorier af finansielle instrumenter		
Tilgodehavender hos kunder	35.441	34.707
Andre tilgodehavender	7.837	1.320
Likvide beholdninger	96.941	98.195
Udlån og tilgodehavender	140.219	134.222
Leasinggæld	1.867	-
Kreditinstitutter	424	18.795
Leverandørgæld	8.427	9.707
Anden gæld	17.519	19.301
Finansielle forpligtelser, der måles til amortiseret kostpris	28.237	47.803

Politik for styring af finansielle risici

ChemoMetec er som følge af sin drift, investeringer og finansiering eksponeret over for markedsrisici i form af ændringer i valutakurser og renteniveau samt kreditrisici og likviditetsrisici. Koncernen opererer med en lav risikoprofil, således at valuta-, rente-, og kreditrisici kun opstår med udgangspunkt i kommercielle forhold. Det er koncernens politik ikke at foretage aktiv spekulation i finansielle risici.

Styringen af ChemoMetecs finansielle risici sker centralt i finansfunktionen i henhold til en af bestyrelsens vedtaget politik og instruks, der fastsætter retningslinjer og rammer for selskabets finansielle transaktioner.

ChemoMetec anvender ikke afledte finansielle instrumenter i sin risikostyring.

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)

4.7 Finansielle instrumenter og risici mv. (fortsat)

Valutarisici

Koncernens valutarisici afdækkes primært ved at afpasse indbetalinger og udbetalinger i samme valuta. Forskellen mellem indbetalinger og udbetalinger i samme valuta er udtryk for en valutarisiko, som ikke er afdækket. Langt størstedelen af positionerne er i EUR, USD og GBP.

Renterisici

ChemoMetecs renterisici knytter sig til forvaltningen af selskabets likvide midler og finansiering. Overskydende likviditet placeres på indlånskonti hos finansielle institutioner med en høj kreditværdighed.

Finansieringen er optaget i en kombination af både fast- og variabelt forrentede lån, jf. note 4.4.

Likviditetsrisici

Det er koncernens målsætning at have et tilstrækkeligt likviditetsberedskab til kontinuerligt at kunne disponere hensigtsmæssigt i tilfælde af uforudsete udsving i likviditetsstrækket.

Overskydende likviditet placeres på indlåns- eller aftalekonti under hensyntagen til det forventede likviditetsbehov. Placeringen af likviditet sker alene hos finansielle institutioner med en høj kreditværdighed.

Kreditrisici

Generelt er kreditrisikoen lav som følge af typen af kunder, som blandt andet omfatter medicinalsselskaber og universiteter. I forbindelse med salg til kunder i USA/Canada og Europa gives der som udgangspunkt 30 dages kredit, mens der til kunder i øvrige geografiske områder (Rest of World) ikke gives kredit, før der er etableret en længerevarende kunderelation.

Finansfunktionen foretager løbende en gennemgang af kreditrisici, herunder størrelse og aldersfordeling af tilgodehavender hos enkelte kunder.

Der er samlet foretaget nedskrivninger på DKK 0,9 mio. pr. 30. juni 2020 (2018/19: DKK 0,8 mio.). Der er endvidere kun realiseret ikke-væsentlige tab i regnskabsåret.

Noter

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)

4.7 Finansielle instrumenter og risici mv. (fortsat)

Valutarisici vedrørende indregnede aktiver og forpligtelser

Koncernen har ikke indgået afledte finansielle instrumenter til sikring af indregnede finansielle aktiver og forpligtelser.

	Likvider og værdi- papirer	Tilgode- havender	Gældsfor- pligtelser	Usikret netto- position	Tab før skat v. 10% styrkelse af DKK	Gevinst før skat v. 10% svækkelse af DKK
	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK
EUR	2.345	14.097	-	16.442	-1.644	1.644
USD	8.745	19.918	-2.040	26.623	-2.662	2.662
GBP	368	1.674	-	2.042	-204	204
30.06.2020	11.458	35.689	-2.040	45.107	-4.510	4.510
EUR	1.380	9.679	-312	10.747	-1.075	1.075
USD	2.576	23.195	-545	25.226	-2.523	2.523
GBP	100	1.622	-8	1.714	-171	171
30.06.2019	4.056	34.496	-865	37.687	-3.769	3.769

Renterisici vedr. finansiering

Koncernen har rentebærende finansielle aktiver og forpligtelser og er som følge heraf udsat for renterisici. Om koncernens finansielle aktiver og finansielle forpligtelser kan angives følgende aftalemæssige rentetilpasnings- eller udløbstidspunkter afhængig af hvilken dato, der falder først, samt hvor stor en andel af de rentebærende aktiver og forpligtelser, der er fastforrentede.

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)

4.7 Finansielle instrumenter og risici mv. (fortsat)

Rentetilpasnings- eller udløbstidspunkt

	Inden for 1 år	Mellem 2 og 5 år	Efter 5 år	I alt	Heraf fast- forrentet	Gennem- snitlig varighed
	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK	År
Bankindeståender	96.941	-	-	96.941	-	
Leasinggæld	-677	-1.190	-	-1.867	-1.867	4 år
Kreditinstitutter	-424	-	-	-424	-	
30.06.2020	95.840	-1.190	-	94.650	-1.867	
Bankindeståender	98.195	-	-	98.195	-	
Kreditinstitutter	-18.795	-	-	-18.795	-	
30.06.2019	79.400	-	-	79.400	-	

Udsving i renteniveauet påvirker alene koncernens variabelt forrentede bankindeståender og -gæld samt realkreditlån. Stigninger eller fald i renteniveauet i forhold til balancedagens renteniveau vurderes ubetydelige i forhold til selskabets finansielle stilling og resultat.

Noter

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)

4.7 Finansielle instrumenter og risici mv. (fortsat)

Likviditetsrisiko

Forfaldstidspunkter for finansielle forpligtelser er specificeret nedenfor fordelt på de tidsmæssige intervaller, der anvendes i koncernens likviditetsstyring. De specificerede beløb repræsenterer de beløb, der forfalder til betaling inklusive renter mv.

Koncernen har ingen afledte finansielle instrumenter.

Ikke-afledte finansielle forpligtelser

	Under 6 måneder	Mellem 6 og 12 måneder	Mellem 1 og 5 år	Efter 5 år	I alt
	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK
Leasinggæld	338	339	1.190	-	1.867
Kreditinstitutter	424	-	-	-	424
Leverandørgæld	8.427	-	-	-	8.427
Anden gæld	10.950	6.569	-	-	17.519
30.06.2020	20.139	6.908	1.190	-	28.237
Kreditinstitutter	18.795	-	-	-	18.795
Leverandørgæld	9.707	-	-	-	9.707
Anden gæld	16.571	2.730	-	-	19.301
30.06.2019	45.073	2.730	-	-	47.803

Kreditrisici

Den primære kreditrisiko i koncernen er relateret til tilgodehavender hos kunder. Koncernens kunder er hovedsageligt større selskaber i EU og USA, og koncernen har ikke væsentlige risici vedrørende enkelte kunder eller samarbejdspartnere. Den maksimale kreditrisiko knyttet til tilgodehavender hos kunder svarer til den regnskabsmæssige værdi. Aldersfordeling af selskabets tilgodehavender hos kunder, herunder forventede kredittab, fremgår af note 3.5.

4. Kapitalstruktur og finansiering (fortsat)

4.8 Kapitalstruktur

Koncernens ledelse vurderer løbende, om selskabets kapitalstruktur er i overensstemmelse med selskabets og aktionærernes interesser. Det overordnede mål er at sikre en kapitalstruktur, som understøtter en langsigtet økonomisk vækst og samtidig maksimerer afkastet til selskabets interessenter ved en optimering af forholdet mellem egenkapital og gæld. Selskabets overordnede strategi er uændret i forhold til sidste år.

Koncernens kapitalstruktur består af finansielle leasingforpligtelser, gæld til kreditinstitutter og realkredit, likvide beholdninger og egenkapital, herunder aktiekapital, og overført resultat.

Bestyrelsen gennemgår kapitalstrukturen to gange årligt i forbindelse med aflæggelse af halvårsrapporter og årsrapporter. Som en del af denne gennemgang vurderer bestyrelsen kapitalomkostninger og de risici, der er forbundet med de enkelte typer af kapital.

	2019/20	2018/19
	T.DKK	T.DKK
Den finansielle gearing kan pr. balancedagen opgøres således:		
Kreditinstitutter	424	18.795
Leasinggæld	1.867	-
Likvide beholdninger	-96.941	-98.195
	-94.650	-79.400
Egenkapital	202.751	173.341
Finansiell gearing	-0,5	-0,5

Koncernen har ingen specifik målsætning for størrelsen af den finansielle gearing.

Koncernen har ikke i regnskabsåret eller sammenligningsåret forsømt eller misligholdt låneaftaler.

Noter

5. Øvrige noter

5.1 Nøgletalsforklaring og definitioner

Hoved- og nøgletal er defineret og beregnet i overensstemmelse med Finansforeningens "Nøgletalsvejledning"

Nøgletal	Beregningsformel	Bemærkninger
Overskudsgrad (EBIT-margin) (%)	$\frac{\text{EBIT} * 100}{\text{Nettoomsætning}}$	Nøgletallet er udtryk for en virksomheds driftsmæssige rentabilitet forstået som virksomhedens evne til at skabe overskud af de driftsmæssige aktiviteter.
Afkast af investeret kapital eksklusiv goodwill (%)	$\frac{\text{EBITA} * 100}{\text{Gns. investeret kapital}}$	Nøgletallet er udtryk for en virksomheds evne til at generere et afkast af den investerede kapital gennem de driftsmæssige aktiviteter.
Egenkapitalforrentning (%)	$\frac{\text{Moterselskabets andel af årets resultat} * 100}{\text{Moterselskabets gns. andel af koncernegenkapital}}$	Nøgletallet er udtryk for en virksomheds evne til at generere et afkast til moterselskabets aktionærer, når der tages højde for virksomhedens kapitalgrundlag.
Finansiell gearing	$\frac{\text{Nettorentebærende gæld}}{\text{Egenkapital i alt}}$	Nøgletallet er udtryk for den finansielle gearing forstået som virksomhedens følsomhed overfor udsving i renteniveau mv. En høj finansiell gearing er alt andet lige udtryk for en relativt høj finansiell risiko.

5. Øvrige noter (fortsat)

5.1 Nøgletalsforklaring og definitioner (fortsat)

Beregning af resultat pr. aktie og resultat pr. aktie, udvandet, er specificeret i afsnit 2.6.

EBIT (Earnings Before Interest and Tax) er defineret som driftsresultat.

Investeret kapital er defineret som nettoarbejdskapital tillagt den regnskabsmæssige værdi af materielle og immaterielle langfristede aktiver, og fratrukket andre hensatte forpligtelser og langfristede driftsmæssige forpligtelser.

Nettorentebærende gæld er defineret som rentebærende forpligtelser, herunder skyldig selskabsskat, fratrukket rentebærende aktiver, herunder likvide beholdninger og tilgodehavende selskabsskat.

5.2 Pantsætninger

Pant til sikkerhed for realkreditgæld er annulleret i forbindelse med indfrielse af restgælden i regnskabsåret 2019/20.

Til sikkerhed for gæld til kreditinstitutter, der udgør DKK 0,4 mio. pr. 30. juni 2020, er der givet virksomhedspant i moterselskabet (2018/19: DKK 1,0 mio.).

5.3 Eventualforpligtelser

Koncernen er ikke bekendt med krav eller trusler om krav mod koncernen pr. balancedagen.

5.4 Honorar til generalforsamlingsvalgt revisor

	2019/20	2018/19
	T.DKK	T.DKK
Lovpligtig revision	295	275
Andre ydelser	227	257
	522	532

Andre ydelser består af honorarer til Deloitte, herunder honorarer for erklæringer uden sikkerhed og aftalte arbejdshandlinger.

Noter

5. Øvrige noter (fortsat)

5.5 Nærtstående parter

Nærtstående parter med betydelig indflydelse

Nærtstående parter med betydelig indflydelse omfatter ledelsen og aktionærer, hvor ejerandelen udgør mere end 20% af aktiekapitalen:

ChemoMetec Holding, Næsbyholmvej 2, 2700 Brønshøj 22%

Transaktioner med nærtstående parter i regnskabsåret

Koncernen har i regnskabsåret haft følgende transaktioner med nærtstående parter:

	Nøgle- personer i ledelsen	Andre nært- stående parter	I alt
	T.DKK	T.DKK	T.DKK
2019/20			
Køb af tjenesteydelser	380	-	380
Gældsposter pr. 30. juni 2020	1.000	-	1.000
2018/19			
Køb af tjenesteydelser	45	-	45
Gældsposter pr. 30. juni 2019	5.000	-	5.000

Vederlag mv. til nærtstående parter fremgår af note 2.4.

Koncernen har pr. balancedagen hverken tilgodehavender hos eller gæld til nærtstående parter, udover ovenstående.

Køb af tjenesteydelser består af advokatbistand fra advokatvirksomhed, der er ejet af et bestyrelsesmedlem.

Transaktionerne er leveret på markedsmæssige vilkår.

5. Øvrige noter (fortsat)

5.6 Begivenheder efter balancedagen

Der ikke indtruffet væsentlige hændelser efter regnskabsårets udløb, der har betydning for årsrapporten.

5.7 Godkendelse af årsrapport til offentliggørelse

Bestyrelsen har på bestyrelsesmødet den 16. september 2020 godkendt nærværende årsrapport til offentliggørelse.

Årsrapporten forelægges ChemoMetec A/S' aktionærer til godkendelse på den ordinære generalforsamling den 8. oktober 2020.

Moderselskabsregnskab 2019/20

Indhold

Totalindkomstopgørelse

Balance

Egenkapitalopgørelse

Pengestrømsopgørelse

Noter

1. Regnskabspraksis generelt

- 1.1 Referenceramme*
- 1.2 Grundlag for regnskabsudarbejdelsen*
- 1.3 Væsentlige skøn ved regnskabsudarbejdelsen*
- 1.4 Væsentlighed ved regnskabsudarbejdelsen*
- 1.5 Implementering af nye og ændrede standarder samt fortolkningsbidrag*
- 1.6 Koncernregnskabet*
- 1.7 Konsolideringsprincipper*
- 1.8 Omregning af fremmed valuta*

2. Driftsresultat

- 2.1 Segmentoplysninger*
- 2.2 Nettoomsætning*
- 2.3 Andre eksterne omkostninger*
- 2.4 Personaleomkostninger
- 2.6 Finansielle poster
- 2.7 Skat
- 2.8 Resultat pr. aktie

3. Driftsaktiver og -forpligtelser

- 3.1 Immaterielle anlægsaktiver*
- 3.2 Materielle anlægsaktiver
- 3.3 Udskudt skat*
- 3.4 Varebeholdninger*
- 3.5 Tilgodehavender hos kunder*
- 3.6 Hensatte forpligtelser*
- 3.7 Kapitalandele

4. Kapitalstruktur og finansiering

- 4.1 Pengestrømsopgørelse
- 4.2 Aktiekapital*
- 4.3 Udbytte*
- 4.5 Periodeafgrænsningsposter*
- 4.6 Anden gæld*
- 4.7 Finansielle instrumenter og risici mv.*
- 4.8 Kapitalstruktur*

5. Øvrige noter

- 5.1 Nøgletalsforklaring og definitioner*
- 5.2 Pantsætninger*
- 5.3 Eventualforpligtelser*
- 5.4 Honorar til generalforsamlingsvalgt revisor*
- 5.5 Nærtstående parter
- 5.6 Begivenheder efter balancedagen*
- 5.7 Godkendelse af årsrapport til offentliggørelse*

* Der henvises til den tilsvarende note i koncernregnskabet

Totalindkomstopgørelse

		2019/20	2018/19
	Note	T.DKK	T.DKK
Nettoomsætning	2.1, 2.2	214.101	175.513
Arbejde udført for egen regning og opført under aktiver		8.563	8.740
Ændring i lagre af færdigvarer og varer under fremstilling		-5.595	-2.682
Omkostninger til råvarer og hjælpematerialer		-21.897	-22.334
Bruttoresultat		195.172	159.237
Andre eksterne omkostninger	2.3	-44.123	-37.194
Personaleomkostninger	2.4	-59.669	-57.519
Af- og nedskrivninger		-14.366	-10.664
Resultat af primær drift (EBIT)		77.014	53.860
Andre finansielle indtægter	2.6	24	273
Finansielle omkostninger	2.6	-1.404	-712
Resultat før skat		75.634	53.421
Skat af årets resultat	2.7	-16.609	-11.742
Årets resultat		59.025	41.679
Resultat pr. aktie i DKK	2.8		
Resultat pr. aktie (EPS)		3,50	2,68
Udvandet resultat pr. aktie (EPS-D)		3,50	2,68
Totalindkomstopgørelse			
Årets resultat		59.025	41.679
Anden totalindkomst:			
Valutakursregulering af udenlandske virksomheder		3	4
Årets totalindkomst		59.028	41.683

Balance pr. 30. juni 2020

Aktiver	Note	2019/20	2018/19	Passiver	Note	2019/20	2018/19
		T.DKK	T.DKK			T.DKK	T.DKK
Færdiggjorte udviklingsprojekter		28.398	29.128	Aktiekapital	4.2	17.402	17.402
Erhvervede patenter og licenser		2.787	3.236	Andre reserver		184.775	155.503
Udviklingsprojekter under udførelse		20.198	12.767	Egenkapital		202.177	172.905
Immaterielle aktiver	3.1	51.383	45.131	Udskudt skat	3.3	10.425	9.301
Grunde og bygninger		18.739	19.002	Andre hensatte forpligtelser	3.6	1.070	593
Produktionsanlæg og maskiner		14.630	13.448	Leasinggæld		-	-
Andre anlæg, driftsmateriel og inventar		6.498	5.442	Langfristede forpligtelser		11.495	9.894
Materielle aktiver under udførelse		1.423	-	Leasinggæld		72	-
Materielle aktiver	3.2	41.290	37.892	Kreditinstitutter		179	18.795
Kapitalandele i dattervirksomheder	3.7	390	387	Leverandørgæld		8.204	9.562
Finansielle aktiver		390	387	Gæld til dattervirksomheder		94	277
Langfristede aktiver		93.063	83.410	Selskabsskat		11.426	6.365
Varebeholdninger	3.4	25.112	19.517	Periodeafgrænsningsposter	4.5	9.207	812
Tilgodehavender hos kunder	3.5	35.441	34.707	Anden gæld		15.693	18.691
Tilgodehavende hos dattervirksomheder		271	1.844	Kortfristede forpligtelser		44.875	54.502
Andre tilgodehavender		7.515	1.217	Forpligtelser		56.370	64.396
Selskabsskat		1.059	-	Passiver		258.547	237.301
Periodeafgrænsningsposter		1.871	1.089	Pantsætninger og eventualforpligtelser	5.2, 5.3		
Tilgodehavender		46.157	38.857	Øvrige noter	5.4 - 5.7		
Likvide beholdninger		94.215	95.517				
Kortfristede aktiver		165.484	153.891				
Aktiver		258.547	237.301				

Egenkapitalopgørelse

	Aktie- kapital	Reserve for valutakurs- regulering	Reserve for udviklings- omkostninger	Overført resultat	Foreslået udbytte	I alt
	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK
Egenkapital 01.07.2019	17.402	11	21.856	86.376	47.260	172.905
Årets resultat	-	-	-	32.921	26.104	59.025
Reserve for udvik- lingsomkostninger	-	-	5.617	-5.617	-	-
Valutakursregulering af udenlandske datterselskaber	-	3	-	-	-	3
Totalindkomst	-	3	5.617	27.304	26.104	59.028
Transaktioner egne aktier	-	-	-	318.377	-	318.377
Udloddet udbytte	-	-	-	-300.873	-47.260	-348.133
	-	-	-	17.504	-47.260	-29.756
Egenkapital 30.06.2020	17.402	14	27.473	131.184	26.104	202.177
Egenkapital 01.07.2018	17.402	7	13.838	41.493	-	72.740
Årets resultat	-	-	-	-5.581	47.260	41.679
Reserve for udvik- lingsomkostninger	-	-	8.018	-8.018	-	-
Valutakursregulering af udenlandske datterselskaber	-	4	-	-	-	4
Totalindkomst	-	4	8.018	27.894	47.260	41.683
Transaktioner egne aktier	-	-	-	58.482	-	58.482
Egenkapital 30.06.2019	17.402	11	21.856	86.376	47.260	172.905

Pengestrømsopgørelse

	Note	2019/20 T.DKK	2018/19 T.DKK
Resultat af primær drift (EBIT)		77.014	53.860
Af- og nedskrivninger		14.366	10.664
Modtagne finansielle indtægter		24	88
Betalte finansielle omkostninger		-978	-712
Betaling af indkomstskat		-11.483	-514
Ændring i driftskapital	4.1	-7.503	-5.759
Pengestrømme driftsaktivitet		71.440	57.627
Køb mv. af materielle anlægsaktiver		-11.699	-15.081
Salg af materielle anlægsaktiver		129	72
Køb mv. af immaterielle anlægsaktiver		-12.446	-11.911
Pengestrømme fra investeringsaktiviteter		-24.016	-26.920
Fremmedfinansiering:			
Betalte leasingydelser		-100	-892
Tilgang leasede aktiver		172	-
Afdrag på gæld til realkreditinstitutter		-17.982	-844
Optagelse af/afdrag på lån til kreditinstitutter		-634	1.033
Kapitalejerne:			
Udloddet udbytte		-356.751	-
Udbytte egne aktier		8.618	-
Salg af egne aktier	4.2	318.377	58.482
Pengestrømme fra finansieringsaktivitet		-48.300	57.779
Ændring i likvider		-876	88.486
Likvider 01.07.2019		95.517	7.036
Valutakursregulering likvider		-426	-5
Likvider 30.06.2020		94.215	95.517
Likvider indregnes således:			
Likvide beholdninger		94.215	95.517
Likvider 30.06.2020		94.215	95.517

Noter

2. Driftsresultat

2.4 Personaleomkostninger

/ § Regnskabspraksis

Personaleomkostninger omfatter løn og gager samt sociale omkostninger, pensioner mv. til selskabets medarbejdere. /

	2019/20	2018/19
	T.DKK	T.DKK
Løn og gager	56.586	54.785
Pensioner	2.818	2.438
Andre omkostninger til social sikring	265	296
	59.669	57.519
<hr/>		
Gennemsnitligt antal medarbejdere (antal)	74	62

2. Driftsresultat (fortsat)

2.6 Finansielle poster

/ § Regnskabspraksis

Finansielle poster omfatter renteindtægter og -omkostninger, rentedelen af finansielle leasingydelser, realiserede og urealiserede kursgevinster og -tab på værdipapirer, gældsforpligtelser og transaktioner i fremmed valuta. /

	2019/20	2018/19
	T.DKK	T.DKK
Andre finansielle indtægter		
Renteindtægter	24	88
Valutakursreguleringer	-	185
	24	273
<hr/>		
Finansielle omkostninger		
Renteomkostninger til realkreditinstitutter	-	432
Renteomkostninger til kreditinstitutter	461	165
Renter leasing gæld	5	35
Øvrige	512	80
Subtotal renter	978	712
Valutakursreguleringer	426	-
I alt	1.404	712

Noter

2. Driftsresultat (fortsat)

2.7 Skat

/ § Regnskabspraksis

For en beskrivelse af moderselskabets anvendte regnskabspraksis henvises der til koncernregnskabs note 2.6. /

	2019/20	2018/19
	T.DKK	T.DKK
Skat af årets resultat		
Aktuel skat	15.485	6.865
Årets regulering af udskudt skat	1.124	4.877
Regulering vedr. tidligere år	-	-
	16.609	11.742
Specificeres således:		
Skat af årets resultat	16.609	11.742
Skat af egenkapitalbevægelser	-	-
	16.609	11.742
Skat af årets resultat kan forklares således:		
Beregnet 22,0% skat af resultat før skat	16.639	11.753
Skatteeffekt af:		
Ikke-fradragsberettigede indtægter/omkostninger	-30	-11
Regulering af skat tidligere år	-	-
	16.609	11.742
Effektiv skatteprocent (%)	22,0	22,0

2. Driftsresultat (fortsat)

2.8 Resultat pr. aktie

	2019/20	2018/19
	T.DKK	T.DKK
Beregning af resultat pr. aktie er baseret på følgende:		
Årets resultat for aktionærerne i ChemoMetec A/S, T.DKK	59.025	41.679
Gennemsnitligt antal udstedte aktier (stk.)	17.402.479	17.402.479
Gennemsnitligt antal egne aktier (stk.)	-544.849	-1.844.000
Antal aktier anvendt til beregning af resultat pr. aktie (stk.)	16.857.630	15.558.479
Resultat pr. aktie, DKK	3,51	2,69
Udvandet resultat pr. aktie, DKK	3,51	2,69

Noter

3. Driftsaktiver og -forpligtelser

3.2 Materielle aktiver

§ Regnskabspraksis

For en beskrivelse af moderselskabets anvendte regnskabspraksis henvises der til koncernregnskabet note 3.2.

	Produktions- anlæg og maskiner		Andre anlæg mv.	Materielle aktiver under ud- førelse mv.
	T.DKK	T.DKK	T.DKK	T.DKK
Kostpris 01.07.2019	21.083	29.601	14.263	-
Tilgang	600	6.214	3.821	1.423
Afgang	-	-	-618	-
Kostpris 30.06.2020	21.683	35.815	17.466	1.423
Afskrivninger 01.07.2019	-2.081	-16.153	-8.821	-
Årets afskrivninger	-863	-5.032	-2.524	-
Afgang	-	-	377	-
Afskrivninger 30.06.2020	-2.944	-21.185	-10.968	-
Regnskabsmæssig værdi 30.06.2020	18.739	14.630	6.498	1.423

I grunde og bygninger indgår brugsret til leasede aktiver med DKK 0 mio.

3. Driftsaktiver og -forpligtelser (fortsat)

3.2 Materielle aktiver (fortsat)

	Grunde og bygninger	Produktions- anlæg og maskiner	Andre anlæg mv.
	T.DKK	T.DKK	T.DKK
Kostpris 01.07.2018	21.002	19.323	9.680
Tilgang	81	10.278	4.722
Afgang til kostpris	-	-	-139
Kostpris 30.06.2019	21.083	29.601	14.263
Afskrivninger 01.07.2018	-1.507	-12.934	-6.944
Årets afskrivninger	-574	-3.219	-1.944
Afgang	-	-	67
Afskrivninger 30.06.2019	-2.081	-16.153	-8.821
Regnskabsmæssig værdi 30.06.2019	19.002	13.448	5.442

I grunde og bygninger indgår brugsret til leasede aktiver med DKK 0 mio.

Noter

3. Driftsaktiver og -forpligtelser

3.7 Kapitalandele i dattervirksomheder

§ Regnskabspraksis

Kapitalandele i dattervirksomheder måles til kostpris i moderselskabets årsregnskab.

Hvis kostprisen overstiger kapitalandelens genindvindingsværdi, nedskrives til denne lavere værdi. Hvis der udloddes mere i udbytte, end der samlet set er indtjent i virksomheden siden moderselskabets erhvervelse af kapitalandelene, anses dette som en indikation på værdiforringelse, jf. afsnittet om nedskrivning ovenfor.

Ved salg af kapitalandele i dattervirksomheder opgøres fortjeneste eller tab som forskellen mellem den regnskabsmæssige værdi af de solgte kapitalandele og dagsværdien af salgsprøvet.

	2019/20	2018/19
	T.DKK	T.DKK
Kostpris 01.07.2019	387	383
Valutakursreguleringer	3	4
Tilgang ved køb af kapitalandele	-	-
Kostpris 30.06.2020	390	387
Regnskabsmæssig værdi 30.06.2020	390	387

	Hjemsted	Ejerandel		Andel af stemmerettigheder	
		30.06.20	30.06.19	30.06.20	30.06.19
Dattervirksomheder består af følgende:					
ChemoMetec Inc.	USA	100%	100%	100%	100%
ChemoMetec GmbH	Tyskland	100%	100%	100%	100%
ChemoMetec SAS	Frankrig	100%	100%	100%	100%

4. Kapitalstruktur og finansiering

4.1 Pengestrømsopgørelse

§ Regnskabspraksis

For en beskrivelse af moderselskabets anvendte regnskabspraksis henvises der til koncernregnskabets note 4.1.

	2019/20	2018/19
	T.DKK	T.DKK
Ændring i driftskapital		
Ændring i varebeholdninger	-5.595	-3.521
Ændring i tilgodehavende hos kunder	-734	-3.042
Ændring i andre tilgodehavender	-7.080	-1.494
Ændring i mellemregninger med datterselskaber	1.390	-554
Ændring i garantiforpligtelser	477	71
Ændring i leverandørgæld	-1.358	2.472
Ændring i anden gæld m.m.	5.397	2.716
	-7.503	-3.352

Noter

5. Øvrige noter

5.5 Nærtstående parter

Nærtstående parter med betydelig indflydelse på selskabet

Nærtstående parter med betydelig indflydelse på selskabet omfatter ledelsen og aktionærer, hvor ejerandelen udgør mere end 20% af selskabets aktiekapital:

ChemoMetec Holding, Næsbyholmvej 2, 2700 Brønshøj, Danmark 22%

Transaktioner med nærtstående parter i regnskabsåret

Selskabet har i regnskabsåret haft følgende transaktioner med nærtstående parter:

	Nøglepersoner i ledelsen	Datter- selskaber	I alt
	T.DKK	T.DKK	T.DKK
2019/20			
Køb af tjenesteydelser	-	380	380
Management fee	-	20.847	20.847
Renteindtægter	-	97	97
Renteomkostninger	-	12	12
Gældsposter pr. 30. juni 2020	1.000	-	1.000
Netto tilgodehavender hos datterselskaber	-	177	177
2018/19			
Køb af tjenesteydelser	-	45	45
Management fee	-	15.649	15.649
Renteindtægter	-	76	76
Renteomkostninger	-	12	12
Gældsposter pr. 30. juni 2019	5.000	-	5.000
Netto tilgodehavender hos datterselskaber	-	1.567	1.567

Vederlag m.v. til nærtstående parter fremgår af note 2.4.

Selskabet har pr. balancedagen hverken tilgodehavender hos eller gæld til nærtstående parter udover ovenstående. Køb af tjenesteydelser består af advokatbistand fra advokatvirksomhed, der er ejet af et bestyrelsesmedlem. Transaktionerne er leveret på markedsmæssige vilkår.



chemometec

ChemoMetec A/S

Gydevang 43
3450 Allerød
Danmark

Telefon (+45) 48 13 10 20
www.chemometec.com
contact@chemometec.com

CVR-nr. 19 82 81 31